Всё для Вас и Вашего автомобиля

ПОЕХАЛИ!

41-30-08
41-16-90
www.pressmen.info

16+

13 — 19 СЕНТЯБРЯ 2019 г. №37 (1139)

ИЗГОТОВЛЕНИЕ НОМЕРОВ
А 000 АА 38 rus
за 5 минут
282-333
пр. Индустриальный (павильон напротив ГАИ)
Договора купли-продажи от 300 руб.
Техосмотр / Автострахование

ЦЕНТР ОФОРМЛЕНИЯ и СТРАХОВАНИЯ АВТОТРАНСПОРТА
СПРАВКИ-СЧЕТ
договоры купли-продажи автотранспорта
•АВТО-СТРАХОВАНИЕ
•ТЕХОСМОТР
40-40-40

PORTAL auto
КОНТРАКТНЫЕ И НОВЫЕ ЗАПЧАСТИ
из Владивостока и Москвы
Запчасти для японских и европейских, легковых и грузовых авто
- Двигатели (бензин, дизель)
- Навесное оборудование (генераторы, ТНВД, турбины и др.)
- Трансмиссии (автомат, механика, вариатор)
- Ходовая часть (мосты, привода, и др.)
- Кузовные элементы (телевизоры, двери, крылья, бампера, капоты и др.)
ДОСТАВКА от 2-х дней!
8-902-179-70-69, 8-950-058-57-58
vk.com/portal_avto_group
www.instagram.com/portal_avto

СТАНДАРТ 6000
Диагностика Промывка
Регулировка Ремонт
топливных форсунок
системы Common Rail
BOSCH DENSO
DELPHI SIEMENS
8 (3953) 276000
8-950-092-6000
8-902-579-6000
8-924-620-6000
standart6000@bk.ru

МОТОРОВ
КОНТРАКТНЫЕ ЗАПЧАСТИ
Номерные агрегаты
Резина б/у
Промплощадка
БЛПК
8 (3953) 49-51-15
WhatsApp, Viber 8-902-561-85-00

ХРОМИРОВАНИЕ
(химическая металлизация)
Цветной хром:
золото, бронза, медь и др.
Пескоструйная обработка
8-908-657-15-43
АКВАПРИНТ т.: 38-82-58

КУПЛЮ ЛОМ цветных металлов
дорого • самовывоз
ООО «Добромет»
Покупаем неразделанный кабель
Лицензия ЧЦЛ 113 от 27.08.2019 г.
48-50-50
8-924-008-50-50
8-902-579-62-30

ООО "Вторчермет"
ВСМК
ВТОРЧЕРМЕТ
ПРИНИМАЕМ ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ
ПОКУПАЕМ ЛОМ
ДАЖЕ У КОНКУРЕНТОВ!
г. Братск, п.Чекановский, ул. Первопроходцев, 2в
Телефон: (3953) 47-46-81
г. Братск, п.Осиновка, ул.Спортивная 10/2
Телефон: (3953) 44-65-75

ПРИМУ ЛОМ
Лицензия ЧЦЛ 100 от 18.05.2018 г.
цветных металлов, АКБ, кабель
ДОРОГО
277-613 круглосуточно / без выходных
8-902-579-76-13, 8-964-226-51-55

УСЛУГИ АВТО-ЭЛЕКТРИКА
Грузовые а/м. Ремонт, установка подогревателей. Зарядка АКБ. Ремонт генераторов, стартеров
тел.: 27-67-29
диагностика легковых а/м

Контроль качества
тел: 8-902-579-76-64
г.Братск, ул. Подбельского 10, офис 15
«Avtocity»
доставка контрактных и новых
АВТОЗАПЧАСТЕЙ
на Японские и Европейские авто по адекватным ценам

от создателей газеты «Поехали!»
ОНЛАЙН-ПОИСК ЗАПЧАСТЕЙ В БРАТСКЕ
ZapFond
ZAPFOND.RU
диспетчер: 28-23-12
или СМС: 8-952-621-73-12

MED HELP
ЦЕНТР МЕДИЦИНЫ ТРУДА
Медицинские осмотры:
- ежегодные, - при приеме на работу
Мед. справки на оружие и в ГАИ
- энцефалограммы с расшифровкой
Амбулаторные приемы врачей
(для детей и взрослых)
Санитарные книжки
КОМСОМОЛЬСКАЯ 49А, 41-09-03, 26-10-40
Лицензия № ЛО-38-01-001975

Лицензия № ЧЦЛ 091 от 15.01.2017
ООО "МАГНУС"
ПРИЕМ ЛОМА
ЧЕРНЫХ И ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ
Принимаем чугун, марганциевые стали Б22. ДОРОГО
принимаем лом электродвигателей, кабеля, тел. 290-663
Самовывоз. Демонтаж
27-66-88
8-950-138-37-96

Как возили авто из Японии 20 лет назад

Как выглядел автомобильный рынок в провинции — например, в крупном областном центре — более 20 лет назад? Два–три дилерских центра (обязательно — Toyota), площадки с офисом–вагончиком, где продавались отечественные авто («классика» и «девятки»), и огромный, совершенно дикий авторынок на обшарпанных задворках города, куда по выходным, казалось, съезжалась вся область: кто купить, кто просто прицениться. Таможенные пошлины были гуманные, поэтому подавляющее число продаж приходилось на подержанные иностранные авто сомнительного качества. Авантюристы ехали за автомобилем в столицу или во Владивосток на знаменитый «Зеленый угол». Удел смелых был пригнать авто из Германии или Японии. Наш герой — как раз из последних — он на свой страх и риск поехал в Японию, чтобы наладить поставки автомобилей в свой регион. Что с ним сейчас (может, стал владельцем крупного дилерского центра?), мы не знаем — расскажу этому аккурат 20 лет.

Программное обеспечение

Наш собеседник, как это зачастую происходило, попал в разряд «автокупцов» совсем из другой сферы деятельности. Основная специальность Александра вовсе даже интеллигентная и творческая, связанная с компьютерами, программным обеспечением и прочими умными вещами. В 1996 году дела в фирме шли особенно хорошо, появилась возможность брать кредиты и решено было дело несколько диверсифицировать. Куда направить свободные средства? То было время расцвета бизнеса вообще и автомобильного в частности. Тогда на знаменитом авторынке на окраине города (еще с советских времен емко именуемом «барахолкой») в день продавалось до 50, а то и до 100 подержанных автомобилей. В эту сферу и решено было внедриться, организовав прямые поставки машин из Японии на заказ и для свободной продажи.

Продажи программ для компьютеров в середине 90–х шли блестяще — почему бы не попробовать вложиться в дело поставки автомобилей из Японии?

Пробная попытка завезти автомобили из Владивостока чуть не отбила всю охоту. Купив для себя и друзей шесть машин в Совгавани у моряков, наняли перегонщиков. В итоге автомобилей ждали три месяца, а когда дождались, половина из них оказались «моряцкими» — без права отчуждения. В общем, Александр решил держаться подальше от приморского рынка и нашел более честные каналы. Кстати оказалось давнее знакомство с одной японской семьей из Токио, приезжавшей в Россию по делам и в гости к друзьям. К тому же выяснилось, что «русский японец» неплохо знаком с токийским авторынком second hand, хотя по долгу службы прямого отношения к нему не имел. Само собой, договорились вместе прогуляться по крупным автостоянкам.

Великая автомобильная

Первая поездка в Японию, как и следовало ожидать, был полна впечатлений. В автомобильную супердержаву в 1996 году доставлял регулярный авиарейс, прилетавший в два часа дня — было время осмотреться. В те времена курс иены к доллару составлял 120:1, и для простоты понимания цены будем приводить в долларах.

Вдоволь хлебнув туристических впечатлений в день прибытия, на следующий день Александр с японским другом уже отправились за автомобилями по заранее намеченному японцем маршруту. Торговля подержанными автомобилями здесь считается далеко не солидным бизнесом. Однако подзаработать на сделках second hand иногда не гнушаются и вполне респектабельные фирмы, где и работал японский друг. Поэтому он знал, куда везти: их путь лежал в один из пригородов Токио — Иокогаму.

При первом посещении автовыставок Александр сильно удивился — подержанные машины оказались не такими уж дешевыми, как можно было подумать. Да что там — увиденное мало вязалось с ценами российской «барахолки» — авторынка в родном городе. Удивительно, но цены на рынке подержанных авто в Японии были едва ли не такими же, как на авторынке родного города.

Восточное побережье Японии вообще не считается традиционным поставщиком подержанных авто в Россию, хотя в той же Иокогаме русские корабли бывают. К тому же на долю России на тот момент приходилось не так уж и много подержанных машин, что–то около десяти процентов. Кроме нас, б/у автомобили хорошо уходили в Австралию, ЮАР и другие страны. Наиболее дорогим и качественным по составу автомобилей считается именно юго–восточный рынок Японии. Потому что здесь центр, столица, цивилизация. К тому же климатические условия для машин весьма благоприятные: снег в Токио — чрезвычайное происшествие. Уровень жизни высокий, и люди стремятся поменять автомобиль на новый через два–три года, зачастую отъездив на нем совсем немного. Налоговая система построена так, что содержать машину после этого срока становится делом накладным.

Малые пробеги многих личных автомобилей — сущая правда. И японцы очень мнительны по отношению к своим машинам. Если слегка стукнул даже новую, что в здешней тесноте запросто, стало быть, не сошлись душами, надо продавать. Отсюда большое количество годовалых автомобилей в продаже. Например, может встретиться Toyota Mark II с двигателем 2,5 литра и пробегом 9000 км по цене $23 000, тогда как новый Mark II с двигателем 2,5 литра продается от $24 000.

Схематично рынок second hand формируется следующим образом. Сами автовладельцы, как правило, редко занимаются продажей. Например, для владельцев Toyota есть организация ToyoPet, которая через своих агентов сама отслеживает, когда человеку пора избавляться от машины. Забирает у него старую, предлагает новую. Подержанные машины выставляет на аукционы, крупнейший из которых находится в Токио и проходит два раза в неделю, выставляя каждый раз не менее 10 000 автомобилей. С аукционов машины расходятся уже по стоянкам продавцов, часть из которых торгует только для внутреннего рынка. А часть дополнительно имеет лицензию на продажу за границу. На аукционах, собственно, и определяется стоимость машины.

Компания ToyoPet и им подобные сами отслеживают, когда человеку пора избавляться от автомобиля, предлагая вместо старого автомобиля новый.

Типичная крупная фирма, торгующая подержанными автомобилями, как правило, имеет не одну стоянку. Первый хозяин такой фирмы, с которым довелось общаться Александру, относился к категории состоятельных и имел четыре площадки. На одной стояли престижные седаны типа Toyota Celsior или Nissan Cima. Причем на площади 15х15 метров дороговизна земли заставляет размещать до 30 автомобилей. На второй стоянке были собраны внедорожники, на третьей — натолканы автобусы и грузовики.

Цены на этих площадках оказались достаточно высокими. Тут следует заметить, что автомобили в Японии как дорогостоящий товар для простоты подсчетов выставляются в условных единицах — манах. Один ман равен 10 000 иен. К тому же непосвященный не найдет на ценнике год выпуска в привычных для нас цифрах. В Японии летоисчисление начинается с даты начала правления нового императора. Последний правит с 1989 года. В информации об автомобиле год выпуска ставится в начале. И если это «1», то автомобиль выпущен в 1989–м, если «3» — в 1991–м, и так далее. А если «63», то это 1988 год, поскольку предыдущий император правил с 1925 года. А вот импортные автомобили у них обозначаются «нормальным» годом выпуска. Впрочем, дату «от рождества Христова» имеют и некоторые детали японских автомобилей, по которым можно вычислить истинный год выпуска. Самое доступное — потканой бирке на ремне безопасности или диску «запаски»–докатки. Для моделей Toyota также характерно обозначение на обратной стороне пластикового порожка со стороны водителя, а для джипов HiLux Surf — еще и с обратной стороны обивки дверей.

Цены на автомобили были проставлены в условных единицах — манах, а год выпуска исчислялся сроком правления японского императора.

Четвертая площадка называлась «отстоем», находилась в захолустье и насчитывала около 60 автомобилей из всякого рода неликвида. К внешним данным придраться нельзя, но здесь скапливаются машины, так или иначе зависшие в продаже. По причине полного морального устаревания, предельного физического износа или каких–либо «косяков». Даже с крупного аукциона владельцы автофирм рискуют забрать «темную машинку», которую потом не загонишь покупателю–японцу. За обман можно и перед судом ответить. Но главное, это не в правилах продавцов, ориентированных на свой рынок. Автомобиль может подолгу стоять, его периодически будут таскать на аукцион, пока цена не упадет окончательно, а потом его отправят в «отстой», откуда ему светит либо покупатель–иностранец, либо разборка на запчасти. При этом в разбор японцы пускают автомобили только в самом крайнем случае — всегда предпочитают загладить любые косяки, как они это хорошо умеют, и продать машину целиком.

В «отстое» цены уже низкие. Наварить на таких легковых автомобилях в России можно было уже до $2500 и более, что считалось очень удачным. Но был риск иметь дело с машиной, которой, например, после сильной аварии провели косметический ремонт, а развал–схождение нарушен без возможности восстановления. Именно на таких «отстоях» зачастую можно увидеть наших моряков и всех прочих перекупщиков, к ним причисленных. Александр стал свидетелем такой сцены. Наши парни осматривали одну хорошенькую Toyota Corolla 100, у которой были проблемы с двигателем. Жена японского друга Александра, которая согласилась поехать в качестве переводчика, по своей наивности поделилась с русскими матросами этим секретом. Те ответили, что их это совершенно не волнует, все равно машину берут на продажу.

Российские «автокупцы» предпочитали стоянки, где скапливался всякий неликвид — «отстой». Здесь цены уже были значительно ниже, чем в среднем по рынку.

И даже больше

Впрочем, на примере этой фирмы оценить истинный масштаб рынка second hand невозможно. Он таков, что подержанных автомобилей хватит на всех желающих планеты, даже с учетом немалого спроса внутри страны. Хоть и считается, что для японца покупать подержанный автомобиль неприлично, однако они это делают. Особенно активизируются, например, перед зимним сезоном, когда начинают брать внедорожники для поездок в горы. Тогда цены на такие машины поднимаются. А уж выбирать есть из чего. Всевозможных стоянок столько, что объехать все просто нереально. Есть площадки, которые специализируются только на какой–то марке или даже модели, в том числе европейской, есть фирмы, которые продают только «best–car» (лучшие авто). Очень много маленьких торговых пятачков с пятью–семью автомобилями, издалека привлекающих низкими ценами.

На одном из таких обратила на себя внимание, например, Toyota Carina 170 1992 года стоимостью менее $3000. В России такая запросто уходила за $7000. Растаможка выйдет в $1500, доставка в $1000. Зашли узнать, а там... Сидят японские «братки» — бритые, с цепями, «болтами», совсем как наши. Узнали, что русский, замахали руками — с иностранцами не торгуют. Стало быть, машины криминальные, снять с учета при вывозе за границу будет невозможно. Узнать же биографию автомобиля в Японии нельзя — никаких перерегистраций или оформления доверенностей при смене хозяина нет и в помине. У кого техпаспорт, тот и считается владельцем машины.

Есть и весьма крупные стоянки, по 200–300 автомобилей, которые держат выходцы из арабских стран. Здесь сосредоточены самые разные машины: и дорогие, и откровенный хлам. Но главное, хозяева таких стоянок слывут не самыми порядочными людьми. Японцы все–таки могут подробно рассказать об автомобиле, а эти — нет. К тому же практикуют скручивание пробега, а покупателей могут запросто «кинуть». Возьмут, например, задаток у доверчивого туриста за выбранный автомобиль, пообещают к отходу теплохода пригнать уже оформленную машину, а сами «не успеют». Свою работу такие стоянки особенно активизируют с приходом в порт иностранных судов. Как–то Александр стал свидетелем прибытия в порт Йокогама большого теплохода из России со специальной миссией — шоп–туром за автомобилями. На пристани уже был подготовлен огромный «тигрятник» с машинами, ведь шоп–туристы не имеют права проникать в страну дальше порта. Как было видно, на пристань гнали машины с «отстоев» и прочих загашников. Покупатели из числа бывалых сразу же подзывали к себе «арабов» и нелегально пробирались в город выбирать нормальные машины.

Выходцы из арабских стран известны тем, что практикуют откровенно криминальные схемы продажи автомобилей.

Чтобы получить относительно полное представление о рынке подержанных авто восточного побережья, надо воспользоваться специальными каталогами, которые выходят раз в месяц. Наиболее значимые издания — GOO и Car Sensor. Последний, например, имеет вид энциклопедии толщиной около полутора тысяч страниц с предложениями до 30 000 автомобилей. Публикуются фотографии и основная информация: год выпуска, пробег, комплектация, цена и т. п.

Естественно, что разнообразие автомобилей и цен просто умопомрачительное. Да и что можно ожидать от страны, где ежегодно выпускают миллионы новых автомобилей по ценам от $9000 за какую–нибудь Corolla с двигателем 1,3 литра в стандартной комплектации и до таких как Toyota Mega Cruiser или Honda NSX стоимостью по $80 000. А если обратиться к «деревянным» пассажирским легковушкам, то какой–нибудь универсал Nissan AD с двигателем 1,3 литра продается за $7000.

Стимул и привычка покупать новые машины и быстро их менять формируют в стране потрясающий вторичный рынок. В продаже есть все: от десятилетнего минивэна Nissan Prairie 4WD за $750 до самых свеженьких и очень дорогих моделей. Цены, конечно, многое говорят о состоянии автомобиля и спросе. За $2200 можно было встретить, например, восьмилетний Sprinter с двигателем 1,3 л и HiLux Surf и Terrano с дизелями, а также Rover Mini и Carib в комплектации AV–II. В целом было заметно, что автомобили Toyota и Nissan дешевле, чем Honda, Mitsubishi или Subaru.

На японском рынке автомобили Toyota и Nissan дешевле, чем Honda, Mitsubishi или Subaru.

Челночные будни

В свою первую поездку Александр отправил в Россию пять автомобилей — для знакомых. Потом, как говорится, пошло–поехало. Покупал на заказ и для свободной продажи. Для работы определил четыре–пять благонадежных фирм, свел с хозяевами надежное знакомство и всегда знал подноготную покупаемых автомобилей. К тому же имел возможность торговаться, что японцы обычно не делают.

Как оказалось, подобрать машину — это самое простое. Главные приключения начинались при загрузке авто на теплоход. Постепенно система доставки отладилась, хотя форс–мажоры продолжали преследовать. Например, машины не всегда приходили целыми даже в сетках. Бывало, малолетние вандалы где–нибудь на станциях Читинской области развлекались тем, что просовывали проволоку в щели вагона, зацепляли зеркала и вырывали их «с кишками».

Перевозка по России даже в специальном вагоне таила одну из главных опасностей — немотивированный вандализм местных жителей по пути следования

Проблем добавляла и наша таможня. По два–три дня держала на своих складах, проверяя фреон и оформляя документы, а зимой за это время дизельные джипы с соляркой–киселем в баке и сдохшим аккумулятором окончательно утрачивали способность запускаться. Причем применение с 1994 года разрешенного у нас фреона R134 не изменило ситуации. Таможенники все равно «проверяли» его несколько дней. Так что фреон приходилось спускать заранее.

Не все так просто оказалось и с клиентами. В свободной продаже машина уходила легко, по тем временам месяц простоя — исключение. Гораздо труднее было угодить машиной под заказ. Обычно люди склонны представлять такой автомобиль, какой за эти деньги найти невозможно даже в Японии. Часто были претензии. И все же Александру удалось собрать солидную клиентуру, в том числе на дорогие машины. Главным образом за счет открытых действий. Знакомил с каталогами и коньюнктурой, впоследствии внедрил такую услугу, как демонстрация через интернет найденного под заказ автомобиля — со всеми внешними дефектами. Иногда в нужной комплектации и по оговоренной цене находился автомобиль с незначительными повреждениями кузова, клиент осматривал его и давал добро на поставку. В итоге замечаний в процессе эксплуатации не поступало, машины до сих пор исправно ходят. К тому же предусмотрительно сделанные копии техпаспортов позволяли всегда точно подобрать запчасть в сложных случаях. Например, только для одной модели Vista с одним кузовом могли идти три вида тормозных колодок.

При этом работе явно мешало одно обстоятельство: типичные цены на популярной «автобарахолке» были ниже. Постоянно приходилось объясняться с клиентами по этому поводу — откуда берутся цены и чем это чревато. Александр и сам не раз привозил машины из «отстоя», если у покупателя не было высоких требований, но это были мелочи по сравнению с общим валом таких автомобилей.

Большее, что сдерживало бизнес по поставке автомобилей из Японии, — гораздо более низкие цены на авторынках Приморья. Многие клиенты попросту не понимали, почему авто с прямой поставкой будет дороже

Ситуация усугубилась, когда появились фирмы, специализирующиеся только на торговле с русскими. Хозяева таких фирм отличались несвойственными японцам высокомерием и жесткостью, даже матерились. О честной торговле, само собой, говорить не приходилось. В Ниигате в одной автофирме Александр как–то увидел плакат, на котором по–русски было написано: «Не надо у меня воровать, знаю, к кому обратиться!». Дело в том, что на японских рынках автомобили стоят незапертыми! Приморские торговцы (все с купленными паспортами моряка) промышляли на пристанях, использовали все мыслимые нелегальные каналы растаможки и даже сами ремонтировали автомобили прямо на корабле в плаванье. Сделать автомобиль с пробегом по Приморью таким, как будто он только что из Японии, тоже научились. Документы подделываются, иероглифы фломастером на стекле рисуются, «японские» наклейки наклеиваются. Однако грязь российскую с днища и подвески не отмоешь, а в Японии такой не бывает.

И хотя Александр сторонился приморских «коллег», ситуацию анализировал. Так, ему приходилось поставлять на заказ пятилетние внедорожники HiLux Surf в нормальном состоянии за $12 000–14 000. Трехлетние Pajero оценивались в $23 000. А в Находке как–то видел свежепригнанный пятилетний HiLux за $9000, то есть в Японии он должен был стоить $5000, но за такую цену там можно купить только совсем убитый экземпляр. В общем, японский рынок подержанных авто был совсем не прозрачен — немало машин оттуда поступало из пресловутых «отстойников».

Трехлетние Mitsubishi Pajero в Японии стоили в районе $23 000, при этом в Приморье — Находке или Владивостоке, их можно было купить дешевле

Утешительный приз

Еще в 1997 году многие продавцы на авторынке почуяли приближение кризиса: машины стали «зависать», ничего хорошего не предвещал и растущий курс иены к доллару. Когда в августе 1998–го в России, наконец, «шарахнуло», да так, что курс доллара вырос более чем в три раза — с шести до 20 рублей, авторынок просто обвалился. Две трети японских фирм, специализирующихся на российских клиентах, разорились. Многие продавцы, в том числе Александр, ушли с рынка, на «вторичке» остались единицы. Как они говорят: стало меньше дилетантов, имея в виду, наверное, таких как Александр. В целом на состоянии японского рынка подержанных авто российский кризис не сказался, падения цен там не было.

В итоге успешный бизнес просуществовал только пару лет — резкое падение курса рубля в августе 1998–го убило его наповал.

«Виман-Авто»
КОНТРАКТНЫЕ
ЗАПЧАСТИ
ТОЛЬКО из ЯПОНИИ,
БЕЗ ПРОБЕГА ПО РФ
Низкие цены
Доставка во все регионы
Гарантия
Установка
В наличии и под заказ
8-902-179-82-58, 8(3953) 298-258

ДВМ Байкал
лицензия ЧЦЛ 048 от 05.09.2014 г.
ООО «ДВМ БАЙКАЛ»
ЗАКУПАЕТ ЛОМ
чёрных и цветных металлов по лучшим ценам в городе!!!
САМОВЫВОЗ
работаем с юрид. и физ. лицами
г. Братск, п. Падун, П 17 29 00 00
тел.: 36-59-98, 8-964-820-44-75
г. Братск, п. Чекановский, ул. Первопроходцев 10А, тел.: 28-87-20

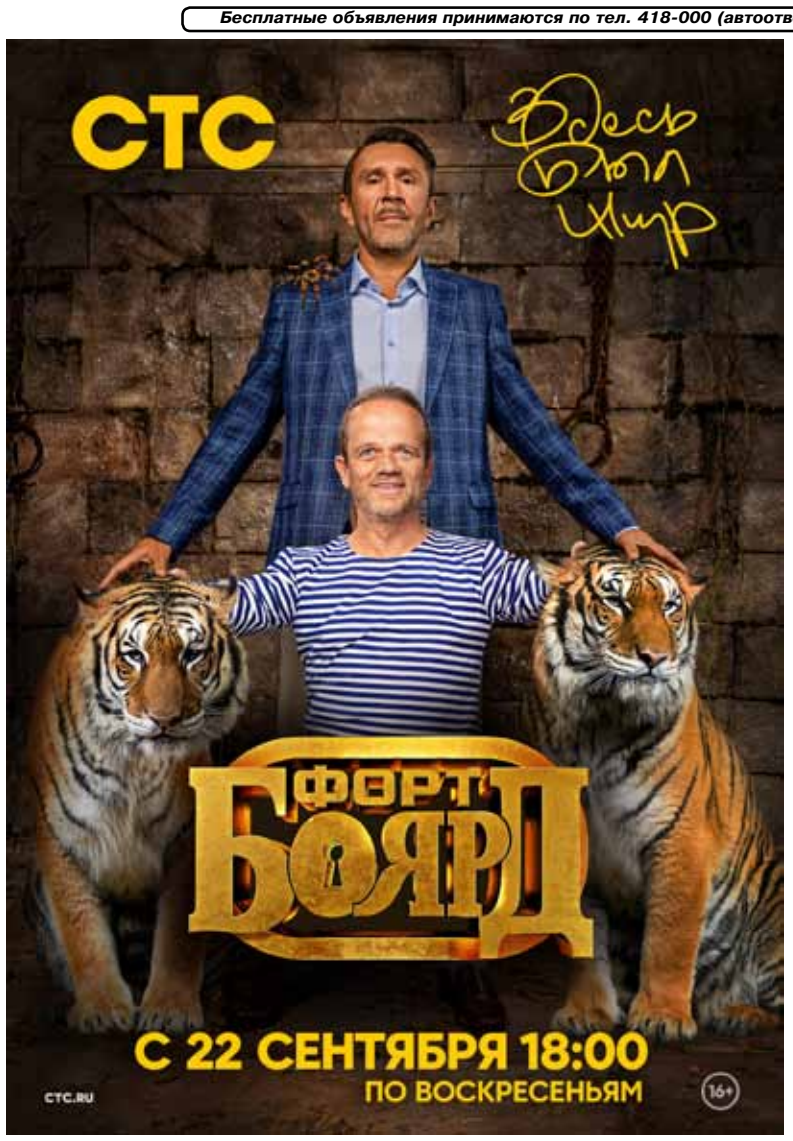
Учредители — Августовский О.Р., Бахмисов Е.Г.
Гл. редактор — БАХМИСОВ Е.Г.
pressmen.info * zapfond.ru
Газета зарегистрирована в управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Иркутской области. Свидетельство о регистрации ПИ N ТУ38–00771 от 21.08.2014 г.

«ПОЕХАЛИ!» (приложение к газете «Братская Ярмарка»), выходит по пятницам.
Бесплатные объявления принимаются по тел. 418-000 (автоответчик), 8-950-057-60-60 (СМС, Viber) и публикуются в порядке очереди
Наши группы: vk.com/pressmen ok.ru/pressmen

ТИРАЖ 12 000 * Цена 15 руб.
Тел. (3953) 41–16–90.
Адрес редакции: 665717, г. Братск, ул. Янгеля,122, каб.109, адрес издателя: 665717, г. Братск, ул. Янгеля, 122, Бахмисов Е.Г.
Подписной индекс: П6746
e–mail: pressmen@bratsk.ru

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ: Центр.р–н: типография, ул. Янгеля, 122, 1 этаж, к.109, т. 41–30–08,
пос. Энергетик: ателье «Братские зори», ул. Наймушина, 12, 2 этаж, тел. 37–94–91;
Осиновка: ул.Спортивная, 9, ДБ «Черемушки»
Вихоревка, Горького, 2А, «Надежда», 1 этаж
Автоответчики 418–000, 8–950–057–60–60

Порядковый номер выпуска: N37 (1139)
Заказ:
Дата выхода: 12.09.2019 г.
Время подписи в печать:
Установленное: 8.00 12.09
Фактическое: 8.00 12.09



АВТОРЫНКИ В АВГУСТЕ

Красноярск: продавцы жаловались, что им нечего

С начала августа на красноярском авторынке торговля шли слабо. Автомобилей было заметно меньше, чем в предыдущие месяцы. Продавцы весь месяц жаловались, что на продажу купить нечего. Да и покупателей было мало.

Наверное, самыми продаваемыми автомобилями в августе были российские авто за 30 000–50 000 рублей. Их приобретали в первые же дни после выставления, даже сильно не придираясь к внешнему или техническому состоянию. А вот более дорогие отечественные автомобили за 100 000 рублей и выше в продажах немного застряли.

Среди иномарок с пробегом все, как обычно: самые продаваемые — Toyota, Honda и Nissan по цене 150 000–200 000 рублей. Машины за 200 000–400 000 рублей продавались уже хуже. Из самых востребованных можно выделить Ford Focus, Toyota Corolla (Fielder), Honda Odyssey, Honda CR-V, Mazda Familia. В более дорогом сегменте продаж почти не было.

Неплохие результаты показали беспробежные авто. В основном продавались микроавтобусы Honda Stepwgn, Nissan Serena и Toyota Noah. Цены на них варьируются от 800 000 до 1 100 000 рублей, все зависит от года выпуска и комплектации.

К концу августа ситуация на рынке стала помаленьку улучшаться. Покупателей прибавилось. Продавцы стали заполнять свои «автогрядки» новыми машинами. Будем надеяться, что осенью продажи заметно вырастут.

Новосибирск: затишье в выходные дни

Последний месяц лета продажами не радовал. Покупателей было мало, да и те часто смотрели и уходили. В выходные дни — просто затишье.

Наполняемость рынка невысокая. Продажи в основном были в ценовом диапазоне 190 000–250 000 рублей для машин с пробегом по РФ. Автомобилей без пробега продавалось мало.

Особняком стоит выделить Nissan NV-200 — спрос на него стабильный, конкурентов просто нет. Все остальные микроавтобусы стоят значительно дороже. Поступления с востока страны небольшие, так сказать, по мере реализации.

Среди машин без пробега по-прежнему представлены универсальные компоновки, классических седанов — единицы.

Из европейской части страны в основном поступают кроссоверы популярных японских и корейских производителей.

Редких для авторынка машин в августе не замечено.

Как определить истинный пробег авто?

Как определить истинный пробег подержанного автомобиля, ведь его сплошь и рядом скручивают?

Серьезная тема, нужная, поскольку российский рынок подержанных автомобилей около 5 миллионов в год, а это в два с лишним раза больше рынка автомобилей новых. И понятно, что любой покупатель между двумя одинаковыми по состоянию машинами всегда выбирает с меньшим пробегом.

Скажу сразу, что никаких исследований на эту тему у нас не проводилось. Аплодирую американцам, у которых такое скручивание уголовно наказуемо. Буду опираться здесь только на свой почти полувековой автомобильный опыт: права я получил в 1971 году и собственных автомобилей у меня было десятка полтора.

Итак, естественно, что размер скручивания растёт с увеличением возраста автомобиля. Именно поэтому опытных покупателей интересует в первую очередь год выпуска автомобиля, а потом уже его пробег. И они исходят из того, что в среднем годовой пробег автомобиля в России примерно 17–20 тысяч километров.

У годовалых машин пробег скручивают редко — в среднем в 3% случаев. Среди «трехлеток» (их обычно продают по истечении гарантии) будет уже около 11% автомобилей со скрученным пробегом. Среди 10-летних машин примерно каждая пятая прошла через процедуру «корректировки» километража, а среди 15-летних — уже каждая четвертая.

Что касается величины скручивания, то:

• у автомобилей двух-трехлетнего возраста скручивают в среднем 20–25 тысяч километров.

• у трех-четырехлеток — от 35 до 40 тысяч.

• 10- и 15-летние машины «молодеют» уже на 55 тысяч и 68 тыс. км соответственно.

Наиболее оптимальной покупкой с точки зрения соотношения цены и реального пробега являются автомобили в возрасте 3 лет, когда машина стоит уже значительно дешевле новой, а пробег может быть еще не таким большим и составлять порядка 50 тыс. км.

И хочу предупредить скручивальщиков: некоторые автомобили имеют в своих электронных мозгах 6–8 точек, содержащих цифры их истинного пробега, которые обязательно когда-нибудь вылезут на дисплее.

У вашего покорного слуги при приобретении подержанного автомобиля, было всего две проверки: год выпуска всех стёкол, поскольку при аварии хоть одно стекло, но бьется, а найти такое же с тем же годом выпуска практически невозможно. И вторая — натренировав указательный палец в гараже, на всяких железках и с миллиметровой линейкой, я затем просовывал его в отверстия дисков передних колес и щупал буртик износа передних тормозных дисков: 1 миллиметр высоты буртика примерно равен 100 тысячам километров пробега.

Юрий Гейко, «Автоликбез»

НА ДОРОГАХ БРАТСКА

За первую неделю сентября на дорогах Братска и Братского района зарегистрировано 43 дорожно-транспортных происшествия, в десяти из них 11 человек получили травмы, один человек погиб.

*Утром **1 сентября** на 8 км автодороги Братск–Падун автомобиль Тойота-Карина, которым управлял 36-летний водитель, съехал с проезжей части и врезался в дерево. В результате ДТП водитель получил тяжелые травмы, от которых скончался в больнице. По факту произошедшего ведется следствие, выясняются причины и обстоятельства случившегося.*

Осторожно: поворот налево

***4 сентября** в 17.10 на перекрестке «Вилюй» с улицей Пихтовая произошло столкновение а/м «Тойота-Королла» и «Лексус». По предварительному заключению, 28-летний водитель «Тойоты» при повороте налево на зеленый сигнал светофора, не уступил дорогу встречному «Лексусу», который двигался прямо. Пострадали два человека: водитель «Тойоты» госпитализирован с переломом бедра, женщина-пассажир автомобиля «Лексус» получила сотрясение головного мозга и будет проходить амбулаторное лечение. По факту ДТП проводится проверка.*

С начала года на перекрестке ФАД Вилюй с улицей Пихтовая произошло 9 ДТП, в двух из них пострадали люди. Этот перекресток, а также пересечения улиц Курчатова и Крупской с трассой «Вилюй» являются одними из наиболее аварийных в городе и требуют от водителей повышенного внимания. Не следует забывать: согласно Правилам дорожного движения, при повороте налево на зеленый сигнал светофора, водитель обязан уступить дорогу транспортным средствам, движущимся со встречного направления прямо или направо.

Для снижения аварийности в настоящее время проводится работа по оборудованию данных перекрестков камерами видеофиксации нарушений. Это должно способствовать повышению водительской дисциплины и, как следствие, предотвращению ДТП.

Не за горами и гололед…

***6 сентября** в 8.50 на 226 км автодороги «Вилюй» водитель автомобиля «Киа-Рио» не справился с управлением и допустил наезд на дорожное ограждение. В результате ДТП водитель получил черепно-мозговую травму и был госпитализирован в ГБ-1. Предварительно, причиной ДТП могла стать неправильно выбранная водителем скорость движения, которая в неблагоприятных дорожных условиях (мокрая после дождя проезжая часть, лужи) привела к потере контроля над управлением.*

ГИБДД напоминает: на мокрой дороге снижается коэффициент сцепления шин автомобиля с покрытием проезжей части, поэтому водителям автотранспорта следует обдуманно выбирать скорость движения, а также обратить особое внимание на техническую подготовленность автомобиля, особенно состояние шин (изношенный протектор также может повлечь потерю управления на мокрой дороге, так называемое аквапланирование).

ОГИБДД МУ МВД России «Братское»

С 1 января снова вырастет утилизационный сбор, грядет подорожание

С 1 января 2020 года правительство может существенно повысить утилизационный сбор на автомобили, ввозимые юрлицами. Минпромторг РФ предлагает пойти на такой шаг для сохранения барьера для ввозимых в страну иномарок на уровне 30% от задекларированной стоимости.

Эта мера увязана со снижением ввозных таможенных пошлин на импортные автомобили для юридических лиц, которое осуществляется в рамках договоренностей со Всемирной торговой организацией (ВТО). Так, с 1 сентября произошло очередное снижение ставок с 17 до 15% на новые машины и с 22 до 17% на подержанные.

По данным «Коммерсанта», в среднем ставки сбора могут вырасти в легковом сегменте на 110%. При этом минимальной индексация будет для машин с объемом двигателя меньше 1,0 литра (около 46%), максимальная — с двигателем более 3,5 литра (145%). Если верить этим данным, то сбор для машин с мотором от 3,5 литра вырастет с 181 600 рублей до 444 920 рублей для новых авто и с 700 200 рублей до 1 715 490 рублей для машин в возрасте от трех лет.

Важно отметить, что эти данные заявлены для юрлиц. Физлица уплачивают утильсбор по фиксированной ставке вне зависимости от объема ДВС: 3400 рублей для авто в возрасте до трех лет и 5200 — от трех лет. Пока нет данных о том, будут ли пересмотрены эти ставки, поскольку текст постановления правительства еще не опубликован. Скорее всего, при ввозе подержанных японских автомобилей ситуация не должна кардинальным образом измениться.

Из-за предыдущей индексации утильсбора в апреле 2018 года цены на автомобили выросли, так что вряд ли удастся избежать подорожания и на этот раз.

Утилизационный сбор ввели в России в 2012 году одновременно со вступлением в ВТО. Он призван компенсировать снижения пошлин. Сбор платят импортеры и производители автомобилей внутри России, но расходы последней из двух категорий полностью компенсируют из федерального бюджета.

Доля утильсбора в цене произведенных в России новых автомобилей составляет несколько десятков тысяч рублей. Соответственно, на фоне резкого увеличения ставок конечные цены на новые машины тоже вырастут. Производители постараются избежать резких скачков, однако в целом речь идет об удорожании на 2–4%.

ГИБДД повысит возраст получения прав на вождение мото, грузовиков и автобусов. Но за руль легковушек пустит подростков

ГИБДД России подготовила проект масштабной реформы системы подготовки водителей. Документ опубликован на regulation.gov.ru, он представляет собой пакет поправок к федеральному закону «О безопасности дорожного движения».

Предложения, содержащиеся в законопроекте, касаются подготовки мотоциклистов, а также водителей грузовиков и автобусов.

Сегодня мотоциклистам выдают права категории А (общая категория для всех мотоциклов), А1 (легкие мотоциклы мощностью не более 15 л.с. с двигателем объемом до 125 куб. см), М (мопеды с двигателем до 50 куб. см). Права категории А можно получить в 18 лет, А1 и М — в 16 лет. Как пишет «Коммерсантъ», ГИБДД предлагает ступенчатую схему: категорию А можно будет открыть не ранее 20 лет, при этом сначала нужно научиться водить маломощный мотоцикл. Для этого вводится новая подкатегория А2. Она позволяет управлять байками мощностью не более 47 л.с., при этом он не должен быть слишком легким (соотношение мощности к массе — не более 200 ватт (0,27 л.с.) на 1 кг. Под эту категорию подпадают, к примеру, так называемые макси-скутеры с объемом двигателя не более 400–500 куб. см или легкие мотоциклы. Если опыта вождения вообще нет, то права категории А можно будет открыть не раньше 24 лет.

Следующий блок касается доступа к управлению грузовиками и автобусами. При отсутствии стажа минимальный возраст для получения категории С (грузовики максимальной массой от 3,5 т) будет повышен с 18 до 21 года, категории D (автобусы с 8 и более местами) — с 18 до 24 лет. Невозможно будет получить права этих категорий, не имея опыта вождения легковой машины в течение года. Обмен иностранных удостоверений категорий С и D на российские будет происходить только после обучения и сдачи экзаменов в ГИБДД. Граждане Беларуси, Казахстана, Киргизии, как и сейчас, смогут пользоваться национальными правами, получать российские им не надо.

Еще одно интересное нововведение — возможность несовершеннолетнему гражданину сдать экзамен на права категории В (в 17 лет) и сесть за руль.

Сегодня успешно сдавшим экзамен после обучения приходится ждать год до выдачи прав. По новым правилам подростку можно будет водить машину с «сопровождающим» лицом. Требования к ним пропишут в постановлении правительства. По предварительной информации, речь идет о гражданах со стажем вождения не менее пяти лет и возрастом не моложе 23 лет.

Законопроектом также устанавливается запрет на допуск к сдаче экзаменов и выдаче водительских удостоверений тех кандидатов на права, которые ранее управляли автомобилем в состоянии алкогольного опьянения, — следует из релиза, размещенного на сайте министерства. Сейчас законопроект проходит стадию общественного обсуждения, когда его утвердят — пока неизвестно.

Бесплатные объявления принимаются по тел. 418-000 (автоответчик), 8-950-057-60-60 (СМС или Viber) и публикуются в порядке очереди

БЫВАЕТ...

Если меня в детстве не лупили, то корешу моему Кольке батя вваливал за двоих. По любому поводу и без лишних нравственных терзаний. Просто Колькин батя так представлял свои отцовские обязанности. Чтоб ребёнок был обут, одет, вволю накормлен, и как следует выпорот.

Не самый плохой вариант, кстати. Тем более что за Колькой не ржавело, поводов он давал – рука отца лупить устанет. То сарай подожжет, то в картофелехранилище на тракторе въедет, то козу в лесу привяжет.

Я не рассказывал? У Кольки была обязанность – водить козу на выпас. С утра отвести, колышек если надо вбить, козу привязать. Вечером привести обратно. И вот как-то у Кольки с козой вышел какой-то конфликт, боднула его что ли она? Он её отвёл в лес, и там к дереву привязал. Пришел домой, сопли до пупа – нашу Машу волки съели. А колокольчик-то снять не доумился. Вечером приходят грибники, говорят – там коза в лесу стоит, привязанная, звенит. Не ваша?

Так то коза, а то трактор. Дядя Лёша, тракторист. В обед приехал, трактор на околице поставил, побежал перекусить. Тут Колька. Ого, трактор! В кабину залез, давай там крутить. Ну и накрутил. Трактор под уклон стоял, взял да поехал. Колька испугался, а куда ты денешься? Трактор едет. А уклон упирается аккурат в ворота картофелехранилища. Туда он и приехал. Четко в створ, только ворота хлопнули. Насквозь проехал, в стенку упёрся, и встал. Колька вылез, ворота затворил кой-как, и ходу.

Трактор неделю всем колхозом искали. Нашли случайно. А кто в июне догадается в пустое картофелехранилище заглянуть?

Так что вваливать Кольке было конечно за что. Впрочем он на отца и не обижался, относился к этому как к болезненной, но неизбежной процедуре типа прививок.

А тот раз он в школе чего-то набедокурил. И набедокурил видимо не по маленькой, а серьёзно. Родителей его в школу вызывали регулярно, но они не ходили. Позиция дядьки Вали по поводу образования была незыблемой как скала. Ваше дело учить? Вот и учите. Моё дело растить, я ращу. Если он в рваных ботинках в школу придёт, тогда да. А если он читает плохо, я тут при чем? Я же вас не вызываю, если он картошку плохо окучил. Как-то сам обхожусь.

Такая короче позиция, железобетонная. И за учебу Кольке попадало меньше всего. Если только Колькина классная, Нина Степановна, отца где-то случайно встретит, в магазине там, или на улице, и давай ему мозги полоскать. Тот от неё отмахнётся как от назойливой мухи, но дома Кольке ввалит конечно, для профилактики.

Ну вот. Так что за проделки в школе Колька не больно переживал. Но в этот раз всё вышло по другому. Со школы пришел, поел, только собрался из дому мотануть, смотрит в окно, а по улице, по направлению к их дому, классная идёт. Нина Степановна.

Колька сразу понял, что не с пирогами. Не принято у учителей домой к школьникам ходить, только уж если совсем край. Тут значит край. И Колькина задница, чуткая до ремня как барометр к дождю, зазудела. Тем более что оба, и отец и мать, были дома. Мать возилась на кухне, дядька Валя ковырялся с ружьём, он был заядлый охотник.

Что делать? Задница для головы является исключительно прекрасным стимулом к обострению смекалки. И Кольке приходит в голову гениальная идея.

Он выскакивает из избы, хватает на крыльце замок, выбегает на улицу, запирает дверь снаружи, ключ в карман, а сам через сарай, через двор, назад в хату. И как ни в чем ни бывало давай отцу по ушам ездить, отвлекать.

Дядька Валя в окно классную-то конечно видел. Видел, как она подошла, заглянула в калитку, постояла секунду, и пошла дальше. Ну, пошла и пошла. Думала да передумала. На то собственно и был Колькин расчёт. И он оправдался! Пронесло. Обрадованный Колька уже собрался было побежать проделать трюк с замком в обратную сторону, тут его мать с кухни окликнула, позвала за чем-то.

В это время по улице мимо дома ехали цыгане на телеге. Цыганский табор частенько стоял в лесу за деревней. Цыган в деревне не особо любили, но терпели. Воровством они не промышляли, хотя стянуть что-то по тихой вполне могли. А так занимались своим обычным ремеслом, ходили по дворам, что-то купить, что-то продать, гадали и попрошайничали.

И вот едут они по улице. Тут остановятся, туда заглянут. Смотрят, калитка открыта. Как не заглянуть? Заглянули, а дом-то на замке! Ну надо же! В деревне ведь как? Если ушли ненадолго, дом не запирают. Накладку накинут, и всё. А если замок, значит скоро не жди. Тут замок, а калитка настежь. Ну как удержишься? Вошли тихонько, смотрят – бельё висит сушится. Хорошее бельё. Надо снять, а то пересохнет.

И вот снимают они тихонько бельё с верёвок, складывают в наволочку, а дядька Валя сидит на них в окно смотрит. Он даже в ступор впал от такой наглости. Средь бела дня! Ну, он недолго конечно в ступоре был. Вскочил, и на улицу. «Да вы, мать вашу, совсем что ли обалдели?» Хоп, а дверь-то не поддаётся. «Припёрли!» – подумал дядька Валя.– «Совсем уже с ума посходили!» Пару шагов отошел, и дверь вынес. Ох, он здоров бык был, дядька Валя.

Ну, конечно пока он с дверью возился, цыгане тоже поняли, что дом не пустой. Удивились изрядно такой засаде, добро побросали, и ходу. Дядька Валя хватает дрын, и за ними. Догнал уже у околицы. Не догнал бы конечно, да им стадо поперёк попалось.

Догнал, и давай охаживать. Когда те поняли, что их бьют, и бьют с энтузиазмом, бросили телегу, и врассыпную. Когда все разбежались, дядька Валя оставил дрын, лошадь распряг, телегу перевернул, и остался весьма доволен делом рук своих.

Идет обратно, а ему навстречу кто? Конечно! Нина Степановна.

– Здравствуйте, Валентин Фёдорович! А я вас целый день ищу! А что это у вас дом на замке?

– На каком замке!?

И вот когда Колька в окно увидал, как отец возвращается в сопровождении классной, он понял что план его удался, но вмешались подлые обстоятельства. И сейчас ему прилетит. И прилетит вдвойне. Прилетит и за школьные проделки, и за игры с замком, и за сломанную дверь. Уши и задница заранее горели адским пламенем, но деваться было всё равно некуда.

Однако всё получилось совсем не так, как он ожидал.

Отец вошел в прекрасном расположении духа. Обычно мрачный и молчаливый, он прямо светился от счастья. Увидев Кольку, сказал добродушно.

– Не боись, пороть не буду!

И потирая руки, добавил громко.

– Представляешь, мать? Сколько я на этих цыганей смотрел, всё повода не было. А тут так хорошо прям получилось, в масть!

На следующий день он Кольку конечно всё равно выпорол. Но уже совершенно по другому поводу.

Как-то в маршрутке мы подскочили на «лежачем полицейском» и девушка с яркой помадой, как раз начавшая вставать, влепилась лицом в ширинку парня, который стоял сбоку от нее. Смачный след помады на светлых джинсах. Секунд пять молчания. Потом девушка этого парня, которая была рядом, сказала «Интересно, как бы ты мне это объяснил, не будь меня сейчас здесь».

❦❦❦

Кое-что из жизни дальнобойщиков.

Коллега ехал по Пермскому краю, когда у него сломался автопоезд. К нему подъехали двое парней и стали вымогать деньги: говорят, не дашь — колеса порежем. Водитель ответил: «Режьте». Юноша начал ножиком ковырять колесо: шина взорвалась, ему оторвало кисть руки. Так молодой человек стал инвалидом по глупости.

❦❦❦

Помню, как-то в Бурятии чуть не выхватил от толпы местных на заправке, когда не согласился, что у меня «классный харлей». Говорю, вы чего, написано же Кавасаки. В итоге пришлось согласиться, что да, у меня харлей, и да, он классный. Ещё легко отделался.

❦❦❦

Начало девяностых. Индустриальная база одной нефтедобывающей конторы. Нашим слесарям неожиданно поставили задачу перебрать какой-то редуктор. Что это было я уже не помню. Да и меня как сварщика это особо не касалось. По мне так просто большой чемодан доверху набитый шестеренками. Но и для наших слесарей эта была работа вообще не по профилю. Как самый опытный, взялся за это дело сам бригадир.

В процессе разборки он поручил Толику составить схему что, где и как. Схема получилась довольно сложная, на двух листах и как выяснилось в ходе сборки – сильно непонятная. Короче, бригадир похоронил кучу нервов, собирая, опять разбирая и снова собирая чертов редуктор. Но вот наконец, к середине второго дня дело сделано.

Бригадир поставил крышку, и соблюдая правило «затягивать крест накрест» завернул рожковым ключиком на 17 полсотни болтов по её периметру. Потом облегченно вздохнул и взял с верстака ветошь, вытереть руки. И

тут нашему непосредственному начальнику натурально поплохело – под ветошью нашлась ещё одна несмонтированная шестеренка. На его, полный драматизма крик «да ну на!!!» сбежалась вся бригада.

Двое слесарей кинулись двумя ключиками на 17 откручивать только что, с такой аккуратностью, затянутые болтики. На бригадира было жалко смотреть. Народ толпился вокруг, теша себя надеждой, что вот сейчас крышку снимут и тут же станет ясно где не хватает злосчастной детальки. Надежда не оправдалась. Слесаря озабоченно заглядывали вовнутрь, крутили в руках схемки, высвечивали спичками нижние ярусы – всё напрасно. Становилось всё очевиднее – надо разбирать по новой. В этот момент в слесарку зашел наш дизелист – Григорич.

Он уже был тут минут сорок назад и давал какие-то советы на заключительном этапе сборки. Все тут же молча расступились давая ему дорогу – всё-таки человек с огромным опытом. Может быть он сейчас наметанным глазом...

Григорич подошёл к верстаку и погруженный в какие-то свои тяжкие думки равнодушно заглянул в редуктор. Потом пошарил глазами по верстаку и облегчённо пробормотав «мляяя, да вот же она» забрал шестеренку и тут же вышел. Первые сдержанные смешки раздались лишь после того как за ним с грохотом захлопнулась дверь.

АО "Группа "Илим"

РЕАЛИЗУЕТ: ILIM

Наименование	Год выпуска
· Буксирно-разъездной теплоход В-22	1966
· Погрузчик ВП-05-00	2004
· Полуприцеп ЧМЗНП 9906-036 Д г/п 28 тн	2011

Год закупки	Партия	Наименование материала	ЕИ	Кол-во
31.12.2014	0004187354	соединитель G1/4 DMC15M	ШТ	25
07.03.2013	0004372677	Фланец свободный 1-300-10 ГОСТ	ШТ	1
31.12.2014	0004227406	Кран шаровой ДУ-20 Ру-25 КВО 4158.0	ШТ	2
31.12.2014	0004221244	Сгон R1" AISI 304	ШТ	2
31.07.2014	0005118936	Сгон R2" AISI 304	ШТ	3
31.12.2014	0004228731	Коробка распределительная 3ДВ3	ШТ	1
31.12.2014	0004228881	Ниппель 21,3х1,6 1.4307	ШТ	2
31.07.2014	0005112690	выкл. S203M C16 арт.2CDS273001R0164 16A	ШТ	1
31.12.2014	0004255008	Кран шаровый SBV-300D-G10 Ду15 Ру16 F05	ШТ	1
31.12.2014	0004257997	Отвод 90гр.45х5 ст.09Г2С	ШТ	1
25.12.2014	0004270444	Захват HORTON модель #5H30P-E	ШТ	1
25.12.2014	0004270035	Шкворень поворотный	ШТ	4
25.12.2014	0004270053	Редуктор EURODRIVE мод.K47DRS7	ШТ	1
25.12.2014	0004270051	Редуктор EURODRIVE мод.R47R37D	ШТ	1
31.12.2014	0004836954	Кран Pekos PO6-TTTG-020-40 н/ст КОФ	ШТ	2
31.12.2014	0004272869	Кран шар.прив. Ду32 Ру-16 11нж87п	ШТ	1
31.12.2014	0004287360	Клапан обратный DN25 PN40 GBO15 н/ж ст.	ШТ	1
31.07.2014	0005119737	Задвижка кл. с р/прв. SL 340 DN	ШТ	1
31.12.2014	0004307723	Кран шар.DN65 PN40 BV17.04.065.40C/C н/с	ШТ	3
31.12.2014	0004307725	Затвор поворот. дисковый Ду80 Ру16	ШТ	3
31.12.2014	0004290826	Кран шаровый Ду65 Ру25 КШЦП ст.20	ШТ	1
31.07.2014	0005120911	Кран шаровый Ду20 Ру40 КШЦП ст.20	ШТ	1
25.12.2014	0004313930	Двигатель редукторный 5.394.89	ШТ	1
25.12.2014	0004313941	Двигатель 200kW 18.030.57	ШТ	1
25.12.2014	0004313932	Двигатель редукторный 3.725.88	ШТ	1
25.12.2014	0004313928	Двигатель редукторный 1.701.72	ШТ	1
25.12.2014	0004313951	Двигатель редукторный 3.669.29	ШТ	1
25.12.2014	0004313956	Вал приводной 1.571.42	ШТ	1
31.12.2014	0004319679	Гидравлический цилиндр NH1 127-	ШТ	1
31.12.2014	0004319723	Двигатель DRE132LC4/FI/AL/DH	ШТ	2
31.12.2014	0004319729	Цилиндрический мотор-редуктор	ШТ	1
31.12.2014	0004319718	Мотор-редуктор плоский FH97B D	ШТ	3
31.12.2014	0004319722	Цилиндрическая зубчая передача	ШТ	1
31.12.2014	0004319711	Мотор-редуктор плоскийFA77G DR	ШТ	1
31.12.2014	0004319708	Двигатель с зубчатым приводомK	ШТ	1
31.12.2014	0004319732	Мотор -редуктор с коническим к	ШТ	1
31.12.2014	0004319710	Мотор-редуктор плоскийFA127DRE	ШТ	1
31.12.2014	0004319733	Мотор-редуктор с коническим ко	ШТ	1
31.12.2014	0004319730	Цилиндрический мотор-редуктор	ШТ	1
31.12.2014	0004319726	Цилиндрическая зубчая передача	ШТ	1
31.12.2014	0004319736	Двигатель низковольтный 45кВ,	ШТ	1
31.12.2014	0004319707	Мотор-редуктор плоский FA87GDR	ШТ	1
31.08.2016	0006228415	Мотор-редуктор плоский FA107G	ШТ	1
31.12.2014	0004319716	Мотор-редуктор плоский FA127G	ШТ	1
31.12.2014	0004319721	Двигатель DRE100LC4/FI/AL/DH	ШТ	2
31.12.2014	0004319706	Мотор-редуктор плоский FA87GDR	ШТ	2
31.12.2014	0005525050	Мотор-редуктор плоский F97GDR E	ШТ	1
31.12.2014	0004323291	Клапан дроссельный Ду20 Ру255 1031-20-0	ШТ	4
31.12.2014	0004334599	Трансформатор тока GSSO 10D	ШТ	6
31.12.2014	0004354574	Клапан КПСР250-160-1.1300-СТ-1,6-1-150-У	ШТ	2
31.07.2014	0005121922	Опора DN125 станд.370-011	ШТ	6
25.12.2014	0004358939	Кран трехходовой фланц. DN32 PN25 1.4307	ШТ	2
31.12.2014	0004389469	Обогреватель МИКМ 681.932.005 ОВЭ-4 230В	ШТ	2
25.12.2014	0004389556	Кольцо приварное 40-25 AISI 316	ШТ	1
31.07.2014	0005118521	Кольцо приварное 50-16 AISI 316	ШТ	1
31.12.2014	0004406304	Вентиль стальной Ду15 Ру16 15с65нж	ШТ	1
31.07.2014	0005119810	Шайба 70х70 ф30	ШТ	160
31.07.2014	0004413162	Кольцо приварное 25-40 AISI 316 SFS 2170	ШТ	2
25.12.2014	0004434510	Кольцо приварное 12X18H10T 1-40-10	ШТ	5
31.12.2014	0004465780	Обжимной фитинг/PFA350-820-1-0	ШТ	1
31.12.2014	0004465779	Обжимной фитинг/PFA350-820-7-0	ШТ	2
25.12.2014	0004467129	дозатор HDM 330 CR/CB коробка	ШТ	1
31.07.2014	0005118576	кран шаров.привар.КШТ3 Ду32 Ру	ШТ	1
31.07.2014	0005119352	болтшайба PN10 80х88,9х2 ст.1.	ШТ	1
31.12.2014	0004487142	Датчик давления Cerabar MPMP55-1DRP7/101	ШТ	1
31.12.2014	0004501069	Клапан запор.Ду20 Ру25 под при	ШТ	1
25.12.2014	0004512252	Кран шар.Pekos нерж.ст. PO6-TT	ШТ	1
31.07.2014	0005120980	Фланец ворот.1-40-40 ст.20 ГОС	ШТ	1
25.12.2014	0004531744	Компенсатор фланц.TEGUFLEX PU DN150 PN16	ШТ	1
25.12.2014	0004538520	Патч-панель AX100496/Belden	ШТ	3
25.12.2014	0004568509	Деэратор 700-G10 094100	ШТ	16
31.12.2014	0004577777	Контактор NF40E-13 1SBH137001R1340 ~220	ШТ	12
31.12.2014	0004577479	Воздухоотводчик термост. LA21 Ду15 Ру2,1	ШТ	2
31.07.2014	0005118511	кольцо приварное 1.4462 Ду300 Ру10	ШТ	1
25.12.2014	0004681047	кольцо приварное 1.4462 Ду80 Ру16	ШТ	1
25.12.2014	0004681050	кольцо приварное 1.4462 Ду50 Ру16	ШТ	4
31.07.2014	0005119444	Кольцо прив. AISI316 SFS2170 Ду300 Ру25	ШТ	2
31.07.2014	0005120456	Тройник 114,3х3,6-60,3х3,6 AISI 304	ШТ	1
13.12.2012	0004248963	Тормозной резистор 160 кВт	ШТ	1
25.12.2014	0004701125	Шина медная 15х2мм 1м 80А KUB1	ШТ	1
31.07.2014	0005113777	Шпилька резьбовая М16х2000 DIN	ШТ	290
31.07.2014	0005121357	заглушка DN15 мат. ст. н/ж	ШТ	13
31.07.2014	0005113747	Тройник DN40 (48,3х2) AISI 304	ШТ	1
31.07.2014	0005113582	Авт.диф.тока DSH941R 2CSR1450	ШТ	6
31.07.2014	0005120941	Тройник 60,3-48,3х3,0 AISI 304 SFS 4947	ШТ	1
31.12.2014	0004604514	Колено гнут. 50гр-89*3,5-100*100-549-2,5	ШТ	8
31.12.2014	0004604513	Колено гнут 60гр-89*3,5-100*100-619-2,5	ШТ	8
31.07.2014	0004662369	Клапан игольч муфт Ду4 Ру250 AISI304	ШТ	37
31.12.2014	0004670925	Клапан фланц. DURCO T4E2 Ду50 Ру16	ШТ	1
01.10.2013	0004675054	Обратный клапан CEPEX ПВХ d32	ШТ	1
01.10.2013	0004675057	Кран шар. ХПВХ d63 PTFE FPM	ШТ	1
01.10.2013	0004675103	Обратн.клапан межфл.CEPEX ПВХ	ШТ	1
01.10.2013	0004675055	Затвор дисковый CEPEX ПВХ d125	ШТ	1
31.07.2014	0005112836	Кольцо приварное 1.4462 DN300 PN16	ШТ	2
31.12.2014	0004691504	Головка кнопки арт. ZA2BS934	ШТ	2

Список неликвидных товаро-материальных ценностей можно найти по ссылке в интернете: https://tinyurl.com/y5nk68x7

За более полной информацией просим обращаться: АО "Группа "Илим" в г.Братске, Дирекция по закупкам, отдел по продажам избыточных активов, в рабочие дни с 9[00] до 17[00] час.

Контактный тел.: 49-63-45

e-mail: olesya.zyulkova@brk.ilimgroup.ru

"ФОРВАРД"
А/М НА РАЗБОР

Тойота:
- Спринтер AE-90-100, дв. 2E, 2C
- Ипсум 2001 г. CMX-21, дв. 2AZ
- Ипсум CMX-10 1999 г.
- Королла (EE100, EE90)
- Королла 2002 г. (двиг. 1NZ)
- Таун-Айс_Ноах 99 г. двиг. 5K
- Калдина 94 г.в. ET-190
- Марк-2 CX-90 дв. 1G 95 г.
- Камри-Грация 99 г.в. (2 MZ)
- Виста 92 г. куз. SV-32 двиг. 3S
- Камри 1995 г. (4S, АКПП)
- Марино 1994 г. двиг. 4A
- Кариб (AE115, дв. 7A, 4WD)
- Карина AT-190, 1993 г.
- Белта 06 г.
- Л-Крузер-100 2000 г. V-4700
- Прадо (коротыш) 1KZ, 1999 г. АКП
- Хай-Люкс-Сурф 2002 г. 3RZ 4WD
- Марк-2 GX-100
- Марк-2 2001 г. CZX-110, АКПП
- Веросса двигатель 1GZD4
- Виста-Ардео 2000 г. 1ZZFE
- Эксив 1995 г. ST-2000 4S МКПП
- Корона Премио 1999 г.
- Корона ST-170 1990 г.
- Камри SV-32 1992 г.

Ниссан:
- Глория 02г.,
- AD 01г.
- Премьера 96 г. (Sr18), 2003 г. (двиг. QR, МКП)
- Пульсар 93 г. (GA-16)
- Премьера 2001 г. двиг. QR-20
- Рнесса 1999 г. (дв. K24, 4WD)
- Пульсар 98 г. GA16
- AD 1997 г.GA, МКП
- Цефиро 2001 г.в. двиг. VQ25

Мицубиси:
- Диамант

Хонда
- Интегра 1994 г. ZC
- Сити 86 г.
- Цивик 92 г.
- Аскот 1994 г. G20B

Мазда
- MPV 2000 г.
- Демио 2006 г.
- Форд-Фокус 2004

48-12-09 8-929-430-99-18 Покупаем аварийные а/м

BIG Master

ЗАПЧАСТИ
✓на любую технику;
✓на заказ
(кузовщина, ДВС, КПП);

Новое поступление
✓Тойта Виндом msv 30 1mz
✓Ниссан Вингроуд 2004 г.
✓Ниссан Блюберд Силфи 2003 г. Qg18de
✓Тойта Королла AE110 5AFE 1998

Продажа запчастей в кредит,
банк «Тинькофф» лицензия ЦБ РФ № 2673 от 24.03.2015 г.

РЕМОНТ ДВС и подвески

При заказе ДВС+КПП СКИДКА на установку 20%. Гарантия месяц.

+7 (3953) 31-50-90 +7 (902) 569-46-04
bigmaster-73@mail.ru

НОВОПЛАСТ ПСБ-С М-15, М-25
ПЕНОПЛАСТ
листы, гранулы, крошка, трубная изоляция
8(3953) 27-84-27, 26-98-85

Восток АВТОРАЗБОР
т. (3953) 29-29-50
8-902-179-29-50
Запчасти в наличии и под заказ для легковых автомобилей
ПН ВТ СР ЧТ ПТ СБ с 10 до 18:30 обед с 13:30 до 14:30
ПРИНИМАЕМ ЛЕГКОВЫЕ АВТОМОБИЛИ НА ЗАПЧАСТИ 29-29-46

ВАША РЕКЛАМА ЗДЕСЬ!
за 360 руб.
Янгеля-122 (типография), 1 этаж, кабинет №109, т. 41-30-08 (с 9[00] до 17[00])

В отделе рекламы (тел. 41-30-08, 8-952-621-73-12) принимаются срочные объявления (50 руб.). Рекламу и объявления можно подать через сайты pressmen.info и 563.miroplat.ru (оплата: СМС, картой и т.д.)

Найти запчасти - zapfond.ru * Почитать новости - pressmen.info * Автообъявления Братска - gazetapoehali.ru * Соцсети - vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen, facebook.com/pressmen.info, instagram.com/pressmen.info

TOYOTA

ЛЕКСУС-GX460	2010 г.	V-4600, АКП, 4WD, черный, пробег 103 тыс., руль левый, макс. комплектация, ТВ в подголовниках, новые стойки, подвеска в идеале, салон как новый, сигнал., дуги вкруг	2020 тыс.	8-964-355-83-33.
ТОЙОТА-RAV-4	2006 г.	V-2400, АКП, 4WD, серый, пробег 172 тыс., ОТС, макс. комплектация, японская сборка, +комплект зимней резины	700 тыс.	8-904-149-42-06.
ТОЙОТА-RAV-4	2014 г.	V-2500, один хозяин, максимальная комплектация, цвет белый	1530 тыс. торг, обмен.	8-908-667-33-99, 29-35-29.
ТОЙОТА-ВИСТА	1991 г.	V-2000, АКП, серый, пробег 219 тыс.	125 тыс.	8-950-122-29-00.
ТОЙОТА-ВИСТА	2002 г.	V-1800, АКП, пробег 202 тыс., ОТС, без ДТП, сигнал. со всеми функциями, два ключа, комплект зимней резины на литье в подарок	385 тыс.	8-902-179-20-64.
ТОЙОТА-ВИШ	2005 г.	V-1800, АКП, без ДТП, 25 ПТС, 1 хозяин, ОТС, вложений не требует	538 тыс.	8-902-514-19-08, 8-914-012-74-16.
ТОЙОТА-ГАЙЯ	2001 г.	V-2000, АКП, 4WD, серебристый, пробег 315 тыс., ХТС, котел 220 В, 6-местный минивэн	380 тыс.	8-952-633-41-36.
ТОЙОТА-КАМРИ	2001 г.	V-2200, АКП, белый, табло оптитрон, музыка, камера, сигнал. с о/с, новый аккумулятор, литье, ХТС	300 тыс.	8-964-755-63-65.
ТОЙОТА-КАМРИ	2017 г.	V-2500, АКП, белый, руль левый, Exclusive	1600 тыс.	8-950-054-35-34.
ТОЙОТА-КАРИНА	1989 г.	V-1500, АКП, белый, пробег 170 тыс.	85 тыс.	8-950-122-29-00.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА	2010 г.	V-1600, АКП, белый, пробег 106 тыс., руль левый, японская сборка, вложений не требует	750 тыс.	8-914-915-33-97, 8-950-107-40-75.
ТОЙОТА-КОРОЛЛА-ЛЕВИН	1998 г.	на полном ходу, документы в порядке	120 тыс.	8-964-213-28-17.
ТОЙОТА-КОРОНА	1991 г.	V-1600, АКП, 4WD, серый, пробег 270 тыс.	125 тыс.	8-950-122-29-00.
ТОЙОТА-КОРОНА	1992 г.	бочка, арест на рег. действия, ДВС контракт., сигнал. с а/з и о/с	115 тыс., торг.	8-983-242-84-11.
ТОЙОТА-КРОУН				8-902-515-81-66.
ТОЙОТА-ЛЕНД-КРУЗЕР	1994 г.	дизель, V-4200, МКПП, 4WD, пробег 351 тыс., ХТС, без ДТП	820 тыс.	8-902-514-19-08, 8-914-012-74-16.
ТОЙОТА-МАРК-Х				8-964-747-31-18.
ТОЙОТА-СПРИНТЕР	1994 г.	АКП, синий, пробег 400 тыс., расход маленький, контрактный двигатель и коробка, кузов требует вложений	130 тыс.	8-991433-47-43.
ТОЙОТА-ФИЛДЕР	2002 г.	V-1500, АКП, пробег 267 тыс., полностью обслужен, сигнал. с а/з и о/с, зимняя резина в подарок	375 тыс.	8-914-894-70-72.

Alfa Romeo Audi BMW Buick Cadillac Chevrolet Chrysler Daewoo

БМВ	1997 г.	на ходу, с документами	90 тыс.	8-902-512-79-78.
КИА-РИО	2012 г.	V-1600, АКП, белый, пробег 93 тыс., руль левый, резина зима-лето	535 тыс.	8-983-462-77-63.
МИЦУБИСИ-ГАЛАНТ	1993 г.	V-2000, АКП		8-952-621-79-50.
МИЦУБИСИ-ПАДЖЕРО	1995 г.	V-3500, бензин		8-964-541-79-59.
НИССАН-ПУЛЬСАР	1997 г.	требует небольших вложений	80 тыс.	8-914-925-67-79.
НИССАН-САННИ	2001 г.	V-1500, АКП, белый, пробег 250 тыс., контрактный мотор, стойки под замену, магнитола, сигнал. с а/з о/с	187 тыс.	8-924-600-88-88.
НИССАН-ТЕАНА	2007 г.	V-2300, АКП, серый, руль левый	550 тыс.	8-924-537-97-87.
НИССАН-Х-ТРЕЙЛ	2005 г.	V-2500, АКП, 4WD, серебристый, пробег 180 тыс., руль левый, макс. комплектация	650 тыс.	8-914-935-59-84.
НИССАН-ЦЕФИРО	1997 г.	V-2000, АКП, ХТС, без ДТП	225 тыс.	8-902-514-19-08, 8-914-012-74-16.
РЕНДЖ-РОВЕР	2009 г.	черный, весь в родной краске, 2-й хозяин	1200 тыс.	8-924-624-04-40.
СУБАРУ-ЛЕГАСИ	1997 г.	V-2500, АКП, 4WD, универсал, серый, ХТС	150 тыс.	8-904-125-23-16.
СУБАРУ-ЛЕОНЕ		V-1800, 4WD, на ходу, с документами	55 тыс. Обмен.	8-950-122-77-22.
СУЗУКИ-ЭСТИМ	1990 г.	серый, требуется замена стоек, карбюраторный, магнитола с задними колонками	80 тыс.	8-914-905-28-81.
ФОЛЬКСВАГЕН-ТУАРЕГ	2008 г.	V-3600, АКП, 4WD, черный, пробег 153 тыс., руль левый, ОТС, Webasto, салон кожа, литье на зимней резине + летняя, хромированная дуга спереди, рейлинги на крыше, зап. колесо сзади, сервисные книжки	1000 тыс.	8-902-179-85-30, 8-902-179-48-00.
ХОНДА-CR-V	2013 г.	бензин, АКП, цвет черный, 4WD, левый руль, ОТС	1310 тыс. торг, обмен.	8-908-667-33-99, 29-35-29.
ХОНДА-ОДИССЕЙ	2002 г.	V-2300, АКП, белый, пробег 250 тыс.	230 тыс.	8-950-059-09-54.

ГАРАЖИ

КУПЛЮ

ГАРАЖ на БАМе недорого. Тел. 8-902-667-33-99.

ПРОДАМ

ГАРАЖ в ГСК «Динамо» в Энергетике (12х12х4,5, кран-балка, тельфер, техкомната, яма). Тел. 8-964-261-13-39.

ГАРАЖ в ГСК «Галачинский-2» (рядом с въездом). Тел. 8-902-179-99-27.

ГАРАЖ в ГСК «Мотор-3» в Энергетике, ул. Студенческая напротив университета (ж/б, 6х4, 3 уровня, смотровая яма) за 150 тыс. Тел. 8-908-648-84-36, 37-67-60.

ГАРАЖ в ГСК «Медик-4» на МДО, заезд с ул. Янгеля (6х4). Тел. 8-914-924-21-86.

ГАРАЖ в ГСК «Сибиряк» на ул. Пихтовой (3 уровня, недалеко от правления, остановка рядом). Тел. 8-950-096-49-48.

ГАРАЖ в ГСК «Штурвал» в Падуне (южная сторона) за 105 тыс. Тел. 27-87-09.

ГАРАЖ в р-не хлебозавода (6х12, ворота 4,1х4,1) за 1100 тыс. торг, автообмен. Тел. 8-902-179-35-29.

Вам какую машину — современную или надолго?

Михаил Колодочкин

Почему говорят, что машины стали одноразовыми, ведь раньше они ломались куда чаще!

Одноразовость современного мира давно стала привычной для нынешних его обитателей. Правда, старики, воочию видевшие работающий автозавод ЗИЛ и помнящие черно-белые «Рекорды», возмущаются дороговизной любого ремонта в уцелевших кое-где мастерских. Дескать, поменять сломанную спицу в зонтике стоит как сам зонтик — это чего такое? Нафига, извините, мне такие зонтики?

Те, кто помоложе, не пойдут чинить зонтик. Они его выбросят и купят новый. А рассказы про то, как в былые времена владелец какого-нибудь Москвича-401 открывал весенний сезон в грязном комбинезоне, орудуя шприцем и солидолом, вызовут у них усмешку. Они полагают, что на таких машинах ездил разве что недалекий выдуманный киногерой из оскароносного фильма «Москва слезам не верит». Который еще гордился тем, что на этой машине, мол, будут ездить и его внуки. Чего только в кино не наврут...

Сегодня мало кому захочется постоянно шприцевать свой автомобиль.

Но вранья не было. На смену шприцам вместе с первыми Жигулями пришли Литол и защитные пыльники с герметичными одноразовыми шарнирами. Потом материалы и технологии прогрессировали дальше: появилась возможность гарантировать некий ресурс безо всяких «иглоукалываний». Но, конечно же, ресурс был далеко не вечный, а, скажем, на 100 000 км. Но при этом менять шарнир уже следовало в сборе с рычагом и прочими причиндалами. А это, мягко говоря, было несколько дороже.

Кстати, как раньше крепили обивку дверей? Правильно — саморезами. Но те же Жигули привезли с Апеннин одноразовые защелки, обеспечивающие простоту и быстроту конвейерной сборки. Понятно, что при ремонте платить должен был потребитель, но он узнает об этом чуть позже.

А тормозные магистрали? Когда-то там использовали медь — и ноу проблем! Но затем удешевили, облегчили — появилась сталь. А она любит ржаветь.

А головной свет? В дедушкиной машине при неисправности нужно было выкрутить одну лампочку и вкрутить другую. А вот если в новомодной светодиодной фаре сдохнет один светодиодик в матрице, то — меняй фару... Сколько она стоит, лучше не называть. У нас в переулке уже почти год паркуется поршак с пустыми глазницами вместо головной оптики. Похоже, что даже у этого владельца нет денег на новую...

А еще в автомобиле есть мотор... В дочубайсовскую эпоху инженер закладывал в его конструкцию ремонтные размеры, позволяющие при необходимости растачивать блок для второй и третьей жизни. Сегодня напыления стали сверхтверды-ми, а моторчик сверхлегким. Но уж если протрется до дыр, то — хана: ничего не расточишь. Автоспортсмены и мотористы понимают: чем сильнее ты пытаешься форсировать двигатель, тем меньше ему будет написано на роду. Знакомый питерский преподаватель из Политеха часто повторял: мол, чтобы принять нагрузку, необходим металл. И если металла нет, то не спасут никакие кованые поршни со струйным охлаждением. Потому что законы техники на всех континентах и при любых конфессиях одинаковы. И никакой даунсайзинговый движок не прослужит столько, сколько мог пахать его дедушка со своими ремонтными размерами и капиталками.

Инженеры из прошлого века знали: сломаться может всё. Поэтому они и рисовали на своих кульманах такие конструкции, которые позволяли заменить что угодно без особых затрат. Их нынешние коллеги идут другим путем: длительной ремонтопригодности они предпочитают беспроблемный ограниченный ресурс. Грубо говоря, отъездил свой стольник — покупай что-то новое!

А теперь — вопрос вопросов. Почему же старые, «дубовые» автомобили все-таки ломались — и куда чаще современных? И, вдогонку, второй вопрос: нужно ли автомобилю долго служить?

Коллега, много лет проработавший в одном нижегородском НИИ, привел случай из жизни. В свое время они купили по дешевке ГАЗ-63 из оборонного резерва — был такой послевоенный полноприводный грузовик. Так вот, вроде бы — «новьё», вообще без пробега, однако же до места грузовик не доехал: по дороге из него потекло всё и сразу. Пришлось заменить почти все уплотнители: нормального материала для их изготовления в древние времена просто не было. После этого проблемы исчезли.

Те конструкции действительно были неубиваемыми, но... с точностью до технологических возможностей ушедшей эпохи. И если нормальной резины не было, то и приходилось ставить всяческие набивные сальники, которые по неизвестной причине с позором дожили даже до «новой Волги» ГАЗ-24. Вторая причина ломучести — отсутствие жесткого автоматизированного контроля на всех этапах производства.

Еще одна причина того, что старушки капризничали куда чаще современных внучек, заключается в том, что эти капризы просто... не считались капризами! Мой сосед по двору, намотавший на голубом ГАЗ-21 за четверть века почти 800 000 км, однажды сообщил, что мотор под капотом его «волжанки» — уже третий. При этом он вовсе не жаловался, а, скорее, гордился такой машиной. Их покупали на всю жизнь, и любое их поведение считалось нормальным. А поменять подшипник или мотор — тьфу, что об этом говорить?

Справедливости ради отметим, что многие изделия успешно трудились в первозданном виде безо всяких ремонтов. А в ГОСТах, которые нынче не в почете, прописывался их срок службы: скажем, холодильник обязан был пахать 15 лет! И они пахали — это не байки. В знаменитых вечных моделях ЗИЛ и «Саратов» испаритель делали из нержавейки — ни черта с ним не делалось. Это потом сообразили, что это дорого и не так эффективно с точки зрения теплопередачи, как алюминий. Одна беда — сквозь алюминий потихоньку диффундирует фреон. Додумались делать специальное лаковое покрытие. Но если его нечаянно поцарапать в ходе эксплуатации, то через несколько лет хладагент-то и утечет. Не сразу, конечно, но десятилетия не продержится, как нержавеющая броня.

Десятки аналогичных примеров можно привести с фенами, пылесосами и прочей бытовой техникой. А нейлоновые чулки практически не рвались. Повод избавиться от старья был, как правило, только один: надоело, мол!

Справедливости ради добавлю пару слов насчет холодильников. После десятилетий службы у них порой возникал дефект, вызванный, опять-таки, отсутствием на момент производства нужных резинок... У них... высыхал и трескался уплотнитель двери. Зато теперь уплотнители живут вечно, а вот агрегаты дохнут...

Знакомый пенсионер, услышавший в новостях, что ученые смогли вдвое увеличить срок жизни каких-то кроликов, искренно удивился. Мол, а зачем кролику жить так долго? В кроликах я разбираюсь плохо — пусть бегают, сколько смогут... А вот зачем долго служить автомобилю?

Полвека назад вопрос показался бы мне наивным. Потому что эпоха вечноживущих изделий, конечно же, открывала человеку Будущего новые горизонты для самосовершенствования: культура, спорт, учеба, любовь, полеты на Каллисто... А изделия-однодневки никому не нужны: труд Человека пропадать не должен! В этом была непоколебимая логика. Потом все поменялось. Нам объявили, что вместо коммунизма предстоит строить капитализм с империализмом. Но если плановой экономике и полетам на Каллисто ломающиеся изделия были на руку, то в новой формации капиталист-производитель при таком раскладе может разориться. Ему не нужны покорения Галактики — ему нужны только деньги. И не в светлом будущем, а немедленно!

Как заставить потребителя вновь и вновь приходить в магазин, оставляя там деньги? Капиталисты подумали и изобрели термин «устаревание»: системное, психологическое, плановое и т.п. Нужно было, чтобы обыватель свыкся с неизбежностью пожизненной погони за новыми товарами. Способов — множество. Для блондинок вполне достаточно аргумента, что это, мол, уже не носят: срочно меняй Фабию на Октавию. Члену партии «зеленых» достаточно намекнуть, что езда на машине 4-го экологического класса убивает пингвинов на юге планеты: срочно переходите на 5-й класс!

Такие рассуждения легко приводят к необходимости снижать ресурс машины еще на стадии ее создания. При этом производитель делает так, что обслуживание и ремонт с какого-то этапа начинают превалировать над стоимостью нового товара.

Впрочем, я как-то проводил опрос среди читателей: хотят ли они ездить на эдаком «вечмобиле», который вообще никогда не помрет? Большинство замотало головой: не хотим, мол! Причин довольно много: такая машина до смерти надоест, ее внешность быстро устареет, а какие-нибудь новшества типа Евро-10 вообще сделают ее изгоем...

Короче говоря, одноразовость современных машин в целом всех устраивает. В мире массового потребления и не может быть иначе.

КУПЛЮ

ИНОМАРКУ не ранее 1992 г.в. при срочной продаже (можно аварийную, неисправную). Тел. 26-35-86, 8-902-569-35-86.

«ТОЙОТУ», «Хонду», «Ниссан» 1992-2009 г.в. (АКП, бензин), можно с небольшими дефектами по разумной цене. Расчет за 5 мин. Тел. 8-908-667-33-99.

АВТОМОБИЛЬ любой срочно, расчет наличными сразу. Тел. 38-00-38.

АВТОМОБИЛЬ срочно в любом состоянии (можно аварийный) дороже всех, расчет за 10 минут. Тел. 8-908-648-72-01, 26-52-32.

ПРОДАМ «МЕРСЕДЕС» М-класса 2003 г. (V-3700, 235 л.с.) или меняю «Мерседес» М-класса 2003 г. (V-3700, 235 л.с.) и «Мерседес» М-класса 2011 г. (V-3500, 272 л.с.) на «Тойота-Ленд-Крузер-200» 2008-09 гг. Тел. 8-924-612-70-01.

МЕНЯЮ 2-КОМН. кв. в г. Фурманов Ивановской обл. (кирпичный дом, 4/5, 50/33/6, с/у разд.) на 2-комн. кв. в Братске (кроме крайних этажей) + доплата; дом нежилой под снос или капремонт (60 кв. м, 3 комнаты, 6 соток, все в собственности, рядом пруд, лес) + 1/3 доли в бревенчатом доме (комната 10 кв. м, приватизирована, центр. отопление) на 1-2-комн. кв. в Братске + доплата или продам. Обращаться: Энергетик, ул. Приморская-33Б, кв. 128.

ПРОДАМ АВТОКРАН ЗиЛ-133ГЯ (установка 7575А, 10 т, переделан, электричество может работать от камазовского двигателя), участок в кооп. «Автомобилист-2» (строения нет, кусты, с урожаем). Тел. 8-964-801-64-06 утром или вечером.

УТЕРЯННЫЙ диплом о высшем образовании серии 103824 N 2181707, выданный филиалом ФГБОУ ВО «Байкальский ГУ» г. Братска 30.06.2017 г. на имя Медведковой Кристины Юрьевны, считать недействительным.

ПРОДАМ

МАЗ-54329 1996 г. (седельный тягач, в сцепке «Алка» рефрижератор). Тел. 8-924-612-21-21.

АВТОКРАН «Галичанин» на базе КамАЗ-53213 (16 т, 21,7 м). Тел. 8-964-261-13-39.

«TIGERCAT-630D» (идеал. сост., пробег 8 тыс. мото/ч) за 14500 тыс. Тел. 8-952-626-48-88, 8-914-878-00-80.

«КИА-БОНГО-III» 2010 г. (кат. В, двухкабинный, V-2900, дизель, МКПП, 4WD, левый руль) за 620 тыс. Тел. 8-952-611-71-90.

ПРОДАМ

ВАЗ-2104 2008 г. (пробег 97 тыс., инжектор, темно-вишневый). Тел. 8-908-649-30-37.

ВАЗ-2112 2014 г. аварийный, двигатель инжектор 16 клапанов + КПП за 30 тыс. Тел. 8-902-568-71-36.

«ЛАДА-ЛАРГУС» 2012 г. (сборка «Рено» Франция, сервисная книжка, пробег 33 тыс., сост. нового, педаль газа не электронная, эксплуатация только летом) за 550 тыс. Варианты. Тел. 8-904-134-49-63.

«ЛАДА-ПРИОРА» 2007 г. за 120 тыс. Тел. 8-904-696-76-23.

«ЛАДА-САМАРА». 8-901-669-74-75.

«НИВА-ШЕВРОЛЕ» 2010 г. (пробег 90 тыс., сервисная книжка, 2 комплекта резины) за 350 тыс. Варианты. Тел. 8-904-134-49-63.

«НИВУ» в ОТС. 8-904-129-18-27.

ВАЗ-2101 (на ходу) в разбор. Тел. 8-952-637-22-08.

ВАЗ-2106 2003 г. (синий, ОТС, хорошая резина) за 65 тыс. Тел. 8-914-988-08-01.

ВАЗ-2109 1993 г. (ХТС) за 60 тыс. Тел. 8-904-128-61-15.

ГАЗ-31105 «Волга» 2007 г. (пробег 50 тыс., газ-бензин). 8-914-902-85-41.

УАЗ «Патриот-Карго» (грузовой с тентом, 4WD, защита двигателя, коробки, раздатки, бензобака, эл. подогрев, эл. лебедка, удобен для охоты, рыбалки, стойки). Тел. 8-983-241-33-08.

УАЗ-31519 2003 г. (ХТС, пробег 67 тыс., по лесу не ездил) за 230 тыс. Обмен. Тел. 8-908-640-18-32.

Бесплатные объявления принимаются по тел. 418-000 (автоответчик), на 8-950-057-60-60 (СМС, Viber) и публикуются в порядке очереди в течение двух недель

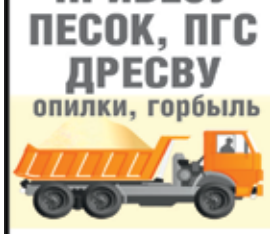
УСЛУГИ
наличный, безналичный расчет

ЭКСКАВАТОР
Bobcat
САМОСВАЛЫ 10-25 т
ЭВАКУАТОР * КРАН 25 т
Фронтальный погрузчик
29-35-29

ПЕСОК, ГРАВИЙ, ЩЕБЕНЬ
ШЛАК, песчано-гравийная СМЕСЬ, ЗЕМЛЯ, СКАЛА, ДРЕСВА (от 2 тонн и выше)
333-000 8-902-579-65-05

5&5 ГРУЗО ПЕРЕВОЗКИ
на автомобилях г/п 5 тонн
фургон от 20 до 35 м³
КВАРТИРНЫЕ ПЕРЕЕЗДЫ
Наличный и безнал. расчет. Договора
Братск-Иркутск
Усть-Илимск
сборные и попутные грузы, быстро, выгодно
299-109

avtospecnaz38.ru
предлагаем
УСЛУГИ АВТОТРАНСПОРТА
по городу, району, области
▪ автокраны 20-35 тонн
▪ самосвалы 5-50 тонн
▪ фронтальные погрузчики 1.7 - 3 м³
▪ экскаватор-погрузчик 0,3-1,5 м³
▪ экскаваторы 0,3-3 м³
▪ п/прицепы L 9-16 м
▪ бульдозеры 10-50 т
▪ тралы 20-120 тонн, длина 6-12 м
▪ гидромолот
▪ лесовозы L 4-12 м
доставим: песок, щебень, гравий ПГС и другие сыпучие смеси
444-222, 8-950-108-11-48
Работаем за наличный и безналичный расчет. Постоянным клиентам скидки

ПРИВЕЗУ ПЕСОК, ПГС ДРЕСВУ
опилки, горбыль

27-96-98
8-902-579-96-98

услуги

АВТОКРАНА
КамАЗ
16, 25 тонн
стрела 21,7 м
8-964-261-13-39

САМОСВАЛЫ
7, 20 тонн
Доставка ЩЕБНЯ, ПЕСКА, вывоз строительного мусора
BOBCAT ковш, + гидро-молот
Бурилка ⌀250, ⌀350

т. 29-11-03

ГРУЗО ПЕРЕВОЗКИ
грузчики
Центр, 2 т. фургон от 500 рублей
БУКСИРОВКА
КУЗОВНЫЕ
работы легковых и грузовых авто
380-115
8-964-357-01-15

УСЛУГИ КОНТЕЙНЕРОВОЗА
с манипулятором 20-40 тонн
район, область
8-983-405-13-11

ГРУЗОВИК с КРАНОМ борт 6 метров
бережный ЭВАКУАТОР
26-74-74, 44-74-74

УСЛУГИ САМОСВАЛА
Песок, ПГС, щебень, гравий,шлак, дресьва, земля, перегной коровий, навоз куриный и т.д.
1-4 тонны
2,5 куб.м.

8-908-667-38-87 * 8-914-946-44-17

КУПЛЮ

ДЛЯ ВАЗ-2109 лобовое стекло недорого. Тел. 8-950-138-33-88.

ДЛЯ УАЗ-3151, 469 запчасти. Тел. 8-952-627-25-00.

ПТС для ЗиЛ-131, ГАЗ-66, КамАЗ-4310. Тел. 8-952-622-21-24.

НОМЕРА красивые. Тел. 38-00-38.

РЕЗИНУ «Кама-Евро» 205/75/15. Тел. 8-904-134-49-63.

МЕНЯЮ

ПРИЦЕП для УАЗа на прицеп для «Нивы». Тел. 8-904-134-49-63.

ПРОДАМ

ДВИГАТЕЛЬ 4М-40 «ММС-Делика», запчасти на двигатель 4D-56, «ММС-Делика» (кузов Р-25, Р-35) по запчастям, «ММС-Делика» (РЕ-8) по запчастям. Тел. 8-908-641-82-76, 8-914-959-60-63.

ДЛЯ «НИВЫ» комплект колес новый (5 шт.), КПП-5, радиатор и др. Тел. 8-902-568-71-36.

ДЛЯ КАМАЗа теплообменник,муфту вязкостную, ремкомплект одноцилиндрового компрессора, крестовину кардана (Германия), гильзу-поршень с кольцами,ТНВД «Бош» после капремонта и др. ходовые мелочи. Недорого. Тел. 8-950-149-38-87.

НОМЕРА красивые. Тел. 28-23-33.

ШИНЫ для бензопил «Штиль» 50 см (5 шт.),«Хускварна» 45 см (5 шт.) по 1,2 тыс.,свечи «Бош» (10 шт.) по 100 руб., звездочки ведущие (10 шт.) по 100 руб., для ТТ-4 генератор НШ-50, Н-10, стартер на пускач новые за полцены. Тел. 8-924-613-98-60.

АККУМУЛЯТОР 3СТ-155 для САКов, автопогрузчиков. Тел. 8-950-122-01-27.

ВУЛКАНИЗАТОР 12 В. Тел. 8-904-134-49-63.

ДВИГАТЕЛИ VQ-20, VQ-25D, 2LTE. Тел. 8-964-541-79-59.

ДВИГАТЕЛЬ «Хонда-Аккорд» F20B 145 л.с. без навесного за 15 тыс. Тел. 8-902-179-35-61.

ДВИГАТЕЛЬ ВАЗ-2101 после капремонта за 4,5 тыс.,КПП-4 за 4 тыс., торпедо 2106 за 1,5 тыс., фаркоп за 1 тыс., сиденья 2109 передние за 2 тыс., стекла лобовое, заднее по 800 руб., бесконтактное зажигание за 1 тыс., решетку радиатора 2101 за 500 руб., зеркала F-1, ВАЗ-2101 (на ходу, документы) в разбор. Тел. 8-995-338-60-64.

ДЛЯ «ВОЛГИ» запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «ВОЛГИ» КПП, мост задний, колонку рулевую с рулем. Тел. 8-914-902-85-41.

ДЛЯ «КУБАНИ»,ПАЗа стекло ветровое. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «МИЦУБИСИ-ПАДЖЕРО» 1995 г. запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «НИВА-ШЕВРОЛЕ» КПП,редуктор, глушитель, запаску. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «НИССАН-ДАЦУН» колодки передние, балку переднюю, шаровые. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «НИССАН-ЛАРГО» 1990 г. заднюю, боковую двери. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «НИССАН-СЕРЕНА» 1998 г. запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «НИССАН-ЦЕДРИК» 2002 г. стойки передние, двигатель VQ-25D, климатконтроль, торпедо, рулевую колонку и др. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «САН-ЙОНГ-ИСТАНА» рычаги, КПП, глушитель, генератор, диски колцс. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «СУЗУКИ-ЭСКУДО» 1996 г. запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «ТОЙОТА-RAV-4» 1997 г. передний левый рычаг, блок предохранителей, щиток. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «ТОЙОТА-КАМРИ-ГРАЦИЯ» 1997 г. левые двери,переднее правое крыло, бампер передний, фары и др. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «ТОЙОТА-ПИКАП» запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ «ТОЙОТА-СУРФ» (кузов 130) запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «ТОЙОТА-ЧАЙЗЕР» 1990 г. передние тормозные диски. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ «ХОНДА-СИТИ» 1992 г. запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ ВАЗ «классика» клапанную крышку,распредвал,кастрюлю,заднее стекло без подогрева,руль с кожаной оплеткой, боковое зеркало, форточку 01, впускной коллектор с рампой на 8-клап. мотор. Тел. 8-950-134-02-44.

ДЛЯ ВАШЕГО А/М

ЭВАКУАТОР

стрела 3 т, борт 5 т, 6м
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ
Отчетные документы
ГРУЗОВИК с краном
26-74-34
8-902-561-74-34

ГРУЗО ПЕРЕВОЗКИ
САМОСВАЛ

8-902-561-70-95
тел.: 26-70-95
Доставим песок, щебень, шлак, ПГС и др.

ПЕСОК ПГС ГРАВИЙ
ДРЕСВА / ШЛАК
от 2 до 5 тонн
т. 29-10-30

ДЛЯ ВАЗ-2103 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ВАЗ-2108-15 замок зажигания за 500 руб.,комплект патрубков (карбюратор) за 300 руб.,котел за 500 руб., пыльник рейки за 100 руб.,спойлер за 200 руб., радиатор печки за 150 руб., моторчик печки за 200 руб., «Томагавк» за 500 руб. Тел. 8-950-122-95-83.

ДЛЯ ВАЗ-2121 стекла (кроме лобового). Тел. 8-914-924-21-86.

ДЛЯ ГАЗ-51 стартер, генератор, гл. тормозной цилиндр,накладки тормозные. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ГАЗ-52 кардан с подвесным новый, корзину сцепления, для МТЗ-82 кардан новый, компрессор б/у, для ГАЗ-24 блок двигателя новый, для ГАЗ-69 рессоры передние, крыло переднее правое, для «Ниссан-Атлас» 1,5 т диски грузовые R-15. Тел. 8-983-241-33-08.

ДЛЯ ГАЗ-69 запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДЛЯ ДВИГАТЕЛЯ «Тойота» 3S/4S генераторы за 1 тыс., мотор кондиционера за 1 тыс., мотор ГУР контракт. за 2,5 тыс.,трамблцр с проводами в/в за 3 тыс., коллектор впускной за 500 руб.,топливную рампу за 500 руб. Тел. 8-908-665-51-38.

ДЛЯ ДВИГАТЕЛЯ 4D56 кольца поршневые 91,1 мм за 2 тыс. Тел. 8-964-117-90-67.

ДЛЯ ДИЗЕЛЯ 2L стартер, диффузор, компенсаторы,шланг тормозной. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ЗИЛ-130 КПП с КОМом за 8 тыс. Тел. 8-964-812-83-15.

ДЛЯ ИЖ-2715 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ КАМАЗа стекло ветровое из 2-х половинок. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ Т-40 коленвал. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ ТРАКТОРАзапчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ УАЗ-469 запчасти. Тел. 8-904-134-49-63.

ДЛЯ УАЗ-469 запчасти. Тел. 8-964-541-79-59.

ДОМКРАТ 20 т за 1,5 тыс.,для ВАЗ ДМРВ за 2 тыс., клапана, наконечник, пыльники перед. стойки. Тел. 8-902-179-72-20.

КАТУШКУ постоянной искры 12 В. Тел. 8-904-134-49-63.

КОМПЛЕКТ зимней резины шипы 185/65/15 за 5 тыс.,торг. Тел. 8-952-621-79-50.

ЛИТЬЕ R-15 (6 отв.) для джипа за 15 тыс. Тел. 8-964-117-90-67.

ЛИТЬЕ R-15 5х100 (комплект). Тел. 8-964-101-92-11.

ЛИТЬЕ R-17 5х114,3 с зимней резиной за 33 тыс. Тел. 8-952-621-79-50.

ПРИЦЕПНОЕ (шар хромированный). Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Бриджстоун» 215/65/16. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Бриджстоун» 275/70/16. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Данлоп» 215/65/16. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Кама-Евро» 205/75/15. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Кордиан» 235/75/15. Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ «Медведь» 175/80/16 (шипы). Тел. 8-904-134-49-63.

РЕЗИНУ зимнюю «Нокиан» 225/65/17 на докат за 4 тыс. Тел. 8-924-609-14-47.

РЕЗИНУ зимнюю 225/65/17 за 6 тыс., торг. Тел. 8-952-621-79-50.

РЕЗИНУ летнюю новую 275/45/21 за 25,5 тыс. Тел. 8-924-624-04-40.

СИДЕНЬЕ-трансформер 2-местное. Тел. 8-904-134-49-63.

ЦЕПИ R-13-14. Тел. 8-904-134-49-63.

ЦЕПИ для стяжки груза (10 мм,длина 7 м, 2 шт.), трещотки (2 шт.). Тел. 8-964-117-90-67.

ПОДПИСКА!
с любого месяца, с доставкой в почтовый ящик
на газеты
"ПОЕХАЛИ!" на сайте: podpiska.pochta.ru/press/11746
"БРАТСКАЯ ЯРМАРКА" podpiska.pochta.ru/press/11405
и в любом отделении «Почта России»

Найти запчасти - zapfond.ru * Почитать новости - pressmen.info * Соцсети - vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen, instagram.com/pressmen.info, facebook.com/pressmen.info

АНЕКДОТЫ

Если начинаю чувствовать себя тупенькой, то вспоминаю,как моя коллега первый раз поехала сама на заправку и на вопрос кассира:

«На сколько заправлять?»

Ответила: «Ну, не знаю, давайте на неделю».

И сразу как-то легче становится.

ꕥꕥꕥ

- Папа! А ты женился на маме по любви или по расчету?

- По любви, доченька, по любви, ибо на то что дедушка зашел с ружьем случайно, рассчитывать не приходилось.

ꕥꕥꕥ

Гудвин спрашивает:

- Кто у нас тут Железный дровосек, наверное, ты?

- Да, это я.

- Ну а это у нас Смелый и Храбрый Лев?

- Да, вы угадали.

- Ну а ты, конечно, Страшила?

- Нет, я девочка Элли.

- Блин,как неудобно получилось...

ꕥꕥꕥ

Возраст для женщины - это когда взятые у мужчины в долг деньги приходится отдавать деньгами.

ꕥꕥꕥ

- Есть ли в русском языке слово, которое звучит в других странах как оскорбление или что-то смешное?

-Ответ на ваш вопрос белыми нитками шит. И не просто шит, а по краям у него кружевной кант. Общий вид довольно дик. Такие вопросы для нашего времени — настоящий бич.

ꕥꕥꕥ

Задача: «Теплоход плывет по реке из точки А в точку Б за 5 дней. Из точки Б в точку А за 7 дней. За сколько дней из точки А в точку Б доплывет плот?»

Ответ: много дней, явно больше 10 дней, т.к. на плоту ночью не поплаваешь, убьешься в опору или свернешь в старицу, плюс жрать надо готовить, туалет на берегу, т.к. на плоту не айс это. Бухло быстро заканчивается, а это опять остановка и идти к местным, с ними пить, биться и убегать на плоту. Короче задача та еще.

ꕥꕥꕥ

В кармане рабочего пиджака лежит крышечка от пива, на совещаниях и переговорах я тихонько ее трогаю...она напоминает мне о том, кто я есть...

ꕥꕥꕥ

Русский язык очень краткий и лаконичный. Например, надпись «здесь были туристы из России» состоит всего из трех букв.

ꕥꕥꕥ

Он: - Быстрее вызывай скорую, у меня, кажется, сердечный приступ!

Она (берет его телефон):

- Какой у тебя пароль?

- Все, не надо, вроде бы отпустило...

ꕥꕥꕥ

Фотограф - это человек, который за день фотографирует более 50 голых женщин, а возбуждается на новую линзу Canon.

ꕥꕥꕥ

Джон Леннон курил травку и писал отличные песни. Курт Кобейн употреблял наркотики и писал гениальную музыку. Киркоров!!! Ты хотя бы клей понюхай!!!

Оля поныла посуду, выгуляла собаку, сделала уроки.

Но мама все равно заметила, что она беременна.

ꕥꕥꕥ

Некрасиво судить о человеке только по перегару.

ꕥꕥꕥ

Работаю в элитном ресторане Москвы. У нас на веранде частенько бегают крысы. Одна парочка допоздна засиделась на веранде, а на соседний диван забралась крыса и смотрит на них.

Девушка увидела ее и говорит парню: «Это что, крыса?». А он ей: «Да ну, элитный ресторан, это шиншилла».

ꕥꕥꕥ

До вчерашнего дня я и представить себе не мог, что у меня будет секс с двумя мулатками. Но вчера смог и представил.

ꕥꕥꕥ

А в нашем богоспасаемом городе ради фестиваля перекрывают 15 улиц. Фестиваль называется... «Поехали!»

ꕥꕥꕥ

Я: Есть будешь?

Жена: Нет! (и отвернулась)

Я: Ты не будешь чебурек или беляш?

Ж: (с надутым видом) Чебурек.

Я: Один не будешь или два?

Ж: Два.

ꕥꕥꕥ

xxx: Мама купила шоколадку, и я съела ее в одно мгновение.

yyy: О, как ты красиво завуалировала слово «рыло».

ꕥꕥꕥ

Нам говорят: Иван Грозный - кровавый злодей, потому что казнил ни в чем не повинных бояр.

Вы когда-нибудь видели ни в чем не повинных бояр? Ну, если посмотреть вокруг...

Способы подачи объявлений

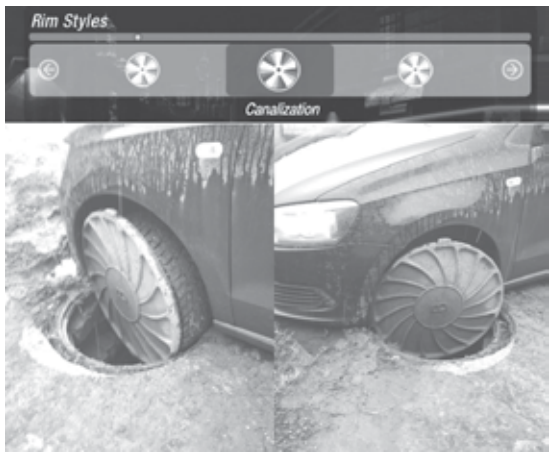
Срочные и реклама - платно:

в отделах рекламы:

- **Центр:** ул. Янгеля, 122, типография, 1 этаж, каб.109, **т. 41-30-08, 8-952-621-73-12** (оплата наличными, безнал., на Сбербанку)
- **Энергетик:** ул Наймушина, 12, "Братские зори", 2 этаж, **т.37-94-91**
- **Осиновка:** ул. Спортивная, 9, ДЦ «Черемушки», **тел. 266-058**
- **г. Вихоревка**, ул. Горького, 2А, маг. "Надежда", 1 этаж
- **г. Иркутск**, ул. Семена Лагоды 4/5, оф 2, **тел. 8-983-465-80-40**
- **по телефонам 270-270, 8-950-085-1000**
- **На сайтах: pressmen.info, 563.miroplat.ru** (оплата через СМС, картой, эл. деньгами и пр.)

Частные бесплатные (публикуются в течение 2 недель):

- **по почте:** 665717, Братск-17, ул. Янгеля-122, редакция
- **на автоответчик** тел. +7 (3953) **418-000** (24 часа)
- **через СМС или Viber** на номер **8-950-057-60-60**
- **на e-mail:** pressmen@bratsk.ru
- **через фирменные почтовые ящики:** (на здании братской типографии - Янгеля, 122 и возле торгового комплекса "Ивва" на трансформаторной будке)
- **через доску объявлений на сайте** www.pressmen.info
- **через сайты** gazetaxobhal.ru, vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen



Редакция не несет ответственности за объявления от физических лиц, не связанные с осуществлением предпринимательской деятельности, на основании ст. 2 п. 6 федерального закона РФ «О рекламе».

авто АС спецназ
ДАЖЕ У МОЩИ ЕСТЬ ЗАПЧАСТИ
для грузовой техники производства Китай и Европа
28-28-11 8-952-621-78-11
avtospecnaz38.ru avtospecnaz38@mail.ru
Официальный дилер НПО РОСТАР на грузовые автомобили импортного и отечественного производства ROSTAR
SCANIA MAN VOLVO FOTON SHAANXI SHANTUI XCMG

ДОСТАВКА ГРУЗОВ ЗА 1 НОЧЬ
из Красноярска и Иркутска
• Заберем, где скажете, и привезем до вашей двери.
• По вашему заказу купим то, что вам нужно, в одном из этих городов, и привезем по вашему адресу.
• Привезем ваш груз с поддержанием нужной температуры.
ЛЯГ ПОСПИ - И ВСЕ ПРИДЕТ!
Ночной Экспресс 8 800 550 55 88
Индустриальный пр., 8А/1
www.zanoch.ru

ПРЕДПРИЯТИЮ требуются слесари по ремонту автомобилей
Тел. 28-27-71, 8-952-621-77-71

ОАО "Группа "Илим" ILIM РЕАЛИЗУЕТ:
здание фабрики «Каскад» п.Строитель
1963 год постройки
Цена 2 500 тыс.руб.
340-019 в раб. дни с 9 до 17
эл.почта: elena.tetyushkina@brk.ilimgroup.ru

ООО «Финтранс ГЛ» РЕАЛИЗУЕТ:
Тепловоз ТЭМ2УМ 1990 г.в. в неудовлетворительном состоянии цена 4 700 т.р.
340-019 в раб. дни с 9 до 17
эл.почта: elena.tetyushkina@brk.ilimgroup.ru

Корректировка пробега
Отключение иммобилайзеров
Ремонт электронных блоков
Программирование чип-ключей
Чипы для запуска
29-59-55, 26-87-89
8-902-179-59-55

КУЗОВНОЙ РЕМОНТ
любой сложности
Окраска автомобилей
Виктор
8-914-008-11-09

тёплый груз. и легковой шиномонтаж
M&B грузовой и легковой шиномонтаж
на европейском оборудовании
с 10 до 22 ч. * Низкие цены!
8-964-357-14-44
381-444
Балансировка до 22,5 дюймов
Ремонт боковых порезов
Ремонт энерго-аккумуляторов
Клепаем, протачиваем тормозные колодки любых авто

Предприятию требуется водитель бензовоза
Тел. 27-69-89

1001 ЗАПЧАСТЬ www.1001z.ru
новые и контрактные ЗАПЧАСТИ без пробега по России
ДВС и АКПП
Оптимальное сочетание цены и качества
Низкие цены
г. Братск Советская, 29
т.: 46-38-02, 8-902-579-80-65
bratsk@1001z.ru
Интернет - магазин www.1001z.ru
Доставка от 1 дня!

РЕМОНТ АВТОСТЕКОЛ
Сколы и трещины
Полировка кузова и оптики
388-258 пр. Индустриальный
(продолжение ул. Ленина напротив стройрынка "Элегант")

РАБОТА

ТРЕБУЕТСЯ водитель щеповоза МАЗ (центр). Тел. 8-964-812-83-15.

В МАГАЗИН самообслуживания требуются бухгалтер на ЕНВД, продавец-кассир. Тел. 42-49-52.

В ООО «БРАТСКБЫТСЕРВИС» требуются электромонтеры (промплощадка БЛПК). Тел. 49-60-91.

В ОСИНОВКУ требуются с опытом от 1 года специалист по охране труда (з/пот 40 000 руб.),водители лесовозов, машинист бульдозера, мастер лесозаготовок, операторы процессора, ВПМ, скиддера, «Харвестера», «Форвардера». Тел. 8-952-611-77-00.

В ОСИНОВКУ требуются с опытом от 1 года электросварщики, слесари по ремонту автомобилей. Тел. 8-914-954-08-61.

В САНАТОРИЙ требуется уборщик,кухонный рабочий,помощник воспитателя (Центр). Тел. 35-00-54.

В ТИПОГРАФИЮ требуются дизайнер,работник рекламы,кладовщик. Тел. 42-82-09.

В ТОРГОВУЮ компанию требуется водитель-экспедитор (будка,5 т). Центр. Тел. 8-929-436-11-10.

В ТОРГОВУЮ компанию требуются сканировщик-сборщик товара на склад, уборщица. Центр. Тел. 29-30-13.

В ТОРГОВУЮ компанию требуются экспедитор-грузчик,водитель С,водитель погрузчика. Центр. Тел. 29-30-13.

В ТРК «БРАТСК» требуется менеджер по продаже рекламы (коммуникабельность, целеустремленность, знание технологий продаж, опыт работы приветствуются). Тел. 41-63-84. Резюме по адресу reklama@trk-bratsk.tv

В ЭНЕРГЕТИК требуется домработник(-ца). Требования чистоплотность, добропорядочность. Тел. 27-89-13.

В ЭНЕРГЕТИК требуются продавцы. Тел. 8-914-872-16-67.

ДОЧЕРНЕМУ предприятию БрАЗа требуются чистильщики продукции (з/п от 27 000 руб.), уборщики производственных помещений (з/пот 22 000 руб.), грузчики по уборке сырья (з/пот 32 000 руб.), электросварщики (з/п от 40 000 руб.). Официальное трудоустройство. Полный соцпакет. Тел. 49-27-15.

ИЩЕМ уборщика(-цу) и мойщика(-цу) посуды. Тел. 48-08-56.

НА АБЗ (Правый берег) требуются операторы дробильно-сортировочной установки и помощники операторов. Обращаться по тел. 8-952-621-85-80.

НА БРАЗ требуются электролизники, литейщики,анодчики (обучение). Тел. 49-26-67,8-902-541-66-56.

НА Ж/Д станцию «Братск» требуются приемосдатчики груза и багажа (сменный график,полный соц. пакет). Тел. 49-46-22, 49-82-69, 49-81-61, 49-82-47, 49-42-02 или по адресу Вихоревка, ул. Дзержинского-72, каб. 306,315.

НА ЗАВОД требуются электромонтажник, кладовщик, отделочники, стропальщик,станочник деревообрабатывающих станков,водитель вилочного погрузчика,грузчики-комплектовщики. Энергетик. Тел. 48-03-54.

НА ПОСТОЯННУЮ и временную работу в Центральном р-не требуются электромонтеры и слесари. Обращаться по тел. 8-952-636-65-65,48-44-38.

НА ПОСТОЯННУЮ работу (Энергетик) требуются водитель кат. D-E, автокрановщик. Тел. 8-952-614-66-45, 8-902-765-18-68.

НА ПОСТОЯННУЮ работу требуются рабочие. Правый берег. Тел. 277-329.

НА ПТИЦЕФАБРИКУ требуется оператор в инкубатор (сутки через трое). Тел. 40-80-51.

ОРГАНИЗАЦИИ требуются электрогазосварщики, асфальтобетонщики, водитель погрузчика,водитель автомобиля (кат. С), мастер участка, слесарь по ремонту оборудования, машинист компрессорных установок, машинист крана на пневмоходу,слесарь-ремонтник,монтажники. Тел. 49-20-40.

ОХРАННОМУ предприятию требуется оператор ПЦН, электромонтер ОПС (опыт работы не обязателен, Падунский округ). Тел. 27-71-61 ежедневно.

ОХРАННОМУ предприятию требуется охранник в ГБР, водитель-охранник (опыт работы не обязателен). Тел. 8-904-149-42-32.

ПРЕДПРИЯТИЮ (промплощадка БрАЗа) требуется уборщик бытовых помещений. Тел. 8-902-514-26-38.

ПРИГЛАШАЕМ бухгалтера-ревизора с опытом работы (ЕГАИС). Падунский р-н. Тел. 266-208.

ПРИГЛАШАЕМ водителя кат. Д по Правому берегу. Тел. 8-952-621-93-01,305-075.

ПРИГЛАШАЕМ главного бухгалтера на УСН. Тел. 266-208.

ПРИГЛАШАЕМ кладовщика-грузчика и кладовщика со знанием «1С Склад» (Правый берег). Тел. 266-208.

ПРИГЛАШАЕМ контролера в магазин самообслуживания (Правый берег). Тел. 8-914-011-43-71.

ПРИГЛАШАЕМ на работу продавца (торговля одеждой,центр). Тел. 42-62-92.

ТОРГОВОЙ компании требуется бухгалтер (знание «1С Торговля и склад. 7.7», опыт, центр). Тел. 8-950-109-17-05.

ТРЕБУЕТСЯ автокрановщик. Тел. 277-051.

ТРЕБУЕТСЯ бригада на общестроительные работы. Вахта,з/п70 000 руб. Тел. 8-926-641-68-95.

ТРЕБУЕТСЯ водитель «Bobcat». З/п от 25 000 руб. Тел. 8-914-889-33-69.

ТРЕБУЕТСЯ водитель а/м КамАЗ с гидроманипулятором (стаж работы от 3-х лет,производство,Вихоревка). Доставка служебным транспортом. Тел. 8-952-621-70-84.

ТРЕБУЕТСЯ водитель кат. С. З/пвысокая. Соцпакет. Тел. 29-30-13.

ТРЕБУЕТСЯ водитель самосвала МАЗ (центр). Тел. 28-26-11,28-21-28.

ТРЕБУЕТСЯ водитель щеповоза МАЗ (центр). Тел. 8-964-812-83-15.

ТРЕБУЕТСЯ водитель-экспедитор. Центральный р-н. Тел. 8-924-538-08-94.

ТРЕБУЕТСЯ грузчик на склад (центр, график сменный). З/п высокая. Тел. 29-30-13.

ТРЕБУЕТСЯ мастер-приемщик, мойщик в грузовой автосервис (сменный график, центр). Тел. 8-902-179-99-54.

ТРЕБУЕТСЯ машинист экскаватора. З/п от 70 000 руб., вахта. Тел. 8-914-008-43-84,48-43-84.

ТРЕБУЕТСЯ машинист экскаватора. Тел. 8-950-092-72-51.

ТРЕБУЕТСЯ начальник участка для выполнения работ по ремонту электрооборудования (Центральный р-н). Тел. 48-44-10,48-44-26.

На постоянную работу (Энергетик)
ТРЕБУЮТСЯ
* автокрановщик
* водитель категории D, E
8-952-614-66-45
8-902-765-18-68

срочный ВЫКУП АВТО
в любом состоянии (можно аварийный) Расчет за 10 минут
дороже всех
8-908-648-72-01
26-52-32

КУПЛЮ
"ТОЙОТУ" 1992-2009 г.в. (АКП, бензин), можно с небольшими дефектами по разумной цене. Расчет наличными, оформление документов за один день
8-908-667-33-99

ТРЕБУЕТСЯ оператор «Waratah-622» с опытом работы. З/пвысокая,своевременная. Тел. 8-902-179-90-07.

ТРЕБУЕТСЯ помощник рамщика на Р-63, укладчик пиломатериала (з/п 26 000 руб.,оплата своевременная,Падун). Тел. 8-902-569-62-32 в рабочее время.

ТРЕБУЕТСЯ продавец (строительный рынок, центр). З/п от 20 000 руб. Тел. 8-983-699-19-76.

ТРЕБУЕТСЯ продавец в мебельный салон (Центральный район). Тел. 8-902-547-06-39 до 18.

ТРЕБУЕТСЯ продавец-консультант, кладовщик-грузчик в 7 мкрн. Тел. 8-952-611-48-48.

ТРЕБУЕТСЯ репетитор начальных классов по основным предметам (Энергетик). Тел. 8-999-423-03-36.

ТРЕБУЕТСЯ торговый представитель (опыт,а/м,центр). Тел. 29-88-99.

ТРЕБУЕТСЯ экскаваторщик. Тел. 8-964-656-88-00.

ТРЕБУЮТСЯ автослесарь, шиномонтажник. Центр. Тел. 8-964-352-88-63.

ТРЕБУЮТСЯ администратор, бармен,горничная,дворник. Р-н аэропорта. Тел. 8-902-576-41-62.

ТРЕБУЮТСЯ бухгалтер (УСНО), охранники,машинист грейдера,водители лесовоза, водитель погрузчика, фискарист, экскаваторщик, бульдозерист, оператор котельной, упаковщик пиломатериалов, укладчики пиломатериалов. Тел. 49-51-24,8-924-702-00-99.

ТРЕБУЮТСЯ вахтеры на производство (Вихоревка). Доставка служебным транспортом. Тел. 8-950-138-62-48.

ТРЕБУЮТСЯ водители лесовоза «Скания». Тел. 8-983-462-78-00.

ТРЕБУЮТСЯ водители лесовозов «Ман», «Скания», фискарист. Центр. Тел. 8-902-179-11-45,8-914-945-17-77.

ТРЕБУЮТСЯ водители самосвала, трала (центр). Тел. 8-924-710-80-08.

ТРЕБУЮТСЯ водители-экспедиторы кат. В-С. Центр. Тел. 8-904-124-21-52.

ТРЕБУЮТСЯ водитель кат. В-С, слесарь-наладчик оборудования. Тел. 41-80-15.

ТРЕБУЮТСЯ мастер погрузки,механик лесозаготовительной техники, водители кат. Е (п. Видим,опыт). 8-902-576-49-28.

ТРЕБУЮТСЯ мойщики (гибкий график, подходит для студентов). Тел. 8-952-621-32-90.

ТРЕБУЮТСЯ операторы ВПМ,скиддера. Тел. 8-902-579-78-10.

ТРЕБУЮТСЯ повар (з/пот 20 000 руб.), помощник повара (з/пот 19 500 руб.),пекарь (з/пот 24 000 руб.),мойщик посуды (з/пот 15 000 руб.). Тел. 8-950-107-48-02.

ТРЕБУЮТСЯ продавцы-консультанты в салон женской одежды (3/2,з/п достойная). Тел. 44-89-66 с 12 до 18.

ТРЕБУЮТСЯ рабочие в бетонный цех, разнорабочие. Тел. 28-88-42.

ТРЕБУЮТСЯ рабочие на птицефабрику (мужчины и женщины, опыт необязателен), водитель кат. С. Тел. 40-80-51.

ТРЕБУЮТСЯ разнорабочие и грузчики (Энергетик). Тел. 28-28-19.

ТРЕБУЮТСЯ разнорабочие на полный рабочий день. Тел. 27-08-81.

Найти запчасти - zapfond.ru * Почитать новости - pressmen.info * Соцсети - vk.com/pressmen, ok.ru/pressmen, instagram.com/pressmen, facebook.com/pressmen.info