18 ФЕВРАЛЯ 2022 г. №06 (1263)

Правительство России будет выделять субсидии на установку быстрых зарядных станций для электромобилей

Правительство России готовит программу по поддержке расширения сети зарядных станций для электромобилей — из федерального бюджета будут субсидировать установку точек быстрого типа мощностью выше 150 кВт. Ранее Минпромторг РФ продвигал идею субсидирования и станций мощностью от 90 кВт, однако за ужесточение требований выступили Минэнерго, Минэкономики и первый вице-премьер Андрей Белоусов — и их позиция перевесила аргументы Минпромторга, пишет «Коммерсантъ».

По состоянию на конец 2021 года в РФ работает около 545 зарядных станций для электромобилей, из них 365 — медленные, 180 — быстрые. Основные операторы — «Россети» и «РусГидро» с совокупной долей около 41%. Программа субсидирования зарядных станций объемом 8,1 млрд рублей будет работать в 2022–2024 годах. На эти деньги планируется установить 2,9 тысячи быстрых зарядок.

По сообщению «Коммерсанта», поддержано предложение Минпромторга по изменению конфигурации коннекторов: субсидии выделят для станций с тремя коннекторами (один со стандартом CHAdeMO и два — CCS). Минэнерго предлагало предусматривать четыре коннектора (два CHAdeMO и два CCS). Субсидия составит до 60% от стоимости станции, но не более 1,86 млн рублей. Дотация на техприсоединение к электросетям — 30% от платежа, но до 900 тысяч рублей. В регионах будет отбираться один оператор зарядок из числа крупных компаний.

Быстрые зарядные станции мощностью свыше 150 кВт в России пока не производят, поэтому их цена может достигать 6 млн рублей вместо прогнозируемых правительством 3 млн. Техприсоединение объектов свыше 150 кВт к электросетям стоит дорого — 5–7 млн рублей. Кроме того, такие станции требуются только машинам премиум-класса, которых в России мало.

*В Минэнерго говорят, что срок окупаемости точки стоимостью 3,3 млн рублей составляет 7 лет при тарифе 12 рублей за кВт*ч.*

По состоянию на конец 2021 года парк электромобилей в России насчитывает около 13 тысяч легковых машин.

В России уменьшилось количество мошенничеств в сфере ОСАГО

Количество мошеннических случаев с использованием выплат по ОСАГО снизилось в России. Об этом пишут «Известия» со ссылкой на информацию Российского союза автостраховщиков (РСА).

Число заявлений в полицию по ОСАГО по итогам трех кварталов 2021 года сократилось до 6385 случаев, в аналогичном периоде 2020-го было 6710. Доля заявленных убытков по каско снизилась на 7,3%, до 22% от общего ущерба.

Количество транспортных средств, регулярно попадающих в ДТП (три и более раз в год), за первые девять месяцев 2021-го снизилось в четыре раза по сравнению с аналогичным периодом 2020-го.

В РСА отметили, что множественные ДТП являются одной из наиболее популярных схем мошенничества. Злоумышленники подстраивают реальную аварию и для доказательства снимают все на телефон якобы случайного прохожего и видеорегистратор соседней машины.

В 2020 году с участием одной и той же машины в ДТП более пяти раз через европротокол было оформлено 2345 случаев, в 2021-м — только 612.

Mazda повысила цены на все модели в России

Mazda Motor повысила цены на все модели, представленные в России. Об этом 11 февраля сообщил портал «Цена Авто».

Седан Mazda 6 подорожал на 35–55 тысяч рублей (1,8–2%). Компактный кроссовер CX-5 прибавил 36–60 тысяч (1,8–2%). Полноразмерный кроссовер CX-9 стал дороже на 65–82 тысячи (1,9–2%).

В итоге теперь установлены следующие начальные рекомендованные цены на автомобили Mazda:

Mazda 6 — 1 878 000 рублей;

Mazda CX-5 — 1 955 000 рублей;

Mazda CX-9 — 3 375 000 рублей.

По итогам 2021 года в России было продано 29 177 Мазд, что на 11% больше показателя 2020-го. В январе 2022-го спрос снизился на 11% по сравнению с аналогичным месяцем 2021-го.

«Кама» планирует выпускать по 450 000 электромобилей в год

Образованное в августе 2021 года АО «Кама» планирует выпускать по 450 000 электромобилей в год начиная с 2030-го. Об этом говорится в коммерческой презентации проекта, пишет газета «Ведомости».

Напомним, АО «Кама» — это стартап, совладельцами которого являются крупный российский финансист Рубен Варданян и гендиректор КАМАЗа Сергей Когогин. Гендиректором назначен бывший менеджер блока развития перспективных проектов КАМАЗа Игорь Повараснюк. Уставный капитал АО составляет 720 тысяч рублей.

В презентации «Камы» представлен оптимистический прогноз по развитию электромобилей в России: ожидается, что их продажи в стране в 2025-м достигнут 100 тысяч машин в год, а к 2030-му — 700 тысяч. В европейских странах рынок достигнет 3 млн электромобилей в год в 2025-м и 8,7 млн — к 2030-му.

Электромобиль Кама позиционируется в качестве «гаджета на колесах». В 2023 году для него должна быть разработана операционная система Kama OS, в которую будут встроены службы доставки, такси, каршеринга и прочие функции.

Предполагается, что часть из общего объема российских электромобилей станет производиться в Венгрии. Напомним, в январе КАМАЗ подписал соглашение о намерениях с Министерством инноваций и технологий Венгрии, по нему в 2022 году в этой стране планируется создать отдел исследований и разработок КАМАЗа, а в 2025-м начать производство электромобилей для рынка Евросоюза.

В середине декабря 2021-го Сергей Когогин сообщил, что под легковую модель создадут новое производство за пределами основных мощностей КАМАЗа — рассматриваются варианты строительства завода с нуля или приобретение простаивающих мощностей у сторонней компании. По его словам, под выпуск электромобилей у предприятия нет ни лишних мощностей, ни дополнительного персонала.

Отметим, что серийная Кама не будет иметь ничего общего с прототипом Кама-1, представленным в конце 2020 года. Товарная Кама должна быть пятидверным компактным хэтчбеком.

Новый электрокар 4,4 м в длину, 1,8 м — в ширину и 1,66 м — в высоту, снаряженная масса — 1690 кг, мощность — 110 кВт (150 л.с.), с передним приводом. Максимальная скорость Камы составит 150 км/ч, запас хода на одной зарядке — до 450 км.

Три участка трассы в Братском районе попали в рейтинг самых опасных дорог

*Список из 25 позиций разместили на сайте региональной ГИБДД – **38.мвд.рф/news/item/28529147**.*

Все точки риска находятся в пределах федеральной трассы. Первая – на отметке 160 километров, или в 30 километрах в сторону Иркутска от поворота на Вихоревку. Вторая – на 196-м километре, примерно в двух километрах от села Кузнецовка. И третья зона, которая попала в рейтинг «самых», расположена на 212-м километре федеральной дороги, это съезд к гипермаркету «ЭЙ-БИ».

Госавтоинспекторы настойчиво рекомендуют водителям на этих отрезках особенно внимательно соблюдать скоростной режим и правила дорожного движения, а в условиях снежного наката и гололедицы воздержаться от обгона.

Все объявления о газете смотрите у нас на сайте
www.pressmen.info

Обкатка нужна любому автомобилю?

Спросили автопроизводителей

Купили новый автомобиль и сразу едем «на всю катушку» — или все-таки «на цыпочках»? Масло в первый раз когда менять? А как после капремонта двигателя? Ответили на все вопросы.

Неприятный момент в жизни нового автомобиля — погрузка его на автовоз. Особенно на верхний уровень. Перегонщики с вашей будущей машиной церемониться не будут, а потому могут хорошо «дать гари» непрогретому двигателю, для которого это первые минуты жизни. А потом такие «неудачные машины» страдают от масложора и раньше других попадают на капиталку...

В обкатке прежде всего нуждается двигатель автомобиля.

Что трется?

Современный двигатель внутреннего сгорания содержит множество пар трения. Подшипники коленчатого и распределительных валов, поршневые пальцы, кулачки и толкатели привода клапанов, цепь и башмаки привода ГРМ и даже сам масляный насос смазываются моторным маслом. Где под давлением, где разбрызгиванием, но везде масло снижает трение и защищает от износа поверхности, нагретые в предельных условиях до 100 °С или немного больше. Но есть пары трения, которые работают в условиях намного более высоких температур. Это «поршень — поверхность цилиндра» и «поршневые кольца — поверхность цилиндра».

Реально в обкатке нуждаются поршневые кольца. Это единственная пара трения, где только за счет прижима одной поверхности к другой и выполняется главная функция — герметизация зазора между поршнем и цилиндром. Главная, хотя и не единственная. Еще поршневые кольца должны обеспечивать отвод тепла от поршня.

Днище поршня, соприкасаясь с раскаленными газами, нагревается до 350 °С. До 50–60% тепла здесь отводят поршневые кольца. Если бы не они, перегретый поршень потерял бы прочность и спровоцировал калильное зажигание. При этом сами кольца, хотя выполнены из более тугоплавких материалов, чем алюминиевый поршень, перегреваться не должны.

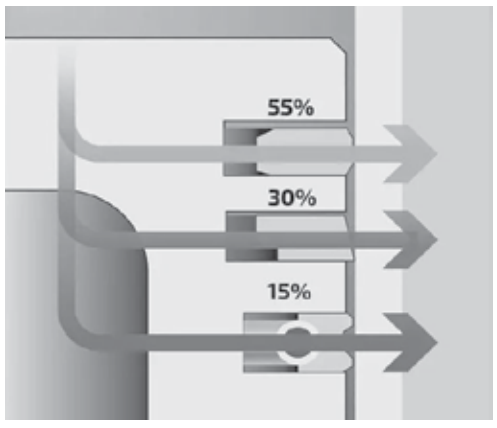
Первым делом тепло отдает верхнее компрессионное кольцо. Оно на современных двигателях выполнено из стали. Второе компрессионное кольцо чаще чугунное. Маслосъемное кольцо (коробчатое или наборное) в теплоотводе играет небольшую роль.

Только хорошо притертые кольца начинают плотно контактировать с цилиндром и только так они способны хорошо отдавать тепло. Пока не приработаны — теплоотвод плохой! И такие, не приработанные, кольца можно перегреть, сжечь. Они потеряют упругость и не смогут плотно прилегать к стенке цилиндра.

Что получается при перегреве?

Плохое уплотнение компрессионных колец приводит к прорыву газов к маслосъемным кольцам. Теперь и они перегреваются, масло на них закоксовывается. Масляная пленка перестает нормально удаляться со стенок цилиндров и — здравствуй, масложор!

На сожженных кольцах больше рабочих газов будет прорываться «мимо» поршня — в цилиндре останется меньше давления. Мощность упадет, а для компенсации этого придется подавать больше топливо-воздушной смеси: растет расход топлива.



Процентное соотношение передачи тепла от днища поршня к цилиндру через кольца.

Как быть?

Нужно плавной и неспешной ездой в течение первой тысячи километров пробега притирать компрессионные кольца к поверхности цилиндров.

Конечно, сегодня обкатку упрощают и убыстряют современные технологии производства колец и цилиндров. Поверхность цилиндров обрабатывают методом плосковершинного хонингования: кольцам почти не приходится стачивать «лишние» микровыступы, это сделано ещё на станке.

Первое компрессионное кольцо часто имеет наружную поверхность, на которой будто нарезана очень мелкая резьба. Эти мельчайшие канавки облегчают и ускоряют приработку кольца. А еще его покрывают мягкими приработочными сплавами.

Второе компрессионное кольцо имеет наружную поверхность в виде едва заметного конуса — это так называемое минутное кольцо, потому что угол наклона образующей конуса составляет не градусы, а минуты. Такая форма тоже облегчает приработку. На внутренней поверхности кольца в месте перехода к верхней плоскости выполняют фаску. Под действием сил трения о стенку цилиндра такое кольцо выворачивает на очень малый угол, что облегчает притирку.

Кольца старых двигателей, не имевших всех этих усовершенствований, нуждались в более длительной обкатке: до 5000–8000 км пробега.

***

Мы обратились в автомобильные компании с просьбой пояснить, нуждаются ли их автомобили в обкатке и предусмотрено ли так называемое «нулевое» ТО, связанное с заменой масла после обкатки.

АВТОВАЗ

Обкатка необходима. До пробега первых 2000 км:

плавно трогайтесь, ускоряйтесь и тормозите;

после первой тысячи километров проконтролируйте затяжку болтов крепления колес;

не превышайте скорости 110 км/ч и частоты вращения двигателя 3500 об/мин;

своевременно включайте высшие передачи в коробке передач, избегая перегрузки двигателя;

не производите буксировки прицепа или другого автомобиля.

Работа новых шин, тормозных колодок и дисков, сцепления оптимизируется только после их обкатки (притирки). Поэтому первые 500 км используйте сдержанную манеру движения с умеренными ускорениями.

«Нулевое» ТО, связанное с заменой масла в двигателе, не предусматривается. Для отдельных модификаций есть ТО на пробеге 2000–3000 км, но там подразумевается регулировка клапанов (это актуально для автомобилей с 8-клапанными моторами предыдущего поколения) или замена масла в трансмиссии — для внедорожников.

Audi

Обкатка необходима, «нулевое ТО» отсутствует. Для автомобилей с ДВС первые 1500 км необходимо проводить в режиме обкатки. В первые 1000 км частота вращения двигателя не должна превышать две трети от максимально допустимого значения, не следует полностью выжимать педаль акселератора. В последующие 500 км можно постепенно повышать частоту вращения.

Hyundai

Обкатка нужна — примерно до 1000 км. Рекомендуется:

поддерживать частоту вращения двигателя в пределах от 2000 до 4000 об/мин (бензиновый мотор) или не выше 3000 об/мин (дизель);

не двигаться с неизменной скоростью (как высокой, так и низкой) в течение длительного времени;

избегать резких торможений с целью обеспечения правильного контакта тормозных колодок;

в течение пробега первых 2000 км не буксировать прицепы.

При эксплуатации автомобиля в обычных (благоприятных) условиях замена масла после обкатки не обязательна.

Jaguar

Как правило, процесс обкатки занимает первые 3000 км. В течение этого периода рекомендуется:

не нажимать на педаль акселератора до упора;

избегать повышенных оборотов двигателя, пока он не прогреется до рабочей температуры;

избегать движения на слишком высоких и слишком низких оборотах двигателя;

постепенно увеличивать обороты двигателя и скорость движения;

избегать длительного движения при высокой частоте вращения двигателя и резких остановок;

избегать частых пусков холодного двигателя, за которыми следует движение на короткую дистанцию;

продолжительные поездки, которые в большей степени способствуют процессу обкатки;

не участвовать в мероприятиях на бездорожье, на гоночном треке, школах спортивного вождения, соревнованиях и т. п.

Mazda

Специальная обкатка не требуется, но желательно при первых 1000 км:

не допускать работы двигателя на высоких оборотах;

не двигаться с постоянной скоростью в течение длительного времени;

не допускать длительного движения с полностью нажатой педалью акселератора или при высоких оборотах двигателя;

избегать резких торможений;

избегать разгона с места с полностью нажатой педалью акселератора;

не буксировать прицеп.

По завершению обкатки регламент не предусматривает выполнение каких-либо плановых работ по обслуживанию.

Mitsubishi

Обкатка в былом понимании не требуется. Однако в первое время рекомендуется не подвергать двигатель высоким нагрузкам. Точность обработки поверхностей не требует «притирки», соответственно, необходимость в замене масла отсутствует. При «нулевом» ТО на пробеге до 3000 км она выполняется лишь по желанию клиента.

Nissan

Обкатка необходима. Речь идет о щадящих режимах работы в первые 10 тысяч км.

Subaru

Обкатка нового автомобиля — первые 1600 км. Рекомендации на этот период:

не превышать частоту вращения коленчатого вала двигателя за 4000 об/мин;

не допускать длительной работы двигателя на одной частоте вращения или длительного движения автомобиля с одной скоростью;

избегать резкого трогания с места или резких ускорений, а также резких торможений.

Рекомендуется делать нулевое ТО на пробеге 5000 км (только замена моторного масла и фильтра).

Porsche

Обкатка не требуется.

Volkswagen

Обкатка нужна. Первые 1000 км пробега нельзя превышать обороты двигателя более двух третей от максимума, выжимать полностью педаль акселератора, не буксировать прицеп. С 1000 до 1500 км рекомендуется постепенно увеличивать нагрузку. Замена масла не требуется, ТО-0 отсутствует.

ОБКАТКА ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ

Фирма Audi рекомендует режим обкатки не только для автомобилей с ДВС, но и для электромобилей. Его протяженность — 3000 км. В этот период возможен повышенный расход электроэнергии. Рекомендуются достаточно длительные поездки с умеренной манерой вождения.

А зачем нужна замена масла?

Как бы ни был высок уровень производства, когда детали соприкасаются первый раз, они притираются, сбивают друг с друга микронеровности и микровыступы. В большинстве пар трения, кроме поршневых колец, это происходит еще на заводе, при первых поворотах коленвала. Что бы ни говорил производитель — мы рекомендуем по окончанию обкатки заменить масло и масляный фильтр, причем использовать самое качественное масло из числа допущенных производителем.

После капремонта

После капитального ремонта мотора даже в хорошей мастерской мы бы порекомендовали обкатку в два раза более долгую, чем для нового двигателя. Например, многие мастера собирают двигатели с несколько меньшими зазорами по поршневой группе, чтобы уменьшить масложор. Тут уж точно надо менять масло после обкатки — еще и потому, что возможностей мойки блока цилиндров и других деталей у мастерских меньше, чем у завода.

Что еще обкатывается

В новом автомобиле в обкатке нуждается также трансмиссия и тормозная система. И если тормоза притираются за совсем небольшой пробег, то агрегаты трансмиссии прикатываются столько же, сколько двигатель. Особенно, если речь идет о полноприводном автомобиле с несколькими редукторами, в которых присутствует гипоидное зацепление. А это — все кроссоверы.

На новую Honda StepWGN в Японии еще до старта продаж собралась очередь на пять месяцев

Honda Motor 14 февраля начала сбор предварительных заказов в Японии на среднеразмерный вэн Honda StepWGN нового, шестого по счету поколения.

По состоянию на 14 февраля срок ожидания с момента оформления предзаказа до поставки составляет примерно пять месяцев как для бензиновой модификации, так и для гибридной. То есть первые клиенты получат StepWGN ориентировочно в июле. На новинку в Японии очень высокий спрос.

Пока Honda не раскрыли ни цен, ни детальных характеристик: они станут известны на полноценной премьере, которая состоится весной.

Модель предлагается в двух стайлинг-версиях: Air и Spada. Они различаются передом и «кормой», а конкретно: формой бамперов и решетки радиатора. У Air экстерьер спокойнее, у Spada — решетка увеличенной площади с «жирным» хромированным обрамлением и более выразительные бамперы.

Автомобиль доступен в двух модификациях: бензиновой и гибридной e:HEV (поддерживает езду только на электричестве). Для StepWGN предлагается передний и полный привод, для e:HEV — исключительно передний. Показатели мощности и экономичности пока остались не раскрыты.

В салоне может быть семь или восемь мест. В базовую комплектацию включена медиасистема с 11,4-дюймовым дисплеем, есть также телекоммуникационные сервисы Honda Connect. Задним пассажирам предложат потолочный экран диагональю 15,6 дюйма. Размерность цифрового щитка приборов — 10,2 дюйма.

Honda StepWGN прошлой генерации RP выпускается с 2015 года. Она предлагается с бензиновым турбомотором 1.5 мощностью 150 л.с. (сочетается с вариатором), а также с гибридной системой, состоящей из 2,0-литрового бензинового двигателя, вариатора и электромотора, совокупная отдача — 215 л.с. Гибрид может быть только переднеприводным, в то время как для бензиновой версии доступно и полноприводное исполнение.

Учредители — **Августовский Олег Робертович, Бахмисов Евгений Геннадьевич**
Главный редактор – Бахмисов Евгений Геннадьевич * www.pressmen.info**

Газета зарегистрирована в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Иркутской области. Свидетельство о регистрации ПИ N ТУ38-00771 от 21.08.2014 г.

«ПОЕХАЛИ!» (приложение к газете «Братская Ярмарка»), выходит по пятницам.

ТИРАЖ 10 000 * Цена **15 руб.**
Тел. (3953) **28-23-12**.
Адрес редакции: 665717, г. Братск, ул. Янгеля,122, каб.105, адрес издателя: 665717, г. Братск, ул. Янгеля, 122, Бахмисов Е.Г.
Подписной индекс: П6746
e-mail: *pressmen@bratsk.ru*

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ: **Центр.р-н:** типография, ул. Янгеля, 122, 1 этаж, к.105, т. **28-23-12**,
пос. Энергетик: ул. Наймушина, 4;
Осиновка: ул.Спортивная, 9, ДБ «Черемушки»
Вихоревка, Горького, 2А, «Надежда», 1 этаж
Редакция: 41-30-08, 8-952-621-73-12

Порядковый номер выпуска: N06 (1263)
Заказ:
Дата выхода: 18.02.2022 г.
Время подписи в печать:
Установленное: 8.00 18.02
Фактическое: 8.00 18.02

Наши группы: **vk.com/pressmen ok.ru/pressmen**

Записки менеджера дилерского центра: как «впарить» китайский «бюджет»

Автор после нескольких лет работы в сервисе перешел в продажники, да еще и к нелюбимым многими «китайцам». В этой статье расскажу нюансы внутренней кухни — как продаются китайские автомобили.

Салон у нас мультибрендовый, все менеджеры хотят продавать то, что пользуется повышенным спросом. «Старики» работают с ходовыми брендами. А со «шлаком» (FAW, Changan и прочий Dong Feng) пусть работает «молодежь»! Тем более что о лояльности бренду здесь речи не идет: надо просто «впарить» это случайному покупателю.

Именно так нам говорит руководитель на планерке, и именно такая дедовщина процветает в нашей «казарме».

И это легко понять! Во-первых, ты пришел работать в компанию, поэтому принимай ее законы. Во-вторых — в добром здравии и трезвом сознании эти автомобили брать никто не будет. Продажи малоизвестных «китайцев» идут только благодаря ажиотажу, очередям и бешеным накруткам на популярные бренды.

Есть среди продажников такое понятие: «подвести клиента к сделке». От первичного звонка и до торжественной выдачи автомобиля надо быть с ним в максимально плотном контакте. Сначала подбираете нужную комплектацию и цвет, затем держите в курсе этапов поставки, а в конце уже на прибывшую машину «вешаете» заранее согласованные с клиентом «допы».

Так вот это не про меня! Вернее, не про те автомобили, что продаю. У нас все продажи только из наличия в шоуруме! Повторюсь, ждать под заказ эти автомобили вряд ли кто захочет. Точнее, такое тоже бывает, но уж очень редко.

Покупают их, руководствуясь сиюминутным желанием. О! Кроссовер! На «автомате»! Дешево! Гарантия пять лет! Надо брать! При этом никто не спрашивает и не задумывается о «подводных камнях» такой покупки. Кто будет поддерживать гарантию, если представительство марки покинет РФ? Или что даже оригинальные каталоги запчастей дают лишь примерный номер детали! Заказанная деталь может не подойти вашему автомобилю, потому что производитель когда-то что-то поменял, а изменения в документацию не внес. Справедливости ради скажу, что такая ситуация не только с китайскими малоизвестными бюджетниками, но и даже у такого заметного игрока рынка, как Haval, встречается! Представляю, как тяжело будет владельцам после окончания гарантии или тем, кто ее условия изначально игнорирует...

Каков портрет нашего клиента? Самый разный. Например, мужчина 35 лет, несколько лет владеет переднеприводным Tucson 2008 года выпуска с мотором 2,0 литра. Пробег далеко за 200 000, и в машине он уже не уверен, хочет новый переднеприводный кроссовер при ограниченном бюджете.

Дедушка за 70 лет на Chevrolet Niva. Проходимость «Нивы» стала для него избыточна, а «последнюю в своей жизни машину хочет покомфортнее». Это его слова.

Женщина около 40 лет ездила на уже откровенно уставшем Форде Фокус 2 и ей понравился красный Changan — «Какой красавец!». Тут без комментариев.

Ну и, наконец, мужчина, приехавший за рулем Range Rover, купил в подарок жене

«машину побольше» вместо предыдущего Suzuki SX4 2012 года. Кстати, данный SX4 от одной хозяйки и с пробегом около 70 000 км в этот же день стал собственностью сотрудницы нашего салона. Удачно клиент зашел!

Все, что описано выше — это мои последние продажи. Как видите, клиент действительно очень разный.

Читателю, конечно, интересно, что приходится говорить покупателю и как уговаривать продать именно то, что мне нужно. Поделюсь и этим.

Как уже сказано — «допы» на 200 000 рублей и выше, очереди на несколько месяцев без фиксации цены заставляют клиента идти в автосалоны с автомобилями в наличии. А это как раз к нам. Далее — сравнение с конкурентами. Мы не пытаемся сравнивать имеющийся модельный ряд с «корейцами», с Рено или Ладой. Бессмысленно это. Поэтому сравниваем «китайцев» с...

Правильно — с «китайцами»!

А именно с «большой тройкой» китайских игроков рынка. Напомню, это Chery, Haval, Geely. Вам кажется, что такое сравнение явно не в нашу пользу? Не спешите с выводами!

Вспомните, кто наш клиент. Много лет ездит еще на «корейце» «старой закалки» с агрегатами от Mitsubishi, пенсионер, дама хоть и с заезженным, но все еще живым Фокусом. Да, наш потенциальный клиент — это прагматик, которому чужды современные технологии с турбомоторами и «роботами» на месте «нормальной КП».

Поэтому первое, на что мы обращаем внимание при сравнении с «Большой китайской тройкой», — это «автоматы»! У наших подопечных это классические гидротрансформаторные 6-ступенчатые КП. Ну а у той самой «Большой тройки» сплошь «роботы» с двумя сцеплениями и вариаторы. Исключение вроде только Atlas, однако это совсем другая ценовая категория.

Затем — двигатели. Само собой, показываем, что у нас моторы атмосферные и проверенные временем (можно подчеркнуть, что у Faw к разработке причастна Mazda, и умолчать, что у Changan впрыск непосредственный).

Ну и в случае с Changan, конечно же, переходим в салон! Мягкий пластик повсюду и вообще качество восприятия его (салона) ставят этот бренд в приоритет. В этой ценовой категории, естественно. Можно сказать, Тигуан по цене Соляриса. Это применимо только к салону!

Ну а теперь — к ценам. Конечно, накидывать цифры сверх рекомендованной розничной цены на данные автомобили — это путь к остановке продаж. Не накидываем. Продаем именно по прайсу. Но и скидок в минус от прайса, как в былые времена, тоже не предлагаем. Почему — расскажу чуть ниже.

«Допы»? Конечно же, они есть! В нынешних условиях продавать совсем без них будет приравниваться к убыткам. Естественно, такова позиция руководства. «Допы» есть, надо же нам зарабатывать. Однако ценники не завышены. Если аксессуар стоит 10 000 рублей, то и продадим за 10 000 рублей. Никаких в пять-десять раз дороже. Что устанавливаем? Обязательно защиту картера и «брызговики». Далее уже включаем собственную фантазию и в ход идут «ветровики», «мухобойки» и прочее. Что есть на складе, то и ставим, проще говоря.

Сумма, на которую «обвешаны» готовые машины в шоуруме — 30 000–40 000 рублей. Согласитесь, в нынешних условиях, когда счет оборудования идет на многие сотни тысяч, а то и миллионы, это «по-божески». То есть у нас вы можете купить новый автомобиль с пятилетней гарантией всего на 30 000–40 000 рублей дороже рекомендованной цены. Расскажите об этом в салоне с «корейцами».

Читателю может показаться, что шоурум у нас забит всеми возможными моделями и модификациями и можно выбирать что хочешь. К сожалению, это не так. Кризис полупроводников коснулся всех, и наш модельный ряд не исключение. Поэтому даже штучные продажи идут быстрее, чем штучные поставки. И продажи в октябре и ноябре даже позволили руководству снизить план на декабрь! Для того, чтобы менеджеры в погоне за заработком не распродали весь шоурум до Нового года.

Ближайшая поставка ожидалась только в феврале, а пустовать автосалон ну никак не должен был. Поэтому в нашей работе возможен такой вот парадокс — можно продавать меньше, а зарабатывать больше. На все воля... руководства.

При этом не думайте, что какой-нибудь FAW X40 стоимостью в 1,3 млн обходится дилеру по закупочной цене в 500 000 рублей. На самом деле маржа на этот «бюджетный» автомобиль — 50 000! Да, всего лишь полтинник! А «дорогущий» и почти никому не нужный Changan CS75 имеет ценник под 2 млн рублей и маржу в 100 000. Так попробуй его продай!

Зарплата? Она складывается из множества показателей, и каждый из них привязан к доходу дилерского центра.

С машины менеджер получает 4% от дохода. Не путайте, не от рыночной цены, а от дохода! Т. е. тот самый Changan CS75 с маржой в 100 000 принесет мне в зарплатной ведомости 4000 рублей! Немного, потому и бегать к руководителю и выбивать скидки, равно как продавать «голую» машину, нам совсем невыгодно. И поэтому никаких скидок от прайса.

Далее «допы». Это еще 10% от дохода в зарплату. «Допы» на 30 000 рублей имеют доход в лучшем случае 15 000–20 000, а иногда меньше.

Итого с учетом «допов» в зарплатную ведомость мне «натикало» 6000 рублей с продажи автомобиля стоимостью 2 млн. Или, что более частое явление — в зарплату упало 4000 рублей за автомобиль стоимостью в 1,5–1,6 млн рублей + «допы» на 40 000. На эти деньги мне не выжить! Но тут нас выручает трейд-ин.

В нашем салоне схема немного отличается от общепринятой, и менеджер по продажам новых автомобилей также продает и б/у. И, естественно, принимает.

Поэтому нам, менеджерам по продажам, выгодно продавать автомобили именно с использованием трейд-ин. Выгодно это и клиенту. Ему будет скидка от производителя в 30 000–50 000 рублей, а нам — компенсация от того же производителя в 15 000–40 000.

Но нас уже интересует не компенсация, а личный доход с проданного б/у автомобиля! В зарплату пойдет 10% от прибыли компании. Продали с доходом в 100 000 (это бывает очень редко) — получи к зарплате 10 000 рублей. Ну а более реальная и усредненная цифра — это доход 50 000 рублей и 5000 рублей в зарплатную ведомость. Уже неплохо.

Минус в этой схеме — это срок продажи б/у автомобиля. Ведь он может продаться и не в этом месяце, соответственно, и доход получишь, только когда продашь!

Кстати, на страховках и кредитах мы ничего не зарабатываем. В некоторых салонах да, но у нас нет.

В итоге уровень зарплаты «в рынке»: тысяч 100 при хорошем раскладе получить можно. Например, мой знакомый, продавая Киа, имеет в среднем такую же зарплату, при этом выполняя гораздо больший план. Правда, он не занимается трейд-ин. Хотя эта работа много сил не отнимает.

Соответственно, и «побегать» для выполнения плана ему надо побольше. Чуток план не выполнил — и зарплата ниже моей, ну а если перевыполнил, то больше. В среднем же, повторюсь, — примерно одинаковый доход. Именно поэтому я не рвусь переходить работать с более «именитым» брендом, несмотря на особенности модельного ряда и клиентов. И даже несмотря на «особенности» руководства и методов подсчета зарплаты. Поверьте, «особенности» есть в продажах везде. Учитывая прогнозы о еще большем повышении цен в массовом сегменте, знаю точно — без продаж не останусь.

Дром

Вот так подаются объявления в газету

Срочные и реклама - платно:

в отделах рекламы:

- **Центр**: ул. Янгеля, 122, типография, 1 этаж, каб.105, **т. 41-30-08, 8-952-621-73-12** (оплата наличными, безнал., на Сберкарту)
- **Энергетик**: ул. Наймушина, 4
- **Осиновка**: ул. Спортивная, 9, ДБ «Черемушки», **тел. 266-058**
- **г. Вихоревка**, ул. Горького, 2А, маг. "Надежда", 1 этаж
- **г. Иркутск**, ул. Семена Лагоды 4/5, оф 2, **тел. 8-983-465-80-40**
- **по телефонам 270-270, 8-950-085-1000**
- **На сайтах: pressmen.info, 563.miroplat.ru** (оплата через СМС, картой, эл. деньгами и пр.)

Частные бесплатные (публикуются в течение 2 недель):

- **по почте:** 665717, Братск-17, ул. Янгеля-122, редакция
- **по телефону** по тел. **41-30-08** (в рабочее время)
- **через СМС или Viber** на номер **8-950-057-60-60**
- **на e-mail** pressmen@bratsk.ru, night-l@mail.ru
- **через фирменный почтовый ящик:** на здании братской типографии - Янгеля, 122
- **через форму на сайте** www.pressmen.info
- **в группах** vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen, facebook.com/pressmen.info instagram.com/pressmen.info

Справки по тел. 28-23-12, 41-30-08 (редакция)

Hyundai вывела на тесты Solaris следующего поколения

Hyundai Motor начала тестировать Hyundai Solaris следующего поколения на дорогах общего пользования. Пока кузов автомобиля полностью замаскирован, но некоторые выводы уже можно сделать.

Отметим, что на снимках запечатлен не Solaris в чистом виде, а Verna или Accent: под такими именами на разных рынках продают ближайших родственников Соляриса. В частности, Verna для Китая в пока еще актуальном поколении почти полностью унифицирована с российским седаном по кузову, но у нее другая светотехника, бамперы и крышка багажника, не говоря о разнице в салоне и по моторной гамме. Не исключено, что аналогичный уровень различий будет сохранен и в следующей генерации.

По отдельным признакам прототип Verna/Accent напоминает старшего брата — Hyundai Elantra седьмого поколения. На это намекают задняя стойка крыши и фонари. Появится ли на бюджетном седане столь же сложная пластика кузова с многочисленными гранями и подштамповками — пока вопрос.

О техническом оснащении пока мало что известно. Ходят слухи, что на некоторых рынках автомобиль планируют оснащать 1,5-литровыми бензиновыми и дизельными двигателями с технологией мягкого гибрида.

Сроки появления Verna/Accent/Solaris не называются. Со сменой поколений для России автомобиль продолжат выпускать на заводе компании в Санкт-Петербурге.

Напомним, второй Hyundai Solaris производят в России с 2017 года. В 2020-м он пережил рестайлинг. По итогам 2021 года в стране был продан 61 061 автомобиль, что на 23,9% больше показателя 2020-го. Сегодня Hyundai Solaris стоит в России от 1 005 000 рублей.

На приобретение паромов для Братского района нужно 6 миллионов рублей

Деньги планируют изыскать при корректировке действующего бюджета Иркутской области. Об этом заявил губернатор Иркутской области Игорь Кобзев – сообщает информационное агентство «ТК Город» со ссылкой на газету «Восточно-Сибирская правда».

Как сообщалось ранее, жители заморских посёлков Братского района (Добчура и Харанжино) были обеспокоены тем, что паромное сообщение с «большой землей» может прерваться из-за проблем с лицензированием деятельности муниципального перевозчика. По решению Арбитражного суда Иркутской области администрация Братского района должна была расторгнуть договор с муниципальным предприятием «Вектор», которое занималось обслуживанием двух паромных переправ.

По словам губернатора, у проблемы сейчас есть несколько вариантов решения. Один из них – покупка новых паромов в лизинг.

– Мы сейчас находимся в диалоге по этому вопросу с мэром Братского района Александром Дубровиным. Для покупки необходимо 6 миллионов рублей, эту сумму планируется обсудить в ходе корректировки бюджета на 2022–2023 годы, – сообщил Игорь Кобзев.

Паромные переправы, которые соединяют заморские посёлки с остальными населёнными пунктами района, действуют весной, летом и осенью до замерзания Братского водохранилища. В зимний период для связи посёлков используются ледовые переправы.

Центробанк разъяснил, кому не грозит наказание за отсутствие техосмотра

Даже если легковой автомобиль попал из-за неисправности в ДТП и у него нет действующей диагностической карты, то в том случае, если его владелец – физическое лицо, страховщик не вправе требовать с него возмещения расходов пострадавшим. Такое важное для всех разъяснение дал страховщикам Центробанк, придав и без того добровольному техосмотру еще больше добровольности, пишет Российская Газета.

Напомним, что после того, как техосмотр для легковых автомобилей физических лиц стал добровольным, у этих самых лиц возникла масса опасений. Главные – не начнут ли их штрафовать за отсутствие действующей диагностической карты с 1 марта, когда вступят в силу поправки в Кодекс об административных правонарушениях, которые вводят за это штраф? И как быть с положением закона об ОСАГО, который предусматривает, что в случае, если ДТП совершено по причине неисправности легкового автомобиля, у которого нет действующей диагностической карты, страховщик вправе взыскать с него все, что он заплатил пострадавшим в этом ДТП?

По поводу штрафа Госавтоинспекция пояснила, что он будет накладываться на тех водителей, которые управляют транспортным средством без диагностической карты, которую получить обязаны. То есть только на водителей грузовиков, автобусов, такси и легковых автомобилей, принадлежащих юридическим лицам или задействованных в коммерческой деятельности или в служебных целях. Владельцам легковушек – физическим лицам ничего не грозит.

А теперь и Центробанк дал разъяснение страховщикам. В нем говорится, что, согласно исправленной редакции закона о безопасности дорожного движения, не подлежат техосмотру легковые автомобили и мототранспортные средства, принадлежащие на праве собственности физическим лицам и используемые ими исключительно в личных целях, не связанных с иной деятельностью. В том числе с предоставлением услуг по перевозке пассажиров и багажа легковым такси, осуществлением перевозок пассажиров, использованием личного транспорта в служебных целях. Предъявление страховщиком регрессных требований к лицу, причинившему вред по основанию, предусмотренному законом об ОСАГО, возможно только в случаях, когда транспортное средство виновника дорожно-транспортного происшествия подлежит техническому осмотру в соответствии с законодательством.

То есть страховщик может предъявить регресс виновнику аварии, если он управлял автобусом, такси, грузовиком, оборудованным для перевозки пассажиров, а также спецтранспортом, предназначенным для перевозки опасных грузов, если срок действия диагностической карты на этот автомобиль истек.

Страховщик может выставить регрессные требования виновнику ДТП, если он управлял неисправным грузовиком, а также легковым автомобилем, принадлежащим юридическому лицу либо используемым для коммерческой деятельности или в служебных целях, если на момент ДТП срок действия диагностической карты истек.

Водителю легковушки, принадлежащей физическому лицу, страховщик не может выставить регресс, даже если ДТП произошло из-за неисправности автомобиля и у него не было диагностической карты. Ведь техосмотр он может проходить по собственному желанию.

Бесплатные объявления принимаются по тел. 41-30-08 (в рабочее время), 8-950-057-60-60 (СМС или Viber) и публикуются в порядке очереди

БЫВАЕТ...

Когда работал в банке, в офисе делали ремонт. Ремонт делали частями, чтобы не закрывать офис полностью. Дошла очередь до кассы. Из кассы все вынесли. Стали убирать мебель, всех предупредили, чтобы не задевали тревожные кнопки, иначе приедут мальчики по вызову. Естественно, кто-то задел. Приезжают суровые дядьки в бронниках, как-никак вызов из банка, и их взору предстает сюр: касса на распашку, куча народа внутри. Сейфы открыты, бабла нет. Кассовых машин нет. Куча людей выносят последнее – мебель и все им весело улыбаются.

ꕥꕥꕥ

Об относительности мировосприятия

Почти 10 лет назад довелось мне работать на арктических островах со студенткой. Отношения были чисто рабочие – это предупреждение для тех, кто читает в надежде на клубничку. Полтора месяца мы бродили в грязище вдоль побережья, копали ее и тонули в ней же, мерзли и мокли в море и под дождями со снеговыми зарядами. За все это время не видели ни одного человека, зато живности кругом хватало: песцы, лемминги, чайки, белухи и прочая живность. Студентка все ждала белого медведя, но было непонятно: хочет она его увидеть, чтобы увидеть, или чтобы как следует испугаться и понять, каково это – испугаться по-настоящему.

Ружье у меня с собой было, но иллюзий на его счет я не имел: чтобы завалить белого медведя в ближнем бою из двустволки надо иметь очень большой блат у Бога или взвод боевых ангелов, однако ни того ни другого у меня не было. Но время шло, а медведи обходили нас стороной...

В середине августа море очистилось ото льда совсем, и мы начали вдольбереговые маршруты на надувной лодке. Чтобы не таскать с собой лишнее барахло, палатку оставили в базовом лагере, а жили в маршрутах в лодке, под тентом. Лодку на берег вытаскиваешь, барахло из нее вдоль бортов снаружи ставишь – и получаешь квартиру размером 1.1 на 3.5 м, хорошая однушка на двоих:) В спальниках на надувном днище – одно удовольствие! В тенте были прозрачные вставки-окошки, так что светло и все видно.

Как-то после шторма, немного промокнув, вытащились на берег меж двух холмов, организовали пространство, поели и залегли спать. Ружье я всегда клал заряженным на надувной борт лодки, так что моя готовность к отражению неожиданностей складывалась из времени на то, чтобы проснуться, и чтобы протянуть руку, т.е. секунд 5 на все про все.

Ночь полярного дня, сумерки, по тенту слабо шумит моросюн, в спальнике тепло и сухо... Студентка тоже почти с головой в своем спальнике, лежим валетом. Дрыхну.

Вдруг раздается мощный удар по тенту и почти сразу – второй! Спросонок первое ощущение – землетрясение! Лодка качается! Открываю глаза. Надо мной покосившийся с одного боку тент, в нем окошко, покрытое каплями дождя, в окошке – морда медведя с выражением «Че это вы там делаете?!»

Потом морда отодвигается, появляется лапа с когтями и хреначит (с точки зрения мишки – не сильно) по дуге тента. Дуга лопается, в окошке появляются пять дырочек веером. «Ах ты ж падла, мы же теперь промокнем!» – думаю я и со всей силы бью ладонью по баллону лодки. Раздается гулкий удар, медведь от неожиданности отскакивает, и его становится видно целиком. Здоровый, гад! Размером почти с лодку... От удара на меня сваливается с баллона ружье, я его высовываю из-под тента и даю дуплет в воздух. Медведь отскакивает чуть дальше и ожидает продолжения шоу: надо же – три раза всего потрогал какую-то упругую инопланетную фигню и столько сразу событий со звуковым сопровождением.

Я быстро перезаряжаю ствол, беру еще пару патронов в руки, впрыгиваю в болотники и в одних трусах выпрыгиваю из лодки. Краем глаза успеваю увидеть: студентка сидит в лодке, не вылезая из спальника и МОЛЧА и очень СПОКОЙНО смотрит на шоу с другой стороны баррикад. Из меня же адреналин бьет фонтаном: в трусах на медведя – это даже для меня круто. Помня, что лучшая защита – наступление, бегу на медведя, чвакая по размокшей тундре болотниками на босу ногу, ору что-то типа «Пошел вон, козел белобрысый!» (не матерюсь, рядом дамы!). Ствол в руках, но не стреляю...

До мишки метров 20, он сидит на попе и смотрит на клоуна. Метрах в пяти от него мы не выдержали – я остановился (ну не прыгать же на него!), а он, наоборот, встал (ХЗ, чего от этой обезьяны ждать...)

Несколько секунд мы смотрели друг на друга. «Миша, ну я не могу не прогонять тебя, там же студентка!». Это я сказал вслух, потому что надо было что-то сказать. «Да ладно, я понял. Давай я сделаю вид, что тебя испугался, но имей в виду, это я чисто так, для отвода глаз» – это сказали мишины глаза. Медведь развернулся и неторопливо побежал вглубь острова, а я пошел за ним. Он оглянулся – ты идешь? – я выстрелил в воздух.

Тут он перешел на трусцу, я побежал за ним, постреливая в воздух. Через 50 метров у меня кончились патроны и я остановился, а медведь – нет. Он так и убежал неторопливо за холм. Я подождал немного, увидел его на следующем холме и понял, что он ушел по-честному. Мокрый от дождя, адреналина и пота я пошел к лодке. Студентка так и сидела в ней, не шевелясь, и глядя на меня. «Ушел, можно спать дальше». «А он не вернется?». «Кто его знает, но надеюсь, что нет». «Красивый медведь» – сказала она и легла спать. Я залез в спальник, немного выправил тент, и долго думал, пока не заснул, почему же я, опытный полевик, так дрожал и стремался этого медведя, пока мы с ним гонялись, а студентка молча и спокойно на все это смотрела и даже не испугалась? Что ж я, совсем никудышный трус?

Утром за завтраком спросил ее о наболевшем. Она с удивлением посмотрела на меня и говорит: «Вы же моей маме пообещали, что вернете меня целой и невредимой, чего мне было бояться? Я же Вам верю!» Я застыл, переваривая услышанное. Вот почему я так боялся – за меня никто никому ничего не обещал! А она добавила: «Тем более Вы так бегали в трусах по тундре за медведем, Вас любой испугался бы!».

Я до сих пор не могу понять, был ли это комплимент или я правда такой страшный. И до сих пор стараюсь найти перед полевыми работами кого-нибудь, кто кому-нибудь пообещает, что я вернусь. Мне так спокойнее.

ꕥꕥꕥ

Еду в полупустой электричке. Заходит бабка с недовольным видом и ищет, к кому бы прицепиться. Села рядом со мной, напротив нас парень, лет 20. Цокала языком, разглядывала его: волосы лохматые, оранжевые джинсы, яркая футболка. Прокомментировала его внешность и завершает: «Ну и чего ты ходишь так? Клоун, что ли?»

Парень с покерфейсом включает на телефоне весёлую музыку из детского мультика, достаёт из рюкзака три яблока и жонглирует, глядя на бабку. Молча. Не мигая. Это было прекрасно!

ꕥꕥꕥ

Родители в молодости общались в одной компании, но знакомы были шапочно. Как-то вечером папа шёл по плохо освещённой улице, и к нему пристали два отморозка, стали провоцировать на драку.

Когда отец уже решил, что без драки не обойдётся, почувствовал, что его грубо дёргает за руку девушка, даёт ему смачного леща и громко благодарит хулиганов за то, что нашли бухого @удака, а то он дома три дня не был. Те с опешившими лицами предпочли ретироваться.

Мама была приглашена на свидание.

ꕥꕥꕥ

Летом менял права. Естественно, нужна справка от психиатра. Не знаю, как в других городах, а у нас надо прямо в психушку ехать. Приехал, хожу, ищу кабинет, который мне нужен. И вдруг взгляд падает на зеркало, стоящее в коридоре.

Оказывается, что если смотреть под определённым углом, видна какая-то раздевалка, а там – две то ли практикантки, то ли просто молодые медсестры. Халатики сняли, на вешалку повесили и стоят, болтают топлес. ЖАРА! Ну, я и засмотрелся.

Из грёз вывел меня низкий женский голос: «ЧЕЙ ПРИДУРОК БЕЗ ПРИСМОТРА ГУЛЯЕТ?». Смотрю вокруг, потом – в зеркало и понимаю, что придурок – это я. На мне – льняной костюм дорогой, но в интерьере психушки он смотрится, как пижама. И глуповато-счастливое выражение морды лица. К тому же, небритый, но налысо стриженый! За справкой пришёл через неделю.

ꕥꕥꕥ

Зацепила меня эта история:

Есть такая международная регата "The Tall Ships Races", в которой участвуют парусники со всего мира. Причем в экипажах должно быть не менее половины в возрасте от 15 до 25 лет.

Проходила такая регата и в 2000 году. Участвовал в ней наш барк «Крузенштерн». Начался последний этап. Старт из канадского Галифакса, а финиш в Амстердаме.

Лидерство практически с самого начала захватил «Крузенштерн», но тут приходит сигнал бедствия – на польской шхуне «Погория» с мачты сорвалась одна из участниц Джоанна Церлинска. Девушка осталась жива, но получила тяжелые травмы. На борту врача не было, капитан «Погории» Андрей Шлеминский отправил сигнал «SOS», но на него никто не откликнулся, хотя несколько судов было рядом. Тогда было отправлено радио непосредственно на «Крузенштерн», где были высококвалифицированные врачи. Капитан нашего парусника Геннадий Коломенский принимает решение прервать гонку и дождаться польского парусника. При встрече в условиях сильного волнения удалось переправить пострадавшую на «Крузенштерн», где ей оказали первую помощь. К сожалению состояние девушки было тяжелым, операцию в море провести не удавалось, поэтому барк развернулся в обратную сторону и направился на максимальной скорости к берегам Канады, где передал пострадавшую спасательной службе.

После этого «Крузенштерн» продолжил участие в гонке. Спасательная операция заняла 44.5 часа. Понятно, что о какой либо победе речи уже не шло – другие участники опережали барк на 600 миль, но экипаж не сдавался.

И тут случилось чудо -- основной состав гонки попал в штиль, а «Крузенштерн» оказался в полосе циклона с сильным попутным ветром. В итоге наш корабль вышел на первое место и выиграл гонку.

Наградой стал «Мировой кубок портов Канады».

А уж когда жители Амстердама узнали о спасении польской участницы, то на «Крузенштерн» началось настоящее паломничество.

Как говорится, вот об этом нужно снимать фильмы!!!!

P.S. Девушка выздоровела.

P.P.S. К сожалению, не обошлось и без ложки дегтя – команда второго польского судна «Дар Младежи» подала аппеляцию в судейскую комиссию с требованием дисквалификации «Крузенштерна»...

ꕥꕥꕥ

Я играю в одну онлайн-игрушку в ВК.

И вот там один согильдиец однажды опоздал на войну кланов и объясняет в чате – я, мол, только что из шахты.

Оказывается, он шахтёр.

Самый настоящий шахтёр. Работает в шахте. Уголь добывает.

Да ещё и где-то под Донецком.

Да ещё и получает на наши деньги тысяч пятнадцать.

Я как-то сразу понял, что мне нравится и моя работа, и моя зарплата, и даже метро в час пик.

ꕥꕥꕥ

Недавно, зная о предстоящей проверке пожарной службы, отрядил меня директор зарядить огнетушители. Медичка со мной увязалась, надо говорит несколько аптечек купить и по цехам раздать. Едем на базу. В коробке на заднем сиденье аптечки, в багажнике десяток огнетушителей. Останавливает гаишник:

— Аптечка есть?

Открываю коробку... Гаец:

— Огнетушитель есть?

Открываю багажник... Гаец смотрит на меня и говорит:

КУПЛЮ

"ТОЙОТУ" 1992-2009 г.в. (АКП, бензин), можно с небольшими дефектами по разумной цене. Расчет наличными, оформление документов за один день

8-908-667-33-99

Реклама

АО "Группа "Илим"

РЕАЛИЗУЕТ:

ILIM

Год закупки	№ материала	Наименование материала	ЕИ	Кол-во	Принадлежность к технике
24.11.2016	2000101486	Вентилятор AT 327465	ШТ	2	John Deer процессор John 4D 00131
18.08.2018	2000124402	Потенциометр F040604	ШТ	1	John Deer ВПМ 953M
24.11.2016	2000135498	Гидрошланг 4413856	ШТ	2	John Deer ПОГРУЗЧИК 54D
24.11.2016	2000160886	К УДАЛЕНИЮ Испаритель 4464352	ШТ	1	HITACHI Z200, Z210W
24.11.2016	2000160886	К УДАЛЕНИЮ Испаритель 4464352	ШТ	2	HITACHI Z200, Z210W
24.11.2016	2000175010	Датчик WA120501	ШТ	1	John Deer процессор John 4D
25.01.2018	2000175010	Датчик WA120501	ШТ	1	John Deer процессор John 4D
24.11.2016	2000260313	Жгут проводов FF104598	ШТ	1	John Deer ПОГРУЗЧИК 54D
21.11.2017	2000260313	Жгут проводов FF104598	ШТ	1	John Deer ПОГРУЗЧИК 54D
11.05.2018	2000075604	уплотнение 6T8439	ШТ	3	Бульдозер Caterpillar D6G Series 2XL
15.05.2018	2000075604	уплотнение 6T8440	ШТ	1	Бульдозер Caterpillar D6G
23.01.2018	2000086395	ПРОКЛАДКА R116516	ШТ	1	трелевочный трактор JD 00027 618857
08.11.2018	2000086395	ПРОКЛАДКА R116516	ШТ	1	трелевочный трактор JD 00027 618857
14.02.2018	2000086395	ПРОКЛАДКА R116516	ШТ	1	трелевочный трактор JD 00027 618857
28.02.2018	2000231201	Комплект уплотнений AHC13362	ШТ	1	Харвестер PONSSE OYJ 16225
28.02.2018	2000231201	Комплект уплотнений AHC13362	ШТ	1	погрузчик John Deer 2054
12.11.2018	2000231201	Комплект уплотнений AHC13362	ШТ	1	Харвестер PONSSE OYJ 16225
02.02.2018	2000303565	Кольцо уплотнительное 2204335	ШТ	2	Грейдер CAT 140 M 01491 PP9461
02.02.2018	2000303566	Кольцо уплотнительное 2204336	ШТ	2	Грейдер CAT 140 M 01491 PP9461
08.08.2018	2000311045	Шланг 3809474	ШТ	2	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000311046	Шланг 3809473	ШТ	2	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000311047	Шланг 3809475	ШТ	1	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000311049	Шланг 3809476	ШТ	1	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000311094	Шланг 3071435	ШТ	2	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000311103	Шланг 3749153	ШТ	2	Бульдозер Caterpillar D6K
08.08.2018	2000319300	Прокладка 4374170	ШТ	1	Бульдозер Caterpillar D6K
25.10.2018	2000114903	Уплотнительное кольцо U17409	ШТ	1	погрузчик John Deer 2054
03.05.2017	2000121956	Прокладка T236801	ШТ	1	погрузчик John Deer 2054
25.08.2017	2000287093	Прокладка R26228	ШТ	2	погрузчик John Deer 2054
25.08.2017	2000287093	Прокладка R26228	ШТ	2	погрузчик John Deer 2054
25.08.2017	2000287095	Прокладка R26227	ШТ	2	погрузчик John Deer 2054
17.06.2020	2000114903	Уплотнительное кольцо U17409	ШТ	1	погрузчик John Deer 2054
02.10.2019	2000231201	Комплект уплотнений AHC13362	ШТ	1	погрузчик John Deer 2054
08.08.2018	2000223458	Кольцо уплотнительное 6V-8398	ШТ	6	Бульдозер Caterpillar D6G
11.07.2019	2000354388	Прокладка 7D8441	ШТ	5	Бульдозер Caterpillar D6G
11.07.2019	2000354452	Прокладка 7D8439	ШТ	5	Бульдозер Caterpillar D6G
11.07.2019	2000354455	Прокладка 9D7047	ШТ	2	Бульдозер Caterpillar D6G
15.05.2018	2000075604	уплотнение 6T8439	ШТ	1	Бульдозер Caterpillar D6G

Список неликвидных товаро-материальных ценностей можно найти по ссылке в интернете: https://tinyurl.com/yckn2fm4

За более полной информацией просим обращаться: АО "Группа "Илим" в г.Братске, Дирекция по закупкам, отдел по продажам избыточных активов, в рабочие дни с 9[00] до 17[00] час.

Контактный тел.: 49-63-45

e-mail: elena.tetyushkina@brk.ilimgroup.ru

Europa Plus 101.2

БОЛЬШЕ ХИТОВ!
БОЛЬШЕ МУЗЫКИ!

№1 в РОССИИ*

EUROPAPLUS.RU 12+

Почитать новости - pressmen.info * Соцсети - vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen, facebook.com/pressmen.info, instagram.com/pressmen.info

В отделе рекламы (тел. 41-30-08, 8-952-621-73-12) принимаются срочные объявления (50 руб.). Рекламу и объявления можно подать через сайты pressmen.info и 563.miroplat.ru (оплата: СМС, картой и т.д.)

TOYOTA

ЛЕКСУС-IS250	2007 г.	V-2500, АКПП, серебристый, пробег 224 тыс., руль левый, комплектация Sport, ХТС	1100 тыс.	8-902-567-16-53.
ЛЕКСУС-LX470	1999 г.	V-4700, АКПП, 4WD, бежевый, пробег 215 тыс., руль левый, обслужен, дорогой охранный комплекс, 2 комплекта литья	1300 тыс.	8-924-272-73-54.
ЛЕКСУС-NX200	2015 г.	V-2000, вариатор, серый, пробег 54 тыс., руль левый, комплектация Comfort, кожаный салон, своевременное обслуживание, иммобилайзер, новый аккумулятор	2460 тыс.	8-983-418-81-17.
ТОЙОТА-АВЕНСИС	2005 г.	V-2000, АКПП, серый, пробег 275 тыс., руль левый, ХТС	580 тыс.	8-950-074-05-61.
ТОЙОТА-АВЕНСИС	2008 г.	V-1800, МКПП, зеленый, пробег 260 тыс., руль левый, полностью обслужен, подогрев кресел, мультируль, android-магнитола, навигация, камера, аудиосистема, 2 комплекта резины, сигнал. с а/з	570 тыс.	8-950-149-08-97.
ТОЙОТА-АЛЛИОН	2002 г.	V-1800, АКПП, белый, пробег 296 тыс., ХТС	405 тыс.	8-924-545-46-00.
ТОЙОТА-АУРИС	2007 г.	V-1600, робот, хэтчбек 5 дв., серый, пробег 145 тыс., руль левый, котел	550 тыс.	8-924-610-69-20.
ТОЙОТА-ВИШ	2013 г.	V-1800, вариатор, черный, пробег 111 тыс., б/п по РФ, макс. комплектация, новая японская резина, красивое литье, чехлы, состояние нового	1380 тыс.	8-952-621-71-28.
ТОЙОТА-ИПСУМ	1996 г.	V-2000, АКПП, серый, пробег 252 тыс., ХТС	365 тыс.	8-924-545-46-00.
ТОЙОТА-ИСИС	2009 г.	V-1800, АКПП, зеленый, пробег 112 тыс., ХТС, сигнал., магнитола	800 тыс.	8-908-779-79-38.
ТОЙОТА-КАМРИ	1996 г.	V-1800, АКПП, серый, пробег 820 тыс., ХТС, сигнализация со всеми функциями, магнитола, котел	240 тыс.	8-950-057-70-00.
ТОЙОТА-КАРИНА	1998 г.	V-1800, АКПП, серебристый, пробег 316 тыс., ХТС, хорошая акустика, литье	265 тыс.	8-902-179-58-53.
ТОЙОТА-КАРИНА-ED	1994 г.	ХТС	220 тыс.	8-984-275-16-02.
ТОЙОТА-КЛЮГЕР-V	2001 г.	V-3000, АКПП, серый, пробег 215 тыс., ХТС	720 тыс.	8-952-628-96-94.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА	2001 г.	V-1500, АКПП, белый, ХТС, сигнал. с а/запуском, котел 220 В	380 тыс.	8-964-118-09-99.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА	2005 г.	V-1400, МКПП, голубой, пробег 415 тыс., руль левый	450 тыс.	8-924-718-98-84.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА-АКСИО	2006 г.	V-1500, вариатор, серебристый, пробег 180 тыс., ХТС, литье, резина зима-лето, музыка, сигнал. с а/з, камера	580 тыс.	8-999-682-83-63.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА-АКСИО	2008 г.	V-1500, вариатор, серебристый, пробег 156 тыс., ХТС, музыка, сигнал., хорошая резина	570 тыс.	8-924-619-48-28.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА-СПАСИО	1997 г.	V-1600, АКПП, белый, пробег 300 тыс., требуется ремонт, на ходу	100 тыс.	8-952-629-00-23.
ТОЙОТА-КОРОНА	1993 г.	V-1600, АКПП, зеленый, пробег 250 тыс., ХТС, сигнал. с а/з и о/с, новая зимняя шипованная резина + комплект летней, 2 комплекта литья	245 тыс.	8-904-149-74-44.
ТОЙОТА-КОРОНА	1995 г.	V-1800, АКПП, зеленый, пробег 285 тыс., в РФ с 2005 г., конструктор, котел 220 В, литье, музыка, ветровики	235 тыс.	8-914-921-19-80.
ТОЙОТА-РАУМ	1997 г.	V-1500, АКПП, серый, пробег 290 тыс., ХТС	210 тыс.	8-983-693-11-16.
ТОЙОТА-СПРИНТЕР	1997 г.	V-1300, АКПП, белый, пробег 273 тыс.	220 тыс.	8-964-262-12-88.
ТОЙОТА-ФАНКАРГО	2001 г.	V-1300, АКПП, красный, пробег 235 тыс.	225 тыс.	8-950-101-88-96.

Alfa Romeo Audi BMW Buick Cadillac Chevrolet Chrysler Daewoo

АУДИ-А4	2011 г.	дизель, V-2000, вариатор, бежевый, пробег 59 тыс., руль левый, ОТС, бежевая кожа, новая резина зима-лето	1199 тыс.	8-914-948-45-44.
АУДИ-Q7	2007 г.	V-4200, АКПП, 4WD, серый, пробег 260 тыс., руль левый	980 тыс.	8-908-666-62-30.
ДАЙХАЦУ-ПИЗАР	2001 г.	V-1500, МКПП, серый, пробег 170 тыс., расход 5-7 л, требует диагностики двигателя и ремонта, нет аккумулятора	155 тыс.	8-950-130-60-00.
КИА-РИО	2020 г.	V-1400, АКПП, белый, пробег 38 тыс., руль левый, комплектация Comfort, ОТС, литье, магнитола USB, чехлы из экокожи, хорошая сигнализация	1250 тыс.	8-924-624-82-00.
МАЗДА-ПРЕМАСИ	1999 г.	V-1800, АКПП, серебристый, пробег 240 тыс., люк, ХТС	320 тыс.	8-950-074-81-87.
МЕРСЕДЕС БЕНЦ S-класс	2003 г.	V-4300, АКПП, 4WD, фиолетовый, пробег 112 тыс., салон бежевая кожа, двойные тонир. стекла, эл. сиденья с массажем, люк, акустика Bose, ТВ, навигация, телефон, ксенон, резина зима-лето	620 тыс.	8-904-150-00-11.
НИССАН-ЦЕФИРО	1995 г.	V-2000, АКПП, синий, пробег 300 тыс., ХТС, сигнал. с а/з и о/с	260 тыс.	8-914-947-58-53.
СУЗУКИ-ЭСКУДО	1999 г.	V-2500, АКПП, 4WD, зеленый, пробег 250 тыс., комплектация V6	450 тыс.	8-908-643-88-89.
ФОЛЬКСВАГЕН ГОЛЬФ	2011 г.	V-1600, робот, хэтчбек 5 дв., золотистый, пробег 142 тыс., климатконтроль, мультируль, 8 подушек, аудисистема, охранный комплекс с GPS, 2 комплекта колес	695 тыс.	8-914-008-10-20.
ФОЛЬКСВАГЕН-ДЖЕТТА	2016 г.	V-1600, АКПП, белый, пробег 46 тыс., руль левый	1299 тыс.	8-914-008-74-84.
ФОЛЬКСВАГЕН-ТИГУАН	2013 г.	4WD, ХТС	1210 тыс.	8-902-567-02-62
ХЕНДЭ-ГЕНЕЗИС	2014 г.	V-3000, АКПП, бежевый, пробег 103 тыс., руль левый, ХТС, GSM сигнал.	1740 тыс.	8-902-514-19-08.
ХЕНДЭ-СОЛЯРИС	2016 г.	V-1400, МКПП, коричневый, пробег 238 тыс., руль левый, комплектация Comfort, ХТС	650 тыс.	8-983-245-77-99.
ХОНДА-CR-V	1998 г.	V-2000, МКПП, 4WD, зеленый, пробег 261 тыс., ХТС, сигнал. с о/с и а/з, 2 ключа, музыка все форматы, столик для пикника	490 тыс.	8-908-641-70-82.
ХОНДА-S-MX	1999 г.	V-2000, АКПП, серебристый, пробег 316 тыс., салон-трансформер, сигнал. с GSM, Webasto, ХТС	410 тыс.	8-950-092-34-37.
ХОНДА-ИНСПАЙЕР	2005 г.	V-3000, АКПП, белый, пробег 300 тыс., без документов, ГТД для передвижения	200 тыс.	8-914-004-18-87.
ХОНДА-ПРЕЛЮД	1997 г.	АКПП, V-2000, парктроник, музыка, шумоизоляция вкруг, литье, резина зима-лето	360 тыс.	8-950-081-46-71.
ХОНДА-ЦИВИК	2003 г.	V-1500, АКПП, черный, пробег 280 тыс., ХТС, свежеокрашенный вкруг	320 тыс.	8-950-092-13-79.
ШКОДА-РАПИД	2016 г.	V-1600, МКПП, хэтчбек 5 дв., белый, пробег 141 тыс., руль левый, Вебасто	670 тыс.	8-983-403-02-77.

Новая Toyota Sienta

В августе 2022 года Toyota Motor представит новое, третье по счету поколение компактвэна Toyota Sienta. Хотя эта модель продается только на внутреннем рынке Японии и в Юго-Восточной Азии, в восточных регионах России ее тоже неплохо знают в виде праворульных «бэушек» из Страны восходящего солнца. В новом воплощении автомобиль станет дороже, а в моторной гамме ставку сделают на гибриды, об этом сообщило японское издание BestCarWeb со ссылкой на свои источники в Toyota.

Нынешняя Sienta (XP170) выпускается с 2015 года. Автомобиль до сих пор пользуется устойчивым спросом: среднее время ожидания поставки в Японии составляет четыре месяца. И хотя первая Sienta (XP80) продержалась на конвейере аж 12 лет, на этот раз Toyota не затянет с выводом преемника.

Новая Sienta получит платформу GA-B, которая является компактной версией архитектуры TNGA. Такая используется, в частности, в Toyota Yaris. От нее, а также от хэтчбека Aqua позаимствуют и гамму силовых агрегатов. Ожидается, что одной из версий окажется параллельный гибрид с 1,5-литровым бензиновым двигателем M15A-FXE и электромотором (на Yaris и Aqua они развивают мощность 91 и 80 л.с. соответственно). В качестве опции предложат систему E-Four с отдельным электромотором на задней оси. Долю гибридных Сиент в общем объеме продаж планируют увеличить с текущих 70% до 85%.

Габаритные длина, ширина и высота автомобиля составят 4300 мм, 1695 мм и 1670 мм соответственно, то есть Sienta в сравнении с нынешней окажется на 20 мм длиннее и на 5 мм ниже. Снаряженную массу удастся сократить примерно на 100 кг, до 1280 кг.

Что касается внешности, то Sienta третьего поколения будет выполнена в спокойном и более нейтральном, нежели уходящая модель, стиле. Художники BestCarWeb показали, как может выглядеть грядущая новинка с учетом имеющейся инсайдерской информации.

Ожидается появление самых продвинутых на сегодня систем безопасности, которые уже устанавливаются на Yaris и Aqua. С помощью камер и сенсоров машина сможет самостоятельно тормозить при обнаружении на дороге пешеходов, велосипедистов и прочих препятствий.

Новый компактвэн станет примерно на 200 000 иен дороже (=134 000 рублей). Сегодня Sienta второго поколения стоит в Японии от 1 818 500 иен (=1 217 000 рублей).

КУПЛЮ

«ТОЙОТУ», «Хонду», «Ниссан» 1992-2009 г.в. (АКП, бензин), можно с небольшими дефектами по разумной цене. Расчет за 5 мин. Тел. 8-908-667-33-99.

АВТО в аварийном или неисправном состоянии. Тел. 266-678, 8-902-569-66-78.

АВТОМОБИЛЬ любой срочно, расчет наличными сразу. Тел. 38-00-38.

АВТОМОБИЛЬ при срочной продаже до 50 тыс. Тел. 8-964-822-25-55.

ПРОДАМ

«ВОЛГУ» на номерах К 737ВР. Тел. 8-924-827-30-04.

ВАЗ-2106 1995 г. (V-1600, КПП-4, белый, на ходу, пробег 35 тыс., эл. зажигание, котел) за 37 тыс. Тел. 8-964-121-96-43.

ВАЗ-2121 «Нива» 2002 г. (V-1700, 4WD, синий, пробег 100 тыс., багажник на крыше, фаркоп, светодиодная балка 560 Вт, ХТС) за 300 тыс. Тел. 8-983-243-76-46, 8-950-057-27-20.

ГАЗ-2410 «Волга» 1991 г. (V-2400, КПП-5, бежевый, пробег 20 тыс., ДВС 402, капремонт 2021 г., котцл 220 В, передние эл. стеклоподъмники, музыка, сигнал., 2 комплекта резины + запчасти) за 145 тыс. Тел. 8-902-548-15-85.

БАННЕРЫ, вывески, объемные буквы, наклейки, наклейки на стекла авто, листовки. Дизайн-печать-монтаж. Тел. 8-952-621-73-12 (вибер, ватсап), @vizitkibratsk.

ИЗГОТОВЛЕНИЕ визиток (1000 р./1000 шт), услуги дизайнера. Братская типография, Янгеля, 122, каб. 105. Тел.8-952-621-73-12 (вибер, ватсап), @vizitkibratsk.

ПРОДАМ

«ВОЛЬВО-FH12» 1997 г. (20 т, седло 115 мм, рессоры, блокировка заднего моста, 2 спальных места, крыша низкая, новая резина, капремонт ДВС, без документов) за 600 тыс. Тел. 8-902-576-54-69.

«РЕНО-ПРЕМИУМ» 2000 г (20 т, седло 1240 мм, спальник, коробка ZF, 2 бака, прицепоткрытая площадка без бортов 13,6 м, рама целая, тормоза, освещение неисправны) за 700 тыс. Тел. 8-902-576-54-69.

КАМАЗ-4310 1986 г. с манипулятором (кузов 5 м, 10 т, стрела 10 м, 1,3 т, спальник) за 780 тыс. Тел. 8-902-514-15-97.

ПРОДАМ

КАТЕР «Бриз-17» 2011 г. (длина 5 м, мотор «Сузуки» 90 л.с., картплоттер новый, дворник, сухой фен, подсветка в рубке, рейлинги, прицеп) за 1200 тыс. Тел. 8-964-355-72-39.

КАТЕР «Ямаха-SX210» 2008 г. (длина 6,4 м, 220 л.с., вместимость 9 чел., прицеп) за 1950 тыс. Тел. 8-950-085-43-36.

ЛОДКУ ПВХ «Сузумар-360» 2010 г. (алюминиевое дно, без мотора) за 40 тыс. Тел. 8-950-058-88-39.

КАТЕР «Suzuki-GF21» 1993 г. (длина 6,4 м, 150 л.с.) за 900 тыс. Тел. 8-902-579-76-66.

ЛОДКУ «Прогресс-2М» (консоль, мягкий диван, тент, стекло, ходовые огни, мотор «Ямаха» 30 л.с.) за 350 тыс. Тел. 8-914-909-73-74.

ЛОДКУ ПВХ «Suzumar-DS360» (мотор «Сузуки» 15 л.с., длина 3,6 м) за 150 тыс. Тел. 8-908-649-12-18.

ГАРАЖИ

КУПЛЮ

ГАРАЖ в Центральном районе (кроме БАМа и «Целлюлозника»), можно «после бомбежки». 8-908-665-61-61.

ГАРАЖ на БАМе недорого. Тел. 8-902-667-33-99.

ПРОДАМ

ГАРАЖ в ГСК «Ермак» (недалеко от проходной, эл. шлагбаум, видеонаблюдение, 4 уровня, смотровая яма, 380 В, печь) за 290 тыс. Тел. 8-914-931-35-80.

ГАРАЖ в ГСК «Медик» (6х4,3 уровня, напротив правления, удобный подъезд, смотровая яма) за 350 тыс. Тел. 8-964-127-43-48.

ГАРАЖ в ГСК «Галачинский-3» (въезд напротив «Авторая», 1 очередь, 7 блок, 6х4, железные ворота, погреб, смотровая яма, печь) за 200 тыс. Тел. 8-984-271-36-55.

ПРОДАМ

МОТОЦИКЛ «Suzuki-DR800S» 1994 г. (800 куб. см, пробег 66 тыс., задний кофр, центр. подножка) за 270 тыс. Тел. 8-902-765-37-39.

СНЕГОХОД «BRP Lynx Yeti Pro Army» 2009 г. (800 куб. см, полный капремонт) за 800 тыс. Тел. 8-950-122-30-00.

СНЕГОХОД «BRP Ski-Doo GSX LTD-800» 2007 г. (капремонт двигателя) за 300 тыс. Тел. 8-902-576-44-26.

УСЛУГИ
наличный, безналичный расчет
ЭКСКАВАТОР
Bobcat®
САМОСВАЛЫ 10-25 т
ЭВАКУАТОР * КРАН 25 т
Фронтальный погрузчик
29-35-29
Реклама

ГРУЗОВИК с КРАНОМ борт 6 метров
бережный ЭВАКУАТОР
26-74-74, 44-74-74
Реклама

Ваша реклама здесь
за 360 рублей!
Янгеля, 122, Братская типография, каб. 105 (сразу возле входа)
тел. 28-23-12, 41-30-08
Реклама

Филиал Финтранс ГЛ в г.Братске
РЕАЛИЗУЕТ:
автопогрузчики TOYOTA 62-8FD25 (4ед.)
Состояние неудовлетворительное, разукомплектованы. Документы в порядке.
За более подробной информацией просим обращаться в Дирекцию по закупкам, отдел по продажам избыточных активов в рабочие дни с 9 до 17 часов.
т.340-019, 8(924)834-45-05
e-mail: elena.tetyushkina@brk.ilimgroup.ru

Продажа красивых номеров: да/нет?

Аукционы по продаже особенных номерных знаков должны были заработать в январе 2021 года, но не заработали — к этому оказались не готовы ведомства. А у эксперта есть вполне конкретное предложение, как сделать интересное сочетание букв и цифр доступным каждому автомобилисту.

Еще пару лет назад государство в лице Минэкономразвития решило подвинуть с рынка черных торговцев «красивыми» автомобильными номерами. Неупорядок, когда государственное имущество какие-то непонятные люди продают за сотни тысяч рублей, а государство с этого ничего не получает. Почему-то в качестве примера были выбраны Объединенные Арабские Эмираты, где некоторые автономера продаются за миллионы долларов именно на аукционах (рекорд стоимости был поставлен за номер с цифрой 1 — за него заплатили 14 млн долларов).

Интерес к аукционной системе не появился в нашей стране почти ни у кого. На это повлияла не только чуждая нашим людям система аукционной торговли, но и странное правило, согласно которому автомобильный номер фактически должен передаваться человеку, заплатившему за него большие деньги, во временное пользование. Если же продать автомобиль, то у нового владельца государство этот номер отберет и выставит на аукцион снова.

Красивый — это какой?

Право определять, что является красивым номером, а что нет, чиновники делегировали себе. Между тем «красота» у каждого своя: один хочет видеть на номерном знаке своей машины определенное, только ему понятное, сочетание букв и цифр, другой — инициалы или аббревиатуру ВУЗа, в котором он учился. Люди хотят сами выбирать то, что им нужно. Однако определять, что красиво, а что нет, собирались доверить специально назначенному лицу, чье решение будет неоспоримо.

При таких правилах система продажи номеров была обречена даже не родившись. Аренда номера на время за сотни тысяч рублей никому не интересна. Да и нужного автомобилисту номера чиновники, скорее всего, не заметят. И это несмотря на то, что треть российских автовладельцев изъявили желание выбирать сочетание букв и цифр в автомобильном номере при разумных ценах на такую государственную услугу.

Правильно говорит народная поговорка: жадность ведет к бедности. Странная, так и не заработавшая схема принесла государству лишь убытки. А желающие самостоятельно выбрать сочетание букв и цифр на номере по-прежнему обращаются к торговцам-посредникам.

Рабочие схемы есть?

Есть опыт операторов сотовой связи, которые пытались продавать на аукционах красивые телефонные номера. Желающих было мало. Единичные красивые номера приобретали, в основном, сервисы такси. Но с появлением агрегаторов спрос со стороны таксопарков тоже иссяк.

Тогда операторы разбили номера на группы (серебряный, золотой, платиновый и т.п.), после чего установили фиксированную цену на приобретение номера из каждого сегмента. Всё стало четко и понятно! И клиентов резко прибавилось. Отдельным спросом стала пользоваться услуга выбора номера из числа свободных. Заработало!

А как за границей?

Как продают автомобильные номера в США? Их можно выбрать без всякого аукциона — онлайн, ввести там же данные уже зарегистрированного автомобиля и (после оплаты) получить номерные знаки по почте. Буквы и цифры могут быть любыми из числа свободных. Цена за такие номера фиксирована и колеблется около 100 долларов США, в зависимости от штата. Всего в стране около 10 миллионов автомобилей с индивидуальными автомобильными номерами.

В Германии номера, состоящие из слов, запрещены, но за совсем небольшую плату автомобилист может выбрать две буквы и до четырех цифр.

Самым популярным критерием выбора сочетания букв и цифр в автомобильном номере в Германии стали инициалы водителя, год рождения или число, которое имеет для водителя личное значение.

Мне лично больше нравится система, принятая в США, но оптимальным алгоритмом выбора номера в результате сразу нескольких социологических опросов российские автовладельцы назвали немецкий.

Давайте попробуем так!

Выбор региона на настоящий момент невозможен — он привязан к месту регистрации автомобилиста. А вот почему людям не дают возможность выбирать за небольшую пошлину буквы и цифры из свободных?

«За рулем», Петр Шкуматов

ДЛЯ ВАШЕГО А/М

КУПЛЮ

ДЛЯ ВАЗ-2109 приводы левый и правый в сборе. Тел. 8-908-665-51-38.

ДИСКИ колес для а/м «Москвич-412» 4 шт. Тел. 8-902-568-71-36.

РЕГИСТРАТОР. Тел. 8-902-568-71-36.

СТАРТЕРЫ неисправные сгоревшие для а/м для ремонта. Тел. 8-902-568-71-36.

НОМЕРА красивые. Тел. 38-00-38.

ПРОДАМ

НОМЕРА красивые. Тел. 28-23-33.

«МИЦУБИСИ-ДЕЛИКА» (кузов РЕ-8W) на запчасти, ДВС 4М-40Т в комплекте с документами, АКП с раздаткой, рейку рулевую, для двигателя 4D-56 ТНВД, для «ММС-Делика» (кузов Р-25W, Р-35W) МКПП с раздаткой. Тел. 8-908-641-82-76.

ДЛЯ УАЗ-3151 запчасти, кузовные детали, сиденья «хантер», мосты гибриды под пружины; МКПП и РКП от 469. Тел. 8-902-576-55-95.

АВТОКНИГИ для «Лада-Ларгус», «Шеви-Нива», «Сан-Йонг-Корандо», «Форд-Мондео», «Нисан-Террано». Тел. 8-904-134-49-63.

ВУЛКАНИЗАТОР 12 В. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «ВОЛГИ» запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «КУБАНИ», ПАЗа стекло ветровое. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «МИЦУБИСИ-ГАЛАНТ» 1988-92 гг. (седан, 6 поколение) детали кузова, салона, ходовой. Тел. 8-904-154-92-05.

ДЛЯ «НИВА-ШЕВРОЛЕ» КПП, редуктор, глушитель, запаску. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «НИССАН-ДАЦУН» колодки передние, балку переднюю, шаровые. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «САН-ЙОНГ-ИСТАНА» рычаги, КПП, глушитель, генератор, диски колцс. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «ТОЙОТА-ХАЙЛЮКС-СУРФ» (пикап) двери, капот, печку, проводку, сиденье. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ВАЗ «классика» КПП-5 за 5 тыс., колодки тормозные передние за 300 руб., подшипники ступичные за 300 руб./комплект. Тел. 8-902-577-19-33.

ДЛЯ ВАЗ-2103 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ВАЗ-2103-06 двери (кроме водительской), для ВАЗ-2105 дверь правую заднюю в сборе, задний мост с редуктором, колеса зимние R-13 на докат (5 шт.), для ВАЗ-2103 бампер задний, торпедо, задние стоп-сигналы, переднюю оптику, решетку радиатора, задний диван, заднюю полку, бензобак. Тел. 8-908-669-30-17.

ДЛЯ ВАЗ-2105 заднее стекло с подогревом за 1 тыс., сиденья пассажирское и заднее за 1,5 тыс., решетку за 300 руб., подлокотник за 500 руб., приборку за 500 руб., капот, багажник по 1 тыс., литье R-13 с резиной летней, зимней за 7 тыс., двигатель 2103 в разбор. Тел. 8-904-133-84-13.

ДЛЯ ВАЗ-2105 комплект дворников за 1 тыс., кастрюлю за 500 руб., блок предохранителей старого образца за 1 тыс. Тел. 8-904-133-84-13.

ДЛЯ ВАЗ-2107 капот под покраску за 2 тыс. Тел. 8-914-906-64-63.

ДЛЯ ГАЗ-51 стартер, генератор, гл. тормозной цилиндр, накладки тормозные. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ГАЗ-52 кардан с подвесным, для ГАЗ-53 корзину сцепления, для МТЗ-82 компрессор, кардан, для «Ниссан-Атлас» 1500 диски (4 шт.), для «Оки» диск. Тел. 8-983-241-33-08.

ДЛЯ ДВИГАТЕЛЯ «Рено» 16 клап. комплект ГРМ (ремень, ролики). Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ДИЗЕЛЯ 2L стартер, диффузор, компенсаторы, шланг тормозной. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ИЖ-2715 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ Т-40 коленвал. Тел. 8-904-134-49-63.

Реклама

САМОСВАЛЫ
Уборка и вывоз СНЕГА, строит.мусора.
7, 20 тонн
BOBCAT
Договор. Безнал.
т. 29-11-03
8-902-179-11-03

ДЛЯ ТРАКТОРА запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ТРАКТОРА Т-16 шестерни КПП, диски, гидроцилиндр, головки двигателя. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ УАЗ тормозные барабаны, колесо R-15 с резиной на докат, топливный датчик в приборку, карбюратор УАЗ-151 на запчасти, диск R-15 5х139 (вынос 20, чёрный с красной окантовкой). Тел. 8-908-669-30-17.

ДЛЯ УАЗ-469 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДОМКРАТ вагонный. Тел. 8-904-134-49-63.

КАТУШКУ постоянной искры 12 В. Тел. 8-904-134-49-63.

ПРИЦЕПНОЕ (шар хромированный). Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Данлоп» 215/65/16. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Кама-Евро» 205/75/15. Тел. 8-904-134-49-63.

САБВУФЕР «DLS Matador-M112» + усилитель «Sony XM-GTX6040» 4-канальный за 9 тыс. Тел. 8-914-007-82-24.

СИДЕНЬЕ-трансформер 2-местное. Тел. 8-904-134-49-63.

ЦЕПИ R-13-14. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ УАЗ шестерни, карданные валы, стекла. Тел. 8-902-568-71-36.

ДЛЯ «Волги» сиденья, лобовое стекло. Тел. 8-902-568-71-36.

КОЛЕСА литье универсальное 4 шт 8 отверстий 174х65х14. Тел. 8-902-568-71-36.

Суд взыскал с компании 400 000 рублей за навязывание допов при продаже автомобиля

В Красноярском крае за навязывание дополнительных услуг при продаже автомобиля суд взыскал с компании 392 100 рублей. Такое решение принято по иску регионального управления Роспотребнадзора, сообщили в пресс-службе ведомства.

В 2021 году житель Красноярска приобрел подержанный автомобиль в ООО «Ультра». При оформлении договора потребительского кредита менеджер навязал покупку двух сертификатов:

на круглосуточную юридическую поддержку, помощь на дорогах и эвакуацию;

на круглосуточную медицинскую поддержку.

Оплата была включена в общую стоимость кредита. При этом оказывать услуги должна другая компания — ООО «Север». Ей же и поступили деньги.

Осознав произошедшее, покупатель обратился в вышеуказанную организацию с заявлением об одностороннем отказе от допуслуг и возврате денег. Но его требования проигнорировали. Тогда покупатель пошел в Роспотребнадзор.

Надзорное ведомство провело проверку в отношении продавца автомобиля. Ему предписали исключить из текста договора условия, навязывающие допуслуги. Также его оштрафовали на 10 000 рублей по ч. 2 ст. 14.8 КоАП (за включение в договор условий, ущемляющих права потребителя, и навязывание дополнительных услуг).

А вот с исполнителем услуг, ООО «Север», пришлось судиться.

«Решением суда заявленные требования удовлетворены. В пользу потребителя с ООО «Север», который навязал услуги, взыскана уплаченная сумма — 251 400 рублей, компенсация морального вреда — 10 000 рублей, штраф — 130 700 рублей», — сообщила пресс-служба Роспотребнадзора.

Дром

В Минэкономики придумали, как в России популяризовать электромобили

Минэкономики выпустило рекомендации по проведению в субъектах РФ мероприятий, направленных на популяризацию электротранспорта. Документ направлен в 19 пилотных регионов России, включая Москву, Московскую, Сахалинскую области, Приморье, Татарстан и Севастополь. Комплекс рекомендаций включает введение экологических зон в городах, организацию бесплатных парковок с зарядными станциями для электромобилей и налоговые льготы для владельцев таких машин. Меры должны простимулировать рост парка электромобилей, пишет газета «Коммерсантъ».

Рекомендации разработаны в рамках дорожной карты по развитию производства и использования электрического автотранспорта до 2024 года.

Регионам рекомендуют до конца 2022 года принять местные льготы по уплате транспортного налога для владельцев электромобилей. Также предлагается создание бесплатных парковок для электромобилей, в том числе с зарядными станциями медленного типа, то есть мощностью до 22 кВт. Еще один пункт — создание экологически чистых зон, куда запрещено въезжать автомобилям с двигателями низкого экологического класса.

В Минэкономики привели данные ФНС, согласно которым в 20 регионах России транспортный налог для электромобилей уже отменен (в их числе Москва, Санкт-Петербург, Московская и Ростовская области), в трех регионах введены скидки. В Краснодарском крае физ- и юрлица освобождены от уплаты транспортного налога на электромобили с моторами мощностью до 150 л.с. В Москве, Санкт-Петербурге и Новороссийске действует бесплатный паркинг для машин с электродвигателем.

Напомним, с 1 января 2022-го в России и остальных странах Евразийского экономического союза (ЕАЭС, в него входят Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизия и Армения) отменена нулевая пошлина на ввоз электромобилей, которая действовала с 2020 года. Теперь при ввозе необходимо заплатить 15% стоимости транспортного средства.

По состоянию на август 2021-го в РФ на учете стояло около 12 тысяч электромобилей. По итогам 2021 года рынок бэушных «электричек» вырос на 69%.

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
газеты и журнала «Поехали!»
Типография, Янгеля, 122, каб. 105, сразу возле входа

АНЕКДОТЫ

- Вот,попробуйте этот вариант... Что скажете?

- Вкус полный,округлый,с приятной терпкостью и ощутимым спиртовым послевкусием... Ориентировочно урожая 2014-го года,тогда весь боярышник с кислинкой был.

ЖЖЖ

<xxx> Два года назад я потерял свой паспорт, но к счастью у меня был скан паспорта в pdf, который все это время меня выручал. Сегодня понадобилось воспользоваться сканером. Угадайте, что я нашел?

ЖЖЖ

Заезжал в 2005 на малую родину,в Сибирь.

Внезапно на окраине города с товарищем нашли бар.

С сидячими! Столиками!

(Правда,мебель пластиковая)

Бар «the Beatles».

Стены под стать,с фотографиями и плакатами.

А внутри музыка радио Шансон...

Спросили,мол,что за разрыв шаблон

«О-о-о,ребяты,вы первые за 2 месяца с открытия,кто битлов попросил!!!» - услышали мы...

ЖЖЖ

xxx: Мелкая после уроков пения в саду бегает по комнате и поет на весь дом: «каин - кокаин - кокаинка моя»!

xxx: Бледная бабушка трясущимися руками разыскивает в телефоне номер логопеда...

ЖЖЖ

xxx: Лет 15 назад на передачу к Малахову пригласили бабку, которой 93 года. Она рассказала,что каждый вечер выпивает кружечку кофе, вперемешку с коньячком. Озабоченный ведением здорового образа жизни ведущий с кислым видом поинтересовался,может бабушка не курит? Бабка честно призналась,что уже полгода(!) бросает,но никак не бросит.

ЖЖЖ

xxx: Ау, господа филологи! Внимание, вопрос! Вот если у меня Мерседес, я скажу - «я сажусь в СВОЙ Мерседес». Если у меня Мазда, я скажу - «я сажусь в СВОЮ Мазду». А если у меня БМВ, как будет правильно, «я сажусь в СВОЙ БМВ» или «я сажусь в СВОЮ БМВ»?

yyy: садись в СВОИ Жигули и не выпендривайся!!!

ЖЖЖ

xxx: только что, опечатавшись, породил дивный неологизм «косоруктворское бюро».

ЖЖЖ

Домохозяйское сообщество.

- Памагите!!! Ребенок изрисовал весь шкаф маркером!!!

- Хорошо помогает экстракт зверобоя, пустырник... коньячок... я бы еще порекомендовала осенний суп из вина, кориандра, апельсиновой корочки и других вкусных пряностей...

ЖЖЖ

xxx: в общем приходи, я тут такие жраники намутила

*xxx: *драники*

yyy: не-не-не, первый вариант лучше)))))))) на ЖРАНИКИ точно приду!

ЖЖЖ

Жена следователя всегда находила улики измены мужа, а если не находила, то подкидывала.

ЖЖЖ

Убедил девушку перенести свадьбу на максимально красивую дату - 22.02.2222.

ЖЖЖ

Мой сосед лечится абсентом от ковида, водкой с перцем от простуды, коньяком от давления, пивом от камней в почках. Жена от него ушла, заявив, что он слишком зациклен на заботе о своем здоровье.

ЖЖЖ

Ливень. Стук в дверь. Абрам открывает,а там теща стоит. Он говорит ей:

- Шо ви, мама, в такую погоду на улице делаете? Идите домой!

ЖЖЖ

Колобок, выживший в лесу первые три дня, становится черствым и практически неубиваемым монстром.

ЖЖЖ

«А ты сиди и не квакай!» - иногда напоминал Иван Царевич своей жене о ее прошлом...

ЖЖЖ

Марина после свидания, дома развязала корсет... И роллы наконец-то попали в живот

ЖЖЖ

- Меня сегодня с истории выгнали.

- За что?

- «К кому сенат обращался за помощью?»

- К джедаям.

- Ну вот же!

ЖЖЖ

Прохожу медосмотр. Осталось терапевта пройти. Врач — бабушка, божий одуванчик пенсионного возраста. Спрашивает:

— Что беспокоит?

Я ей говорю:

— Ничего, планирую прожить еще лет 100-150.

А она отвечает:

— Вы, молодой человек, оптимист! Если проживете столько лет, я вам первая пожму руку!

ЖЖЖ

До вчерашнего дня я и представить себе не мог,что у меня будет секс с двумя мулатками.

Но вчера смог и представил.

ЖЖЖ

Вы хоть раз встречали сказку, чтоб там Василиса Премудрая Богатыря помыла, накормила и спать уложила?

Почему этим постоянно занимается Баба Яга?

ЖЖЖ

Я специально родился летом,чтобы на мой день рождения вместо торта был шашлык.

ЖЖЖ

- А вы знаете, что сейчас ваши зубы и десны находятся под угрозой?

- Почему, доктор?

- Да потому что ты, козел, своей машиной полпарковки запер!

ЖЖЖ

- Как тебе «Аватар»?

- О,это элитарное кино. Когда смотрел,весь зал был набит очкариками. По-моему, я единственный был без очков. Муть какая-то.

ЖЖЖ

Будь я артистом, каждый год бы выступал в городе Петушки только для того, чтобы кричать со сцены: «Ну, как настроение, Петушки?!».

ЖЖЖ

- Интересный факт: люди растут. С 1960-х годов средний рост и мужчин, и женщин в России,например, увеличился на 10 см.

- Врете вы все! У меня в конце 70-х рост был 170 см,а сейчас стал 168. И нифига я на 10 см не вырос!

ЖЖЖ

Ира очень справедливая девушка: за шутку она дарила улыбку, за комплимент давала потрогать грудь, за приглашение в ресторан или театр делала минет, а за достойное содержание могла быть порядочной женой.

ЖЖЖ

- Число «пи» равно трем.

- Фу,как грубо!

ЖЖЖ

Жена звонит мужу на работу:

- Приезжай скорей, твои дети моих бьют. Скоро до наших доберутся.

ЖЖЖ

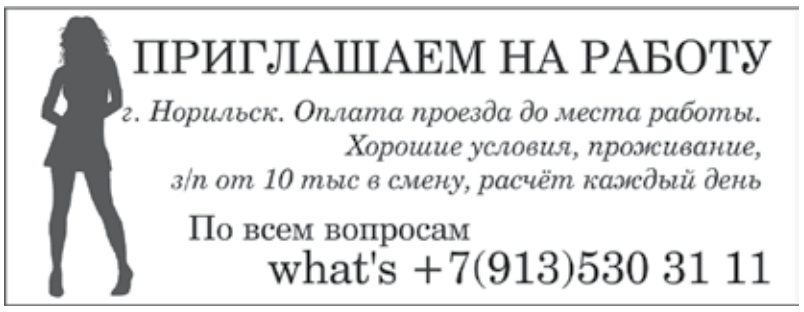
- А ты в сексе спринтер или марафонец?

- Я тот чувак, который стреляет из пистолета на старте.

ЖЖЖ

Раньше я море видел только на картинках.

Но потом постепенно стал зарабатывать больше, и теперь могу видеть море по телевизору.



Лайфхак.

Вам нравится давать людям советы, но вас никто не желает слушать?

Все элементарно: назовите это консультациями, и начните брать деньги - от клиентов сразу не будет отбоя!

ЖЖЖ

Перестараться - это когда количество выпитого делает девушку настолько красивой, что ты становишься ее недостойным.

ЖЖЖ

Моя мама очень боялась,чтобы я не завалил учебу и поступила вместе со мной. Хотела меня контролировать и получить второе образование.

Так мы вместе учились, нас вместе выгнали и мы вместе скрываем это от папы.

ЖЖЖ

- Сынок, пришло время тебе возглавить нашу фирму!

- Отец, у нас нет фирмы!

- Знаю, просто в кино это красиво звучало... Шуруй работать!

ЖЖЖ

У нас в детстве ведь как было: если ты такой весь настолько правильный, что тебя не бьют родители - значит во дворе за твою правильность бьют дети.

ЖЖЖ

Эпизод, который мне больше всего запомнился прошлым летом: помню, как я кричал «Не могу поверить, это мальчик, мальчик!».

Как раз после этого я и дал себе зарок «Больше не ездить в Таиланд!»...

ЖЖЖ

Те,кто называет девушек истеричками, просто никогда не видели взрослого солидного мужчину, которого убили в игре.

Редакция не несет ответственности за объявления от физических лиц, не связанные с осуществлением предпринимательской деятельности, на основании ст. 2 п. 6 федерального закона РФ «О рекламе».

Бесплатные объявления принимаются по тел. 41-30-08 (в рабочее время), СМС или Viber на 8-952-621-73-12 и публикуются в течение 2 недель

РАБОТА

ИЩУ РАБОТУ

ТРЕБУЮТСЯ

АО «БЭСК» приглашает на работу техника-энергетика, электрослесаря трансформаторно-масляного хозяйства. Полный соцпакет, официальное трудоустройство. Тел. 8(3953)41-59-13, 41-50-31.

В АВТОШИННУЮ компанию требуется менеджер. Тел. 209-666.

В ОРГАНИЗАЦИЮ по обслуживанию зданий (промплощадка БЛПК) требуется повар (ж/р Энергетик). Тел. 49-60-91.

В САНАТОРИЙ требуется массажист. Зарплата от 32 000 руб. Полный соцпакет. Тел. 35-00-54 центр.

В ТАКСИ требуются водители на новые автомобили (расход 5 л). Энергетик, Правый берег. Тел. 31-00-00, 277-324.

В УПРАВЛЯЮЩУЮ компанию требуются дворник и уборщик(-ца) в Падун. Тел. 8-902-769-85-22,288-522,420-520 до 21.

В ЦЕХ деревообработки (Падун) требуются электрик (3-6 разр.),станочники(-цы) (возможно обучение),стропальщик, котельщик,сортировщики(-цы). Еженедельное авансирование. Тел. 37-21-54, 37-21-53.

В ШИННЫЙ центр (Падун,Энергетик) требуются шиномонтажники. З/п от 40 000 руб. Опыт необязателен. Тел. 8-983-242-77-41.

В ЭНЕРГЕТИК требуются электрик (крановое оборудование), слесарь-ремонтник, слесарь-наладчик, грузчик, стропальщик,оператор дробеструйной установки,монтажник ПВХ окон и дверей,слесарь-сборщик. Тел. 48-03-54.

ГРУППА «Илим» приглашает на работу водителей лесовоза, машиниста автогрейдера,машинистов лесозаготовительной техники с опытом работы. Тел. 340-244,340-410.

ГРУППА «Илим» приглашает на работу инженера по охране труда,инженера по диагностике оборудования,инженера по надежности,инженера по наладке и испытаниям, инженера-технолога. Тел. 340-244; 340-410.

ДЛЯ РАБОТЫ на территории БЛПК требуется лифтер. Обучение, полный соцпакет. Тел. 29-05-92,45-29-92.

МУП «ЦАП» требуются водители кат. Д, кондукторы, электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования. Тел. 41-16-62.

НА ПОСТОЯННОЙ основе требуется санитарка в частную стоматологию (бул. Победы-24, график 5/2). Тел. 26-66-73.

ОХРАННОМУ предприятию (БрАЗ) требуется охранник 6 разряда. З/п 51 000 руб. Пятидневная рабочая неделя, соцпакет. Тел. 8-914-956-67-20.

ПРЕДПРИЯТИЮ (Энергетик) на постоянную работу требуются машинист бульдозера SD-16, машинист автокрана, водители кат. D, E. Официальное трудоустройство. Соцпакет. Тел. 8-952-614-66-45.

ПРЕДПРИЯТИЮ в г. Вихоревка требуется водитель лесовоза. Тел. 27-34-91.

ПРЕДПРИЯТИЮ в г. Вихоревка требуется приемщик леса со знанием ПК (программа «Excel»). Зарплата 25 000 руб.,полный рабочий день. Тел. 8-914-957-26-21,8-914-925-31-21.

ПРЕДПРИЯТИЮ в г.В ихоревка требуется электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования. Тел. 8-914-957-26-15.

Корректировка пробега
Отключение иммобилайзеров
Ремонт электронных блоков
Программирование чип-ключей
Чипы для запуска

29-59-55, 26-87-89
8-902-179-59-55
Реклама

ТРЕБУЮТСЯ:
• машинист тепловоза
• составитель поездов
• монтер пути
Тел. 49 59 82

СДАМ В АРЕНДУ
помещение на ул. Советской
20 кв.м
+7 904 158 13 15

Предприятию п. Энергетик на постоянную работу
ТРЕБУЕТСЯ
• машинист бульдозера Sd16
• машинист автокрана
• водители категории D, E

Официальное трудоустройство. Соцпакет.
8-952-614-66-45

ПРЕДПРИЯТИЮ требуется наладчик оборудования. График сменный. Центр. Тел. 26-89-90.

ПРЕДПРИЯТИЮ требуются операторы прачечной. Тел. 41-11-08,8-964-352-95-24.

ПРИГЛАШАЕМ бухгалтера-ревизора (Падунский округ, продукты). Тел. 266-208.

ПРИГЛАШАЕМ на лесозаготовительный комплекс «Джон Дир» операторов валочной машины и погрузчика. Для семейных в Иркутске предоставляются квартиры, оплата от 150 000 руб. Тел. 8-964-127-24-32,8-902-513-61-68.

ПРИГЛАШАЕМ помощника руководителя (Падун). Тел. 266-208.

ТРЕБУЕТСЯ администратор в спортивный клуб. Тел. 48-08-96.

ТРЕБУЕТСЯ бригада на ТТ-4 (объем). Тел. 8-924-706-56-55.

ТРЕБУЕТСЯ бригада на ТТ-4. Тел. 8-924-990-66-86.

ТРЕБУЕТСЯ бригада плотников-бетонщиков, оплата сдельная. Тел. 8-902-17-93-341.

ТРЕБУЕТСЯ бригада с техникой для заготовки леса в районе с. Макарово Киренского района. Тел. 8-952-614-66-45,8-902-765-18-68.

ТРЕБУЕТСЯ бригада электромонтажников (5-6 чел., работа в городе, оплата сдельная). Тел. 8-924-544-17-75.

ТРЕБУЕТСЯ бульдозерист на «Шантуй» с опытом работы в лесу. Тел. 8-902-179-60-66.

ТРЕБУЕТСЯ водитель кат. В,С (тех. газы, Гидростроитель). Тел. 32-11-55.

ТРЕБУЕТСЯ водитель на лесовоз «Вольво». Тел. 8-914-937-09-03.

ТРЕБУЕТСЯ водитель на лесовоз «Ивеко» (фискарист) с опытом работы. Тел. 8-964-658-80-69, 8-902-514-29-00.

ТРЕБУЕТСЯ водитель на трал (кат. Е). Тел. 8-914-913-33-88, 8-983-442-21-14.

ТРЕБУЕТСЯ водитель на тягач-полуприцеп. Полный соцпакет. Падунский район. Тел. 27-15-31, 35-73-32 с 9 до 16.

ТРЕБУЕТСЯ дворник на подработку (ул. Крупской-17). Тел. 29-86-26, 8-902-179-86-26.

ТРЕБУЕТСЯ контролер леса. Вахта. Тел. 8-902-173-32-82.

ТРЕБУЕТСЯ кухонный работник (центр). Тел. 265-265.

ТРЕБУЕТСЯ мастер лесозаготовки. Тел. 8-902-173-32-82.

ТРЕБУЕТСЯ торговый представитель (продукты, наличие а/м, опыт, график 5/2, з/п от 40 т.р.)8-902-548-17-17.

ТРЕБУЕТСЯ уборщик(-ца). Тел. 48-08-96.

ТРЕБУЕТСЯ фитнес-инструктор (фитнес на батутах). Тел. 8-902-514-03-30.

ТРЕБУЕТСЯ электромонтер 5-6 разряда. Центр. Тел. 8-924-53-11-999.

ТРЕБУЕТСЯ электромонтер. Тел. 8-902-179-95-60.

ТРЕБУЕТСЯ энергетик на деревообрабатывающее производство. Резюме: vudprom2017@yandex.ru

ТРЕБУЮТСЯ бухгалтер-материалист (опыт не менее 3 лет),системный администратор. Центр. Тел. 41-73-51.

ТРЕБУЮТСЯ водители кат. С (вахта). Тел. 8-983-400-47-97.

ТРЕБУЮТСЯ водители кат. С,Е. З/п высокая. Тел. 8-924-998-80-35.

ТРЕБУЮТСЯ водители лесовозов «Скания». Центр. Соцпакет. Тел. 8-904-149-39-75.

ТРЕБУЮТСЯ водители на лесовозы. Оплата сдельная и стабильная. Тел. 8-952-617-08-00.

ТРЕБУЮТСЯ водители-экспедиторы на грузовые авто по доставке продуктов по региону. Тел. 8-964-656-76-12.

ТРЕБУЮТСЯ машинисты крана (мостовой и на пневмоходу), водитель кат. С, электромонтер, электрогазосварщики,плотники (бетонщики), сантехник, лаборант производства строительных материалов, инженер по ОТ,технолог цеха по производству строительных материалов,монтажник. Тел. 49-20-40,8-983-247-43-31.

ТРЕБУЮТСЯ менеджер отдела запасных частей, электрик-диагност, агрегатчик. З/пвысокая,официальное трудоустройство, соцпакет. Тел. 278-778 центр.

ТРЕБУЮТСЯ начальник ОК,начальник цеха,мастер,юрист,инженер ПДО, контролер ОТК, кладовщик, технолог, инженер-конструктор, инженер-проектировщик. Тел. 48-03-54.

ТРЕБУЮТСЯ операторы гидроманипулятора (фискаристы). Тел. 26-74-64.

ТРЕБУЮТСЯ сварщики. Тел. 8-908-643-68-01.

ТРЕБУЮТСЯ слесарь-монтажник, сварщики. Тел. 8-902-17-93-341.

ТРЕБУЮТСЯ специалист по охране труда, электромонтер, водитель кат. В, С,птицеводы,мойщики цехов,обработчики птицы. Тел. 40-80-51.

ТРЕБУЮТСЯ фискаристы, грейдеристы, мастер леса, машинисты лесозаготовительных машин (ВПМ, процессор,«Форвардер»). Тел. 8-952-611-77-00.

В АВТОМАСТЕРСКУЮ требуются кузовщики. Тел. 26-31-18.

В ГИДРОСТРОИТЕЛЬ требуется водитель самосвала. Тел. 321-552.

В ГИДРОСТРОИТЕЛЬ требуются бухгалтер по расчету заработной платы, слесарь по ремонту д/о оборудования, секретарь, стропальщик. Тел. 321-552,ok@domei.ru

В ДЕТСКИЙ центр требуются уборщица, оператор на мягкую зону, оператор на игровые автоматы (центр, бесплатное питание, график 5/2 с 11 до 20). Тел. 384-384,8-908-641-71-16.

В МАГАЗИН «Светофор» (ул. Пихтовая-76) требуется грузчик без в/п. Тел. 8-964-541-16-51.

Межмуниципальное управление МВД России «Братское» приглашает на службу в органы внутренних дел

Межмуниципальное управление МВД России «Братское» приглашает на службу в ОВД женщин, мужчин, отслуживших в Вооруженных Силах РФ для замещение вакантных должностей:

- следователь (Высшее юридическое образование);

- дознаватель (Высшее юридическое образование);

- инспектор дорожно-патрульной службы (образование высшее, среднее профессиональное, наличие водительского удостоверения);

- полицейский изолятора временного содержания (образование среднее (полное) общее - 11 классов);

- полицейский (водитель) изолятора временного содержания (образование среднее (полное) общее - 11 классов,стаж вождения не менее 3-х лет,категория «В»);

- полицейский патрульно-постовой службы (образование среднее (полное) общее - 11 классов);

- водитель - сотрудник отдела тылового обеспечения (образование среднее (полное) общее - 11 классов,стаж вождения не менее 3-х лет,категория «В»);

- инспектор отдела по вопросам миграции (среднее профессиональное образование по специальности «Юриспруденция»);

- участковый уполномоченный полиции (образование высшее,среднее профессиональное, наличие водительского удостоверения);

Гарантируется :

- стабильное и высокое денежное довольствие

- карьерный рост

- медицинское обеспечение и санаторно - курортное лечение для всех членов семьи сотрудника

- обязательное государственное страхование жизни и здоровья сотрудника

- единовременные социальные выплаты для приобретение или строительства жилого помещения

- компенсация за найм жилого помещения

- ежегодный бесплатный проезд по России для сотрудника и членов его семьи

Справки по телефону 8 (3953) 49-54-12, 49-54-36 (группа кадров) или по адресу: Братск, проезд Индустриальный, 9А, кабинет 208.

НА ДОРОГАХ БРАТСКА

За прошедшую неделю на дорогах города Братска и Братского района зарегистрировано 30 дорожно-транспортных происшествий,в 2 из них 4 человека были ранены,1 человек погиб. По дорожно-транспортным происшествиям проводятся необходимые следственные действия, устанавливаются причины и обстоятельства произошедшего.

За неделю административному наказанию за нарушение ПДД подверглись 496 человек, в том числе 5 водителей, находившихся за рулем в нетрезвом состоянии и 6 водителей,отказавшихся от прохождения медицинского освидетельствования. Кроме того,19 водителей нарушили правила перевозки детей, 14 водителей управляли автомобилем без водительского удостоверения, 17 водителей нарушили скоростной режим, 26 водителей понесли наказание за нарушение правил обгона, 155 – не использовали ремни безопасности, 32 человека подверглись наказанию за эксплуатацию технически неисправного транспортного средства.

АВАРИЯ НА ПЕРЕКРЕСТКЕ

7 февраля в 17.10 на перекрестке автодороги Речпорт-БЛПК с улицей Мира произошло столкновение двух автомобилей. Предварительно установлено,что водитель «Лады Ларгус» при повороте налево на зеленый сигнал светофора не уступил дорогу автомобилю «Ниссан Примера», который ехал во встречном направлении прямо. В результате ДТП водитель «Лады Ларгус» госпитализирован с травмами различной степени тяжести. По факту ДТП возбуждено дело об административном правонарушении по ст.12.24 КоАП РФ,проводится проверка.

АВАРИЯ НА ПЕРЕКРЕСТКЕ

7 февраля в 17.10 на перекрестке автодороги Речпорт-БЛПК с улицей Мира произошло столкновение двух автомобилей. Предварительно установлено,что водитель «Лады Ларгус» при повороте налево на зеленый сигнал светофора не уступил дорогу автомобилю «Ниссан Примера», который ехал во встречном направлении прямо. В результате ДТП водитель «Лады Ларгус» госпитализирован с травмами различной степени тяжести. По факту ДТП возбуждено дело об административном правонарушении по ст.12.24 КоАП РФ,проводится проверка.

СМЕРТЕЛЬНОЕ ДТП С УЧАСТИЕМ АВТОБУСА

10 февраля около 7 утра на перекрестке улиц Вокзальная и Енисейская жилого района Гидростроитель произошло столкновение автомобиля «ВАЗ-2107» и автобуса «ПАЗ».

В результате ДТП 24-летняя пассажирка жигулей от полученных травм скончалась на месте,водитель указанного автомобиля и два других пассажира госпитализированы. В автобусе никто не пострадал. На момент ДТП в нем находился 1 пассажир.

В настоящее время сотрудниками полиции устанавливаются причины и обстоятельства всех ДТП.

Для выяснения обстоятельств, Госавтоинспекция просит откликнуться свидетелей и очевидцев, а также всех, кто располагает какой - либо информацией о данных происшествиях и обратиться в следственный отдел по адресу: г. Братск, проезд Индустриальный 9 А 4 этаж, либо позвонить по телефонам: 49-54-64 или 02.

ПОМОЩЬ ИНОГОРОДНЕМУ ВОДИТЕЛЮ

Сотрудники ГИБДД Межмуниципального управления МВД России «Братское» оказали помощь водителю грузовика вытянув на проезжую часть, съехавший в кювет транспорт.

2 февраля на 162 километре федеральной автодороги «Вилюй», инспекторы дорожно-патрульной службы Максим Шулепов и Сергей Сырыченко заметили находившийся в кювете грузовой автомобиль. При беседе с водителем выяснилось, что он возвращался из Братска в Красноярск,но по дороге перетомился и съехал в кювет. Самостоятельно вытащить грузовик, прибывший из другого региона автомобилист не смог. Кроме того,у иномарки вышла из строя тормозная система и автомобиль нуждался в ремонте. Вернуть на дорогу транспорт удалось только при помощи вызванного сотрудниками крана. После чего инспектора сопроводили водителя на стояночную площадку.

За своевременно оказанную помощь и неравнодушное отношение мужчина выразил благодарность полицейским.

Все объявления и газеты смотрите у нас на сайте
www.pressmen.info

В САНАТОРИЙ требуется массажист (центр, з/п от 32 000 руб., соцпакет). Тел. 35-00-54.

В СВЯЗИ с расширением лесопромышленному предприятию в г. Усть-Кут для работы вахтовым методом требуются мастера нижнего и верхнего склада,погрузки круглого леса,контролер по учету вывоза леса,водители манипулятора, бензовоза (ДОПОГ), кат. С на ГАЗ-66,операторы валочной машины «Tigercat»,процессора на погрузку леса в тайге, трактористы на скиддер «Tigercat»,стропальщики-верховики с навыком увязывания шапок на ж/д вагоне текстильной стропой, электрик,бухгалтер-материалист. Тел. 8-962-222-53-35 с 8 до 21.

В ЭНЕРГЕТИК требуются начальник ОК, начальник сварочного цеха, контролер ОТК, кладовщик, технолог, инженер-конструктор,инженер-проектировщик, слесарь-ремонтник/наладчик, стропальщик, слесарь-сборщик. Тел. 48-03-54.

В СВЯЗИ с расширением охранному агентству требуются сотрудники охраны 4-6 категории (тариф от 125 руб./ч). Тел. 40-99-77,48-45-59.

В ТАКСИ требуются водители на новые автомобили (расход 5 л). Энергетик, Правый берег. Тел. 31-00-00, 277-324.

ГРУППА «Илим» приглашает на работу водителей лесовоза, машиниста автогрейдера,машинистов лесозаготовительной техники с опытом работы. Тел. 340-244,340-410.

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕМУ предприятию (Гидростроитель) требуются мастер-контролер деревообработки, электромонтер по ремонту оборудования. Тел. 8-908-665-79-02, 8-983-417-62-59.

ДЛЯ РАБОТЫ в командировках по Иркутской области требуется автокрановщик. Зарплата от 90 000 руб. + суточные + командировочные. Тел. 48-03-54.